TD SYNNEX

NEWSflash

Das Kundenmagazin von TD SYNNEX Austria

Ausgabe 2/ 2023

Einen erholsamen Sommer wünscht Ihnen das TD SYNNEX Team!

TD SYNNEX erhält AWS Premier Tier Services Partnerstatus

TD SYNNEX unterstützt beim One Stop-Shopping in InTouch mit neuen Funktionen

Sichern Sie sich mit Elevate Bargeldrabatte auf Lenovo-Einkäufe

Gewinnspiel

Lesen Sie den NEWSflash genau, dann werden Ihnen unsere drei Fragen ganz bestimmt keine Probleme bereiten!

Und mit etwas Glück gewinnen Sie einen der drei Preise.

1.

Dicota Webcam PRO Plus 4K

2.

HP Metall-Holz-Schreibset mit Box

3.

HP Thermoskanne

FRAGE 1 | Welchen Status hat TD SYNNEX in der DACH-Region bei AWS erhalten?

FRAGE 2 | Unter welcher Web-Adresse ist der neue Blog von TD SYNNEX Austria erreichbar?

FRAGE 3 | Welche Gutscheine können Sie bei der aktuellen HPE-Aktion ergattern?

Schicken Sie uns Ihre Antwort bis zum 14.08.2023 an newsflash.at@tdsynnex.com. Die Gewinner werden schriftlich benachrichtigt und in der nächsten Ausgabe veröffentlicht.
Wir gratulieren den Gewinnern aus unserer letzten Ausgabe (die Gewinner wurden schriftlich benachrichtigt):
GEMDAT OÖ GmbH & Co KG, KM Networks e.U., Delta Netconsult GmbH

Michael Sewald
Managing Director TD SYNNEX Austria

Lieber Vertriebspartner!

„Ich schmeiße alles hin und werde Eissortentester!“

Ein netter Gedanke, den ich letztens in den sozialen Medien gesehen habe. Doch auch wenn der Sommer naht und der Gedanke verführerisch ist und auch ich sicher das ein oder andere Eis genießen werde: Vom Eissortentester bringe ich Sie schnell mit ein paar frischen Gedanken ab! Denn unser Team hat ein paar hervorragende, neue Tools entwickelt, die Sie in Ihrer täglichen Arbeit mit Kunden unterstützen können! Und Ihnen vielleicht zu ein wenig mehr Freizeit verhelfen können...

Allen voran die Neuentwicklungen in unseren Webshop-Systemen InTouch und InTouch4me, die eines gemeinsam haben: Sie verhelfen Ihnen schnell, komfortabel und intuitiv zum gewünschten Ergebnis. Und das 24/7 – und auch Ihren Kunden! Auf Seite 6 erfahren Sie mehr darüber, wie Sie Ihre White-Label-Plattform InTouch4me mit wenigen Klicks aufbauen können.

„Mit wenigen Klicks“ – ein gutes Stichwort! Wir wissen, unser Portfolio ist groß, die Liste der Experten für Sie noch länger, und da ist es im Tagesgeschäft nicht immer einfach, schnell den perfekten Ansprechpartner zu finden. Auch da helfen wir Ihnen, Zeit einzusparen, denn unsere bisherige LineCard der Advanced Solutions ist nun online für Sie verfügbar. So finden Sie garantiert immer den richtigen Experten für Ihre Frage – und das mit nur einem Klick. Kontaktieren Sie Ihren persönlichen Vertriebsbeauftragten, um den Link zu erhalten.

Vielleicht stellen Sie beim Studieren der LineCard fest, dass wir der einzige Distributor sind, der in der Lage ist, Ihnen alle 3 Cloud-Hyperscaler – je nach Kundenwunsch – anzubieten: Amazon Web Services, Microsoft Azure und die Google Cloud Platform. Auch eine Tatsache, von der Sie stark profitieren können und auf die ich persönlich sehr stolz bin.

Und zu guter Letzt lege ich Ihnen unseren "neuen, alten" Blog ans Herz, den wir einem Refresh unterzogen haben – wir stellen Ihnen den neuen Look & Feel mit den Optimierungen auf der Rückseite des NEWSflash vor.

Mit diesen und vielen weiteren Neuigkeiten unserer Hersteller in diesem Heft wünsche ich Ihnen einen tollen Sommer, erfolgreiche Geschäfte und freue mich auf ein Wiedersehen! Übrigens, meine Lieblings-Eissorte ist Pistachio – was ist Ihre?

Ihr Michael Sewald
Managing Director TD SYNNEX Austria

IMPRESSUM UND OFFENLEGUNG gem. §§ 24, 25 für die Printausgabe des TD SYNNEX Magazins „Newsflash“: Herausgeber, Verleger und für den Inhalt verantwortlich: TD SYNNEX Austria GmbH, Kranichberggasse 6/ Gebäude K, 1120 Wien, www.at.tdsynnex.com, Geschäftsführer: Michael Sewald, Alexander Kremer, Firmenbuchnummer: FN 61798f, Gerichtsstand: Handelsgericht Wien, UID: ATU 15113106, Unternehmensgegenstand: Dienstleistungen in der automatischen Datenverarbeitung und Informationstechnik gem. Par. 103 Abs. 1 lit.a Z.2 GewO.1973. Newsflash erscheint 4x pro Jahr. Preisänderungen, Irrtümer & Druckfehler vorbehalten. Corporate Publishing: FELLNER-HAFERL Agentur für integrierte Kommunikation, www.fellner-haferl.at. Fotos: Hersteller, TD SYNNEX, www.stock.adobe.com, Redaktion: Barbara Gstettner-Hammer, TD SYNNEX Austria GmbH, Mag. (FH) Sigrid Fellner-Haferl, FELLNER-HAFERL Agentur für integrierte Kommunikation, Druckerei: Print Alliance HAV Produktions GmbH, 2540 Bad Vöslau. Namentlich gekennzeichnete Beiträge und Gastkommentare müssen nicht mit der Meinung des Herausgebers übereinstimmen. Entgeltliche Einschaltungen werden mit „entgeltliche Einschaltung“ oder „bezahlte Anzeige“ gekennzeichnet. Blattlinie: Informationen zu den Angeboten von TD SYNNEX.

Inhalt

04 Erfolg durch kontinuierliche Entwicklung!

05 TD SYNNEX erhält AWS Premier Tier Services-Partnerstatus und erweitert das Angebot auf den Public Sector

06 TD SYNNEX unterstützt Vertriebspartner beim One Stop-Shopping in InTouch mit neuen Funktionen

08 Das neue Microsoft Surface Thunderbolt™ 4 Dock for Business

09 Lernen Sie das neue Zubehör mit Microsoft Teams-Zertifizierung kennen

10 Das neue OptiPlex-Desktop-Portfolio

11 Hybrid Work: Vorteile mit HP

12 ThinkPad P1 Gen 5

13 Maximieren Sie die Leistung Ihrer Lenovo-Geräte mit erstklassigem Support!

14 Sichern Sie sich mit Elevate Bargeldrabatte auf Lenovo-Einkäufe

15 Mit Cisco & TD Synnex zu mehr Nachhaltigkeit

16 HPE Spring Moneyland

17 Ihr HPE-Umsatz bei TD SYNNEX bringt Sie einfach weiter!

18 Generationswechsel mit HP Top Value

19 Hybrid Work mit HP

Foto: stock.adobe.com | Jacob Lund

Erfolg durch kontinuierliche Entwicklung!

In der aktuellen Ausgabe unserer Kundenzeitung möchten wir Ihnen in gewohnter Weise von unseren Mitarbeitern berichten. Viel Spaß und Erfolg bei den neuen Herausforderungen!

Lovis Grosz startete am 01.02.2023 als Internal Sales Executive im Team von Susanne Jandrisits. Lovis bringt bereits einiges an Branchenerfahrung von einem Businesspartner mit und steht nun unseren SMB-Partnern mit Rat und Tat zur Seite.

Verena Seber begann ebenfalls Anfang Februar als Internal Sales Executive. Verena war zuvor für ein namhaftes Unternehmen im Bereich der B2B-Akquise tätig und ergänzt Susanne Jandrisits Team bestens.

Niloofar Sharbafian ist seit 01.02.2023 als Sales Executive Security im Team von Raluca Zupcec tätig. Niloofar war in den letzten Jahren im Vertrieb beschäftigt und steht nun unseren Kunden im Security-Bereich bestmöglich beratend zur Seite.

Aleksandar Nikolic wechselte Anfang Februar aus dem Vertrieb in das HPE-Team von Jürgen Reinhold. In seiner neuen Funktion als HPE Product Specialist ergänzt Aleksandar das HPE-Team optimal.

Gudrun Gantschacher hat mit Februar die Position des Business Development Manager im Enterprise Infrastructure-Team von Janos Kurel übernommen. Gudrun war davor bei uns als BDM IBM DACH tätig und ist daher bestens für ihre neuen Herausforderungen gerüstet.

Marcel Kager startete am 01.04.2023 als Technischer PreSales Enterprise Infrastructure im Team von Raluca Zupcec. Marcel bringt bereits umfassende Erfahrung zu Storage-Themen mit und wird nun mit unseren Herstellern Cisco und HDS-Lösungen in diesem Bereich entwickeln.

Robert Baier unterstützt seit Mitte April als Internal Sales Executive das Key Account-Team rund um Michaela Bouse. Robert kommt als Quereinsteiger aus einer anderen Branche zu uns und wird hier seine IT-Affinität nun auch beruflich nutzen können.

Matteo Kabicher ist seit Anfang Mai als Internal Sales Executive tätig. Matteo möchte vor Beginn seines Studiums erste Berufserfahrung in der Distribution sammeln und verstärkt nun tatkräftig unseren Vertrieb. In seiner Funktion berichtet er direkt an Daniel Zenz.

TD SYNNEX erhält AWS Premier Tier Services-Partnerstatus und erweitert das Angebot auf den Public Sector

TD SYNNEX hat als erster Distributor in der DACH-Region den Premier Tier Services-Partnerstatus im Amazon Web Services (AWS) Partner Network (APN) erreicht. Zugleich erweitert TD SYNNEX seine strategische Zusammenarbeit mit AWS um die Ansprache des öffentlichen Sektors.

„TD SYNNEX ist stolz darauf, den Status eines AWS Premier Tier Services-Partners zu erhalten.“, kommentiert Stefan Bichler, Sr. Director der Business Unit Security & Software Solution der TD SYNNEX DACH. „Es ist ein Gemeinschaftserfolg – unsere Teams in Europa, Nord- und Lateinamerika und dem asiatisch-pazifischen Raum haben gleichermaßen dazu beigetragen. Ich persönlich freue mich sehr darüber, den Status als erster und einziger Distributor in der DACH-Region erreicht zu haben. Unsere deutlich ausgebaute Expertise und unser Service-Portfolio sowie unser lokal starkes AWS-Setup werden uns dabei helfen, unser Wachstum mit AWS weiter zu beschleunigen.“

Um den AWS Premier Tier-Partnerstatus zu erlangen, müssen Unternehmen einen strengen Zulassungsprozess durch Akkreditierungen und Zertifizierungen durchlaufen, eine langfristige Investition in ihre Beziehung zu AWS nachweisen und über umfassendes Know-how bei der Bereitstellung von AWS-Lösungen verfügen. AWS Premier Tier Services-Partner verfügen außerdem über ein starkes Team von AWS-geschulten und -zertifizierten technischen Beratern und eine umfassende Expertise in den Bereichen Projektmanagement und Professional Services.

Als AWS Premier Tier Services-Partner wird TD SYNNEX weiterhin strategische Initiativen mit AWS vorantreiben, unter anderem in den Bereichen Cloud-Migration, AWS Storage Gateway Hardware Appliance und im öffentlichen Sektor. So fokussiert sich das DACH-Team des Distributors zukünftig auch auf das Geschäft mit dem öffentlichen Sektor, das im Rahmen der europäischen Kooperationsvereinbarung mit Amazon Web Services EMEA SARL (AWS) ergänzt wurde. Durch die Vereinbarung können Partner von TD SYNNEX auf ein erweitertes Angebot an AWS Cloud Services für nationale, regionale und lokale Behörden sowie öffentliche Einrichtungen im Gesundheits- und Bildungswesen sowie im Non-Profit-Bereich zugreifen.

TD SYNNEX hat zudem den Status der AWS Cloud Operations Software Competency, AWS Government Consulting Competency und AWS Education Consulting Competency sowie die AWS GovCloud (US) Delivery-Bezeichnung erreicht und ist Mitglied des AWS Managed Services Provider (MSP)-Programms.

„Unsere Vertriebspartner und deren Kunden profitieren klar von der Kompetenz und Stärke eines AWS Premier Tier Services Distributors, der sie bei ihrem Kundenerfolg und Geschäftsergebnissen unterstützt.“, ergänzt Bichler. „Und dies unabhängig davon, welchen Partnerstatus oder welches Know-how er hat. Auch unerfahrene oder neue AWS-Partner können mit unserem Team beispielsweise komplette Migrationsprojekte mit Unterstützung des Center of Excellence umsetzen und auf AWS-Fundings (POC, OLA, MAP) zugreifen. Diese Form der Unterstützung durch einen AWS Premier Tier-Partner ist in der AWS-Distributionslandschaft einzigartig.“

TD SYNNEX unterstützt Vertriebspartner beim Auf- und beim Ausbau ihres Cloud Business. Partner werden in Bezug auf Cloud Business-Ansätze beraten, mit ihnen gemeinsam werden individuelle Trainingspläne zur Erreichung höherer Partnerlevel erarbeitet, und sie werden bei der Optimierung operativer Prozesse unterstützt. Darüber hinaus stellt der Distributor ihnen technische Ressourcen und Click-to-Run-Lösungen zur Verfügung, welche die Umsetzung von Projekten deutlich beschleunigen und erleichtern.

„Auf unserem ersten AWS-Partner-Business-Community-Event in München, das vor kurzem stattfand, wurde erneut belegt, wie wichtig ein lebendiges Netzwerk für den Erfahrungsaustausch und für neue Kooperationen für Partner ist.“ fügt Bichler hinzu. „Der Erfolg derartiger Events basiert auf dem Vernetzen von AWS-Vertriebsteams (sog. AWS-Seller), Herstellern aus unserem Cloud-Ökosystem und anderen AWS-Partnern. Es ist toll zu sehen, wie rasch sich unsere AWS-Community aufgebaut hat und welche Energien für die zukünftige Zusammenarbeit und auch für Projekte dabei entstehen können!“

Interessierte Vertriebspartner erhalten mehr Informationen rund um das AWS-Angebot der TD SYNNEX bei den Spezialisten per E-Mail an cloud-business.at@tdsynnex.com.

TD SYNNEX unterstützt Vertriebspartner beim One Stop-Shopping in InTouch mit neuen Funktionen

TD SYNNEX unterstützt Vertriebspartner mit den beiden Webshop-Systemen InTouch und InTouch4me. Ausgestattet mit neuen Funktionen und etlichen Highlights, bieten die Webshops ein erstklassiges Online-Einkaufserlebnis für Vertriebspartner und deren Endkunden. Von den Initiativen profitieren der Distributor, seine Mitarbeiter, Communities, Hersteller, Kunden und Investoren langfristig.

„Einen hohen Zuspruch in unserem InTouch erfahren die neuen Funktionen. Eine Neuerung, die auf Kundenwünschen basiert, ist der Apple-Ordernummer-Checker. Er versetzt unsere Apple-Vertriebspartner exklusiv in die Lage, die originale Apple-Auftragsnummer online abzufragen, damit sie nach dem Kauf der Produkte umgehend die entsprechenden Rebates bei Apple einholen können. Ein neben dem angebotenen Apple-CTO (Produktkonfiguration direkt in der Produktdetailansicht) hochgeschätzter Service.“, zeigt sich Konrad Seebauer, VP Operations DACH & Endpoint Solutions Deutschland, überzeugt. „Da haben wir den richtigen Nerv getroffen!“

InTouch4me – mit wenigen Klicks zum eigenen Webshop

InTouch4me, die von InTouch losgelöste White Label-Plattform für Vertriebspartner, kann als B2B- oder B2C-Shop aufgebaut werden und bietet für einen IT-Webshop eine breite Funktionsvielfalt, die genau darauf ausgerichtet ist, den Vertrieb für Partner zu automatisieren und deren Kunden gleichzeitig einen komfortablen Online-Einkauf über das eigene Kundenportal zu ermöglichen. So unterstützt InTouch4me zum Beispiel die automatische Produktdatenpflege, aktuelle VK-Preise, kundenindividuelle Preislisten, Lagerbestände mit Echtzeitabfrage, Bestellanbindung, flexible Lieferantenauswahl und Versandmöglichkeiten mit Tracking-Verfahren sowie verschiedene Zahlungsarten. Darüber hinaus lassen sich mit Zusatzmodulen beispielsweise Genehmigungs-Workflows oder Produktkonfigurationen einfach umsetzen.
Dank des neuen Baukastensystems lässt sich mit InTouch4me ein Webshop ganz leicht in einem angeleiteten Do-It-Yourself-Verfahren erstellen. Für einen zügigen Einstieg sorgt ein Einrichtungsassistent, mit dem die Grundzüge des Webshops in wenigen Schritten aufgebaut werden können. Per Drag-and-Drop lassen sich die Seiten des IT-Shops ganz einfach aufbauen. Komponenten wie Texte, Bilder und Videos, aber auch Artikel oder Platzhalter für dynamische Inhalte können schnell und einfach eingefügt werden. Sogar personalisierte Marketingaktionen lassen sich regelbasiert einbinden, sodass Kampagnen präzise an die Zielgruppe ausgespielt werden können.

Eine Übersicht umweltfreundlicher Produkte in InTouch, die mit dem Eco Friendly-Kennzeichen gekennzeichnet sind, sowie gezielte Suchmöglichkeiten nach entsprechend zertifizierten Produkten (Blauer Engel, Energy Star, EPEAT) oder Energieeffizienzklassen in beiden Systemen runden die Neuerungen ab und folgen der klaren ESG-Strategie des Distributors.

Interessierte Vertriebspartner erhalten bei den E-Commerce-Spezialisten der TD SYNNEX Auskunft über beide Online-Systeme per E-Mail an e-service.at@tdsynnex.com oder telefonisch unter 01 48801-198.

Ein Highlight der InTouch-Plattform ist der Apple-Ordernummer-Checker, der exklusiv den Apple-Vertriebspartnern ermöglicht, die originale Apple-Auftragsnummer online abzufragen und somit schnell die entsprechenden Rebates bei Apple einzuholen. Dieser Service erleichtert den Vertriebspartnern die Abwicklung von Bestellungen und trägt dazu bei, dass sie effizienter arbeiten und von den Vorteilen der Zusammenarbeit mit Apple profitieren können.

Foto: stock.adobe.com | Jacob Lund

Fotos: Microsoft

Werten Sie Ihren Arbeitsplatz auf

Microsoft Surface

Das neue Microsoft Surface Thunderbolt™ 4 Dock for Business

Microsoft Surface Thunderbolt™ 4 Dock unterstützt Sie dabei, Ihren Arbeitsplatz zu optimieren. Es bietet ultraschnelle Datenübertragungsraten, sowie die Möglichkeit, Ihr wichtigstes Zubehör anzuschließen und zu laden. Zusätzlich bietet es Ihnen mit Surface Enterprise Management Mode for Dock die Sicherheit, die Sie benötigen.

Werten Sie Ihren Arbeitsplatz auf mit dem Hochgeschwindigkeits-USB4®/ Thunderbolt 4 4 über USB- C®-Anschluss. Mit nur einem Kabel laden Sie Ihr Gerät, verbinden Sie bis zu zwei 4K-Monitore mit bis zu 60 Hz und übertragen Dateien mit bis zu 32 Gbit/s viermal schneller als mit USB 3.

Ausreichend Ladeleistung für Ihr Gerät und Ihr Zubehör. Schließen Sie Ihren Laptop an und laden Sie ihn zeitgleich mit Ihrem Smartphone und Ihrem Zubehör auf – dank 96 W Ladeleistung. Zertifizierter Thunderbolt 4-Host und Anschlüsse für standardisierte Konnektivität mit Surface und anderen USB4®/ Thunderbolt-kompatiblen Geräten.

Verwaltung und Sicherheit auf Unternehmensniveau. Mit Surface Enterprise Management Mode (SEMM) for Dock, Passthrough für MAC-Adressen, Firmware-Updates über Windows Update und Wake on LAN von Modern Standby. Barrierefreies Design mit Anschlüssen an der Vorderseite und vielfältigen Anschlüssen mit hervorgehobenen taktilen Markierungen auf der Rückseite zur einfachen Benutzung. Microsoft Surface Thunderbolt 4 Dock wurde mit recyceltem Material entwickelt.

Das Dock und die Stecker der Stromzufuhr (ausgenommen das Kabel selbst) bestehen zu 20 % aus recyceltem Plastik aus den Meeren und aus leichteren Materialien als unsere vorherigen Docks. Für die Verpackung von Microsoft Surface Thunderbolt 4 Dock wird kein Einweg-Plastik mehr verwendet. Damit ist sie in OECD-Ländern zu ca. 99 % recycelbar.

Gerhard Stecker
Category Manager PC & Monitor
01 48801-311 | gerhard.stecker@tdsynnex.com

Fotos: Microsoft

Microsoft Surface

Arbeiten Sie überall mit Zuverlässigkeit und Komfort

Lernen Sie das neue Zubehör mit Microsoft Teams-Zertifizierung kennen

Microsoft Modern USB-C Speaker

Ihr Audio-Begleiter für den Arbeitsalltag für bessere Gespräche und Musik

» Ergänzen Sie Ihren Laptop-Arbeitsbereich mit einem hochwertigen Audiosystem für bessere Microsoft Teams-Meetings, klare Gesprächsanrufe und mit hervorragendem Sound für Musik.
» Bleiben Sie in Meetings konzentriert und klar verständlich dank der intuitiven Steuerung, einem omni-direktionalen, geräuschunterdrückenden Mikrofon sowie einem für Sprache optimierten Lautsprecher.
» Profitieren Sie von einem hochwertigen, kompakten Plug-&-Play-Design und verwandeln Sie jeden Bereich in einen Besprechungsraum.

Microsoft Surface Headphones 2+

Hohe Audioqualität mit smarter Verbindung

» Unterstützen Sie Ihr Team durch immersive Gesprächsanrufe mit hoher Qualität, intuitiver Touch-Steuerung und Erfahrungen, die Microsoft Teams in den Mittelpunkt stellen.
» Ob Sie zuhören oder sprechen, der Sound ist kristallklar! Tauchen Sie in Ihre Musik ein oder blenden Sie Hintergrundgeräusche mit dem 13-stufigen Active Noise Cancelling aus, um höchste Konzentration zu erzielen.
» Mit bis zu 15 Stunden Gesprächszeit meistern Sie bequem lange Tage voller Meetings.
» Steigern Sie Ihre Produktivität dank Sprachbefehlen in Microsoft 365-Anwendungen.

Microsoft Modern Wireless Headset

Hohe Audioqualität ohne Kabel für Anrufe über Microsoft Teams und mehr

» Das kabellose Headset verbindet sich mühelos mit Ihrem Surface- oder einem anderen Windows 10-PC und bietet besonders viel Mobilität sowie intuitive On-Ear-Bedienelemente.
» Arbeiten und telefonieren Sie komfortabel mit zuverlässiger, herausragender Tonqualität, und all das zu einem besonders günstigen Preis.
» Genießen Sie bis zu 50 Stunden Musikwiedergabe oder bis zu 30 Stunden Gesprächszeit in Microsoft Teams.

Microsoft Modern Webcam

Videokonferenzen von hoher Qualität in Microsoft Teams

» Führen Sie Einzelgespräche und Meetings in Microsoft Teams auf einem neuen Niveau mit einer zuverlässigen HD-Kamera, die Ihren Arbeitsbereich durch hochwertige Videobilder ergänzt.
» Zeigen Sie sich mit HDR und True Look, einer Funktion für Gesichtsretuschierung und feste Lichteinstellung, von Ihrer besten Seite – oder verbergen Sie sich mithilfe der integrierten Privatsphärenblende.
» Vielseitiges, einfach an Ihrem Monitor, Laptop, Schreibtisch oder Stativ zu befestigendes System, das ein 78° breites Sichtfeld bietet.

Microsoft Modern USB Headset

Hohe Audioqualität für Anrufe über Microsoft Teams und mehr

» Schnell verbunden und dank der hohen Ton- und Sprachqualität, einem geräuschunterdrückenden Mikrofon und intuitiver Anrufsteuerung können Sie stets konzentriert bleiben.
» Nehmen Sie mit nur einem Tastendruck an Meetings in Microsoft Teams teil, genießen Sie die einfache Einrichtung und Verwaltung sowie die nahtlose Integration mit Surface-Geräten und anderen Windows 10-PCs.
» Leichte und bequeme gepolsterte Ohrmuscheln, ein geräuschunterdrückendes Mikrofon und hochwertige, für Sprache optimierte Stereo-Lautsprecher ermöglichen einen hohen Tragekomfort für den ganzen Tag.

Fotos: Microsoft

Das neue OptiPlex-Desktop-Portfolio

Intelligente, nachhaltige Desktop-Lösungen, die jetzt einfacher denn je zu besitzen sind

Wie auch immer die Arbeit aussieht, OptiPlex bietet Ihnen innovative Desktop-Formfaktoren und Lösungen, die sich auf intelligente Weise an Ihre sich entwickelnden Geschäftsanforderungen anpassen. Mit 30 Jahren Erfahrung im Desktop-Bereich wissen unsere Kunden, dass OptiPlex das Werkzeug ist, auf das sie sich jeden Tag verlassen können.

Dell OptiPlex ist der richtige Partner für jeden Schritt auf dem Weg zu müheloser Produktivität. Durch den Vorteil von Dell Technologies bietet OptiPlex einfache, moderne und sichere Lösungen für die IT und ein nahtloses Upgrade für Ihre Mitarbeiter. Mit der richtigen Technologie für die jeweilige Aufgabe ist unsere nächste Generation der OptiPlex-Familie bereit, Ihre Initiativen für hybrides Arbeiten zur langfristigen Erfolgsstrategie Ihres Unternehmens zu machen.

Erleben Sie unübertroffene Zuverlässigkeit und Intelligenz mit nachhaltig gebauten Desktops, bei denen Sie im Mittelpunkt stehen.

Die OptiPlex-Desktop-Transformation

- Keine Klassifizierungen 3, 5, and 7
- Fokus auf Formfaktor und Funktionen
- OptiPlex Plus für höhere Prozessor-, Speicher- und Grafikleistung, mehr Erweiterungslösungen
- Vereinfachte Wartung – ein einziges BIOS und Image, das für alle Formfaktoren gilt

aus bis zu 65 % recyceltem Material
–
Recycle-Kunststoffe aus dem Meer
–
120+ EPEAT-registrierte Produkte
–
Energy Star 8.0 für das gesamte Portfolio
–
TCO 9.0
–
Multipacks

Andreas Haider
Category Manager Dell
01 48801-270 | andreas.haider@tdsynnex.com

Fotos: Dell Technologies

Der neue OptiPlex-Entscheidungsweg orientiert sich an den Kundenbedürfnissen.

Gleiche Optionen, einfacheres und modernes Format in nur 2 Schritten.

1. Wählen Sie den Formfaktor

OptiPlex AIO

ALL-IN-ONE – Komfortables Arbeiten mit einem ergonomischen Ständer und LBL-fähigen Bildschirmen (Low Blue Light). Eine perfekte Lösung für Frontdesks und Kioske.

OptiPlex Tower

TOWER FORM FACTOR – Der leistungsstärkste Desktop mit flexiblen Konfigurationen für herausragende Produktivität und Erweiterungsmöglichkeiten. Beste Leistungsoptionen, ideal für Technologie-Integrationspunkte.

OptiPlex SFF

KLEINER FORMFAKTOR - Business-Desktops, die auf Leistung in einem schlanken Design ausgelegt sind. Ein tischfreundliches Design mit einer Vielzahl von Anschlüssen, die alle Ihre Anforderungen erfüllen.

OptiPlex Micro

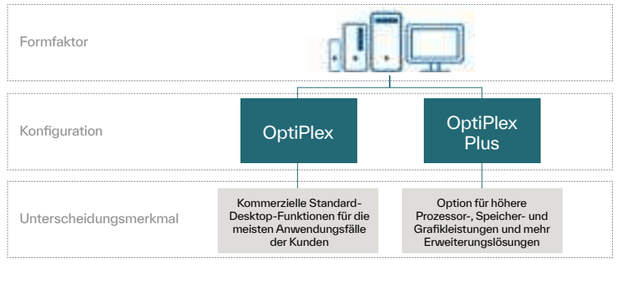
MICRO FORM FACTOR - Ultrakompakter Desktop, der mit flexiblen Montageoptionen zur Integration in Monitore entwickelt wurde. Er ist ideal für Büroumgebungen.

2. Anpassen von Funktionen

Ein Produkt, zwei verschiedene Ausstattungen:

OptiPlex:
Einfache Dienste mit wesentlichen Funktionen

OptiPlex Plus:
Premium-Dienste, höhere Leistung von Prozessor, Arbeitsspeicher und Grafikkarte sowie mehr Erweiterungslösungen



Steigern Sie Effizienz und Produktivität mit Dell Optimizer-Funktionen

Integrierte, AI-basierte Optimierung mittels Software für die bestmögliche Verbindung, Audio und Leistung

Die intelligentesten PCs der Welt sind jetzt noch intuitiver als je zuvor. Dell Optimizer analysiert, wie Benutzer mit ihren bevorzugten Anwendungen arbeiten, um die Leistung zu steigern. Jetzt können mehrere Anwendungen gleichzeitig optimiert werden, um die Leistung individuell anzupassen. Zusätzlich bieten schnellere Daten- und Videodownloads durch die weltweit erste simultane Multi-Netzwerk-Verbindung verbesserte Arbeitsleistungen. Außerdem verbindet es das beste Netzwerk, das überall, wo Sie arbeiten, verfügbar ist.

Verbessern Sie Ihre Arbeitserfahrungen mit einer einfach zu verwaltenden

Anwendung, die eine nahtlose Erfahrung für Endanwender und IT-Entscheider bietet.

Hierbei unterstützt sie der Dell Optimizer:

Intelligentes Ökosystem
Einfaches Pairing und Management von Dell-Monitoren und -Zubehör
–
Intelligenter Datenschutz
Schützt sensible Daten auf dem Bildschirm vor neugierigen Blicken
–
ExpressSign-In
Weckt Ihr System auf, wenn Sie sich nähern, und sperrt es, wenn Sie sich entfernen

ExpressConnect
Verbindet Sie auf intelligente Weise mit dem besten Netzwerk und bietet unübertroffene Konnektivität mit 30 % schnellerer Datenverarbeitung
–
ExpressResponse
Optimiert und verbessert nahtlos die App-Leistung durch maschinelles Lernen
–
Intelligentes Audio
Verbessert die Klangqualität und erkennt auf intelligente Weise Ihre Umgebung, um das Konferenzerlebnis zu verbessern

Zusammenarbeit
Einfaches Multitasking mit häufig genutzten Collaboration-Funktionen
–
ExpressCharge
Erleben Sie ununterbrochene Produktivität mit ultimativen Energieoptimierungen und Akkuleistungen
–
Analytik
Analysiert Ihr System für personalisierte Erkenntnisse

Fotos: Dell Technologies

Foto: Lenovo

Das perfekte Zusammenspiel von Design und Leistung

Entdecken Sie das Lenovo ThinkPad P1 Gen 5 – ein Meisterwerk des Designs. Das schlanke und elegante Äußere dieses Notebooks ist ein Blickfang, der professionelle Leistung mit stilvollem Auftreten kombiniert. Hergestellt aus hochwertigen Materialien wie Kohlefaser und Aluminium, ist das ThinkPad P1 Gen 5 nicht nur leicht und robust, sondern sorgt auch für einen attraktiven Look. Jeder Berührungspunkt wird durch präzise Verarbeitung und eine angenehme Haptik verbessert. Investieren Sie in Stil und Qualität mit dem Lenovo ThinkPad P1 Gen 5.

Multitasking in Perfektion

Tauchen Sie ein in die Welt der Leistung und Vielseitigkeit mit dem Lenovo ThinkPad P1 Gen 5. Mit einem leistungsstarken Intel Core-Prozessor, einer beeindruckenden Grafik und blitzschnellem RAM bietet dieses Notebook die perfekte Kombination aus Leistung und Geschwindigkeit für anspruchsvolle Aufgaben und Multitasking. Zudem sorgt die ultraschnelle SSD-Festplatte für rasante Ladezeiten von Anwendungen und eine reibungslose Datenverarbeitung. In Kombination mit der ISV-Zertifizierung durch branchenführende Softwareanbieter sorgt dies dafür, dass Ihre Anwendungen auch anspruchsvolle Workloads mühelos verarbeiten.

Der Traum jedes Content Creators

Mit einem 40,6-cm-Display (16") mit schmalen Rändern und einem Seitenverhältnis von 16:10 für mehr Anzeigefläche ist das ThinkPad P1 Gen 5 perfekt für moderne Anwender. Dank Low Blue Light-Display, Dolby Vision® und werkseitiger X-Rite-Farbkalibrierung für gestochen scharfe, klare Bilder ist dieses Gerät eine Wohltat für die Augen. Darüber hinaus bietet das Display eine hervorragende Helligkeit und Kontrast, wodurch Inhalte selbst bei hellem Umgebungslicht gut lesbar sind. Tauchen Sie ein in eine immersive visuelle Erfahrung mit dem beeindruckenden Display des Lenovo ThinkPad P1 Gen 5.

Fotos/ Grafiken: Lenovo

Lenovo

Lenovo Premier Support
Maximieren Sie die Leistung Ihrer Lenovo-Geräte mit erstklassigem Support!

Wie geht es weiter mit IT-Support-Lösungen?

Weltklasse-Support war noch nie so wichtig für Ihre Kunden. Mobiles Arbeiten ist zur Norm geworden und die Mitarbeiter Ihrer Kunden arbeiten immer häufiger isoliert. Aber wie kann man die Wahrnehmung von Support-Dienstleistungen von der üblichen Fehlerbehebung hin zu umfassenderen Gesprächen über langfristige Produktivität und Mitarbeitererfahrung ändern? Premier Support Plus bietet ein fortschrittliches 24/7/365-Support-Erlebnis, das nahtlosen Support von überall aus mit intelligenter, proaktiver und präventiver Betreuung kombiniert.

Steigern Sie Ihren Umsatz und stärken Sie Ihre Position bei Kunden

Erweitern Sie Ihre Reichweite
–
Profitieren Sie von einem Angebot, das einfach zu verkaufen ist
–
Ergänzen Sie Ihre eigenen Fähigkeiten
–
Bauen Sie Loyalität in jede Vereinbarung ein
– Verringern Sie die Kostenbelastung der Servicebereitstellung

Bieten Sie zuverlässige Lösungen und werden Sie zum vertrauenswürdigen Berater

Steigern Sie die allgemeine Kundenzufriedenheit
–
Profitieren Sie von Schulungs- und Zertifizierungsprogrammen
–
Premier Support ist ein Service mit einer Erfolgsbilanz: 92 % der Kunden würden erneut kaufen und 88 % der Kunden würden ihn ihren Kollegen empfehlen.

Erweitern Sie den Wert von Support-Dienstleistungen

Festigen Sie Ihre Position im Zentrum der IT Ihrer Kunden
–
Ändern Sie die Wahrnehmung von Support-Dienstleistungen von der üblichen Fehlerbehebung hin zu umfassenderen Gesprächen über langfristige Produktivität und Mitarbeitererfahrung.

Lenovo **Premier Support**

Verpassen Sie nicht die Gelegenheit, Ihr Lenovo-Erlebnis auf ein neues Level zu heben.

Entscheiden Sie sich für den Lenovo Premier Support Plus und genießen Sie den erstklassigen technischen Support, den Sie verdienen. Kontaktieren Sie uns noch heute, um mehr zu erfahren und Ihren Lenovo Premier Support Plus zu aktivieren.

Features	Standard Support	Premier Support	Premier Support Plus
Reparatur- und Fehlerbehebungssupport für defekte Maschinen	•	•	•
Fortgeschrittener technischer Support 24 x 7 x 365		•	•
Umfassender Hardware- und OEM-Software-Support		•	•
Ein Ansprechpartner für vereinfachtes Fallmanagement		•	•
Technische Account Manager für Eskalationen		•	•
Vor-Ort-Service am nächsten Arbeitstag + Priorisierung von Ersatzteilen		•	•
Lenovo Services Connect und Premier Asset Tag Option		•	•
Vorhersagende Fehlererkennung, Fallerstellung und Benachrichtigung			•
SEM für proaktives Bestandsreporting und Beziehungsmanagement			•
Versicherungsschutz für versiegelte Batterien für bis zu 3 Jahre			•
Internationaler Serviceanspruch			•
Abdeckung für Nicht-Think-Geräte			•
Accidental Damage Protection			•
Keep Your Drive			•

Mario Balazi
Category Manager Lenovo
0676 847774327 | mario.balazi@tdsynnex.com

Sichern Sie sich mit Elevate Bargeldrabatte auf Lenovo-Einkäufe

Es ist höchste Zeit, Ihr Bargeld-Cashback zu maximieren! Registrieren Sie sich beim neu erweiterten Lenovo-Cashback-Programm ELEVATE für autorisierte Wiederverkäufer.

Simpel, planbar und effektiv.

Elevate ist das einfachste und und gleichzeitig am besten planbare vierteljährliche Bonusprogramm von Lenovo. Sowohl die Teilnahme als auch die Anmeldung sind ganz einfach und es besteht die Option, sich für einen automatischen Anmeldeprozess zu entscheiden. Sie selbst wählen das für Ihr Unternehmen richtige Target auf der Grundlage Ihrer eigenen Umsatzprognosen.

Das Besondere an Elevate: Die erreichten Cashbacks werden bar ausbezahlt!

Melden Sie sich jetzt an, um für Ihr Unternehmen das Beste aus Lenovo Elevate herauszuholen.
Wählen Sie das für Sie passende Target, verkaufen Sie Lenovo-Produkte und wir berechnen Ihr Cashback für Sie.

Zögern Sie nicht länger, der Bargeld-Cashback wartet schon!

Hier gelangen Sie zu Elevate.

So können Sie mitmachen!

1. Registrieren Sie sich auf www.lenovopartnerhub.com

2. Loggen Sie sich unter dem Bereich „Programme und Schulungen" ein.

3. Akzeptieren Sie die Ts&Cs, und nutzen Sie die Vorteile des Lenovo Elevate-Programms sofort.

Foto: Lenovo

Foto: stock.adobe.com | ipopba

Mit Cisco & TD SYNNEX zu mehr Nachhaltigkeit

Cisco Technologie und TD SYNNEX unterstützt Sie als Partner und Ihre Kunden bei der Erreichung Ihrer Nachhaltigkeitsziele.

Gemeinsam handeln für unsere Zukunft
Wir bei Cisco & TD SYNNEX glauben daran, dass wir eine inklusive Zukunft für alle schaffen können, indem wir Menschen zusammenbringen und sinnvolle Veränderungen für alle schaffen - auch für unseren Planeten. Mit unseren Innovationen inspirieren wir Mitarbeitende, Partner und Kunden und tragen dazu bei, einen nachhaltigen und positiven Impact weltweit zu schaffen.

Cisco Distributor

Klimawandel

Wir arbeiten kontinuierlich an der Dekarbonisierung unseres Betriebs, der Umstellung auf erneuerbare Energien und der Steigerung der Produkteffizienz.

Kreislaufwirtschaft

Wir gestalten unser Geschäftsmodell so um, dass wir unsere begrenzten natürlichen Ressourcen nachhaltiger nutzen können.

Nachhaltige Lieferketten

Wir achten die Menschenrechte, engagieren uns für das Wohl unserer Mitarbeitenden und reduzieren die Umweltauswirkungen während des gesamten Produktlebenszyklus.

Unsere Produkte und Lösungen

Wir helfen unseren Kunden, ihre Nachhaltigkeitsziele zu erreichen, und entwickeln Lösungen für ihre Bedürfnisse.

Nachhaltig in der IT
Der globale Energiekonsum der Netzwerk-Infrastrukturen ist gleich hoch wie jener der Data Center!
Daher lassen sich signifikante Einsparungspotentiale bei Unternehmen erzielen durch:

- Austausch älterer Produktgenerationen auf energieeffizientere, neueste Modelle
- Aktivieren der Energiesparfunktionen wie automatisches Tag-/ Nacht-Profil (Ein/ Aus), Einschränkung auf Betriebszeiten bzw. zusätzliche Reduktion der funkenden Radios
- Verlagerung des On-Prem-Managements in die effizienter betriebene Cloud (Beispiel Meraki Cloud Controller bzw. DNA-Center auf AWS)

Nachhaltig durch IT

- Einsatz von Meraki-Sensoren (Tür/ Fenster, Temperatur/ Luftfeuchtigkeit, Wasserleck, Helligkeit,...) um den Server-Raum in einem idealen Temperatur-/ Feuchtigkeitsbereich zu halten
- Mit Meraki-Stromsensoren remote den Verbrauch einzelner Geräte kontrollieren bzw. deren Betrieb steuern
- „Eingebaute" Energieverluste durch mehrmaliges AC/DC-Wandeln verhindern, indem im smarten Gebäude DC-Energie mit UPoE+ (bis 90 Watt pro Switch Port) verteilt wird!
- Egal ob damit LED-Deckenpanele, Zutrittssysteme, Kameras und vieles mehr unter Strom gesetzt werden
- Webex-Geräte in Räumen einsetzen und deren Sensoren (Helligkeit, Temp., Lautstärke, People Count, ...) dazu nutzen, die Beschattung bzw. HVAC automatisch zu regulieren

Wenn Sie mehr zum Thema Sustainablity bei Cisco erfahren möchten, dann besuchen Sie doch unsere Sustainability-Blogs:
blogs.cisco.com/tag/sustainability?dtid=osscdc000283

Mit der ESS-Spezialisierung in der Tasche können Sie ...

- Cisco Select-Partnerstatus erlangen
- bei nachhaltiger öffentlicher Beschaffung (naBe) punkten
- Cisco Take-Back Incentive: bis zu 7 % zusätzlichen Discount
- in Cisco Sales Connect auf Free Trainings, Playbooks, Marketing Assets und weitere Partner-Ressourcen zugreifen

Mit dem durch TD SYNNEX und Cisco erworbenen Know-how können Sie Ihren Endkunden helfen, deren Nachhaltigkeitsziele zu erreichen.
www.cisco.com/go/sustainability

Michael Weilke
Cisco Business Development Manager
0664 8103111 | michael.weilke@tdsynnex.com

HPE Spring Moneyland

HPE zahlt Ihnen 5.000 Euro für ein funktionsfähiges 10TB Storage-System. Alter egal. Hersteller egal.

Hewlett Packard Enterprise

Holen Sie sich jetzt eine neue HPE Alletra 5000/ 6000/ 9000 bzw. die brandneue HPE Alletra MP inklusive Subscription und Service im Wert von mindestens 30.000 Euro und erhalten Sie 5.000 Euro Rückvergütung für Ihr ausgedientes Storage-System mit mindestens 10 TB Raw-Kapazität. Zusätzlich kümmert sich HPE um die kostenlose Abholung und die sichere Verwertung Ihres Altgeräts.

Unabhängig vom Hersteller oder des Alters des ausgedienten Storage-Systems erstattet Ihnen HPE 5.000 Euro. Diese HPE-Aktion endet am 31.10.2023 (Ordereingang für das neue HPE Alletra Storage-System bei TD SYNNEX).

Zugelassen sind Systeme, die vollständig und funktionsfähig sind, der Produktkategorie oder dem Anwendungszweck des neuen HPE-Storage-Systems entsprechen, sowie vor der Antragsstellung für mindestens 6 Monate in Besitz des Endkunden waren. Details zur Antragstellung und Abwicklung dieser HPE Trade-In Promotion erhalten Sie über den auf dieser Seite angegebenen QR-Code.

Um die Sicherheit Ihrer Daten zu gewährleisten, ist die Registrierung zeitlich auf eine Durchlaufzeit von 5 Minuten begrenzt. Wir empfehlen Ihnen daher, folgende Details vorab zur Hand zu haben:

Für den Antrag auf die Teilnahme

- Nummer des aktiven HPE-Deals (Quote oder OPG)
- Neues HPE-Produkt
- Eintausch-Produkt, Modell

Für den Antrag auf die Rückgabe

- Neues HPE-Produkt (Rechnung, Seriennummer)
- Eintausch-Produkt (Marke, Maße, Gewichte)
- Bankverbindung
- Abholadresse, E-Mail-Adresse des Standortkontaktes

Foto: stock.adobe.com | peopleimages.com

Holen Sie sich mit Ihren HPE-Umsätzen bei TD SYNNEX Tankgutscheine im Gesamtwert von bis zu 300 Euro.

Hewlett Packard Enterprise

Aktionsbeschreibung und -bedingungen:

- Gültigkeitszeitraum: 01.05.2023 bis 31.07.2023; es gilt das TD SYNNEX-Rechnungsdatum (TDS). Teilnahmeberechtigt sind ausschließlich Kunden von TD SYNNEX Austria mit österreichischer Fakturenadresse.
- Gewertet werden Ihre TDS-Umsätze des kompletten Hewlett Packard Enterprise Portfolios (HPE Server, HPE Storage, HPE/ Aruba Networking und HPE Services). Umsätze mit HP Inc. Produkten (HP-PPS / HP Printing- & PC-Systems) werden nicht mitgerechnet.
- Für die Teilnahme an dieser Aktion ist eine Registrierung Ihrerseits erforderlich. Bitte registrieren Sie über den obenstehenden Link im QR-Code.
- Die einzelnen Registrierungen werden seitens TD SYNNEX geprüft. Anmeldungen nicht teilnahmeberechtigter Unternehmen werden abgelehnt.
- Pro Monat des Aktionszeitraums, in dem Sie mit den HPE-Produkten einen Nettoumsatz von 15.000 Euro erreichen, erhalten Sie einen Tankgutschein im Gegenwert von 100 Euro. Das heißt, Sie können sich mit Ihren TDS HPE-Umsätzen im Mai, Juni und Juli 2023 in Summe 300 Euro in Form von Tankgutscheinen holen. Sollten Sie in einzelnen Monaten des Aktionszeitraumes die 15k Euro Nettoumsatz nicht erreichen, über den gesamten Aktionszeitraum jedoch 45.000 Euro Nettoumsatz, so erhalten Sie dennoch in Summe drei Tankgutscheine.
- Pro Partner wird maximal ein Gutschein pro Monat abgegeben bzw. in Summe maximal drei Gutscheine. Mehrfach erreichte Umsatzgrößen werden NICHT mehrfach ausgeschüttet. Eine Barablöse ist nicht möglich. Die Besteuerung wegen geldwerten Vorteils liegt im Verantwortungsbereich jedes einzelnen Empfängers. Bitte stellen Sie auch sicher, dass die Annahme einer Prämie Ihrerseits einer eventuell in Ihrem Unternehmen vorhandenen Geschenkerichtlinie entspricht. Der maximal erzielbare geldwerte Vorteil beträgt 300 Euro (= 3 x 100 Euro pro Tankgutschein).
- Die Aktion kann seitens TD SYNNEX ohne Angabe von Gründen vor dem 31.07.2023 beendet werden. TD SYNNEX behält es sich ebenfalls vor, die Art oder den Umfang der Prämien zu verändern. Der Versand der Gutscheine erfolgt nach Ablauf des jeweiligen Monats im Aktionszeitraum. Der Rechtsweg ist ausgeschlossen.

Hewlett Packard Enterprise Team

01 48801-830
hpe.at@tdsynnex.com

Jürgen Reinhold
Business Unit Manager

Stefan Schwarzbauer
Special Operations

Aleks Nikolic
Product Specialist

Bernhard Pollak
Executive Officer (XO)

Stefan Krenslehner
Solution Design Specialist

Alina Hackel
Product Specialist

Robert Lamprecht-Pintarich
Senior Specialist Maintenance

Daniela Liewald
Specialist HPE Maintenance

Andreas Engelhardt
Business Development Manager

Generationswechsel

mit HP Top Value

Bis zu 25 % extra auf G9-Bestseller

Aktuelle Infos im
TD SYNNEX Blog.

Hybrid Work

Welche Vorteile bringt die neue, dynamische Arbeitswelt?

Nichts ist mehr, wie es war – und damit können wir gut arbeiten! Der Arbeitsmarkt ist agiler und flexibler geworden und eröffnet Berufstätigen damit völlig neue Wege. Technologie ist dabei längst nicht mehr der Faktor, der den Ton im Arbeitsumfeld angibt. Lösungen und Geräte passen sich im Zeitalter von Hybrid Work an die Anwendenden an, nicht umgekehrt. Die Technologie im Hier und Jetzt hat eine Aufgabe: Menschen befähigen, ihr Bestes zu geben, sich weiterzuentwickeln und sich miteinander zu vernetzen. Und zwar in einem zuverlässigen und sicheren Rahmen.

Vielfalt und Variation fördern
Wer die Wahl hat, hat alles andere als eine Qual – er hat Motivation! In der dynamischen Arbeitswelt haben kleine Freiheiten eine große Wirkung. Zum Beispiel, wenn es um Wahlmöglichkeiten beim Equipment geht. Anwendende wissen meist am besten, was zu ihnen passt.

Jeden Arbeitsstil unterstützen
Ob kreativer Power-User oder Management-Genie: Jeder Anwender hat im standortunabhängigen Arbeitsalltag seine ganz individuellen Anforderungen an Geräte, Systeme und Lösungen. Aber auch an die Arbeitsumgebung! Mit Hybrid Work wird beides so miteinander kombiniert, dass das effizienteste Ergebnis dabei herauskommt – und zwar passgenau abgestimmt auf den Anwender.

Raum für Mental Health schaffen
Mit dem Hybrid Work-Ansatz können arbeitsbedingte Stressfaktoren wie Pendelzeiten oder schwierige Vereinbarkeit von privaten Terminen mit der Zeit im Büro erheblich reduziert werden. Auch die Pflege von sozialen Kontakten außerhalb des Arbeitsumfeldes wird erleichtert.

Der Unternehmenskultur neuen Schwung geben
Wenn ich nicht hier bin, bin ich auf'm Sonnendeck – zum Arbeiten. Kommunikation findet längst nicht mehr nur am Schreibtisch oder am Kaffeeautomaten statt. Die grenzenlose Zusammenarbeit im Hybrid Work-Modell bringt frische Perspektiven in den Arbeitsalltag und sorgt für eine neue Art des Teambuildings.

Flexibilität leben und schätzen
Wo starre Modelle vor Jahren noch ein Garant für Beständigkeit waren, bremsen sie heute kontinuierliche Geschäftserfolge aus. Hybrid Work bricht durch konsequente Flexibilität mit alten Regeln und verhilft Berufstätigen zu mehr Wertschätzung und Produktivität.

Damit lässt sich Hybrid Work mit jedem Budget und jeder Teamgröße perfektionieren:

BASIC – Die ProBook 400-Serie

Die richtige Wahl für Professionals, die ein geringes Budget zur Verfügung haben, aber trotzdem auf modernstem Standard arbeiten wollen.

Ideal für IT-Entscheider:innen, die Geräte für Generalisten suchen und dabei viel Wert auf intelligente Technologien für mehr Reichweite und Sicherheit legen.

PREMIUM – Die EliteBook 600-Serie

Mittlere Preiskategorie, aber höchstes Niveau in puncto Flexibilität. Ideal für Professionals, die häufiger zwischen Homeoffice und Büro wechseln.

Außerdem können IT-Entscheider:innen sicher sein, dass diese Geräte nicht nur leistungsstark sind, sondern auch besonders robust. Die problemlose Integration in bestehende Netzwerke ist ein weiterer Pluspunkt.

HIGH END – Die ZBook Studio-Serie

Das Kraftpaket, mit dem Professionals überall in Echtzeit rendern oder visualisieren und remote zusammenarbeiten können. Mobile Business Performance in Perfektion.

IT-Entscheider:innen, die Kreativ-Teams ausstatten müssen, werden mit dieser Serie im High-End-Segment glücklich – und die Kreativköpfe ebenso. Sexy Design, höchste Anpassungsfähigkeit und unvergleichliche Leistung.

Wolfgang Reissert
Category Manager HP Inc.
0676 847774 368 | wolfgang.reissert@tdsynnex.com

TD SYNNEX

Der neue TD SYNNEX Blog

Es freut uns, Ihnen unseren neuen, verbesserten TD SYNNEX Blog präsentieren zu dürfen!

Der neue Blog bietet nicht nur ein modernisiertes Design, sondern auch viele Verbesserungen „hinter den Kulissen“, um unseren Redakteuren noch mehr Gestaltungsfreiheiten bei der Erstellung ihrer Blogbeiträge zu ermöglichen. Dies hat vor allem für Sie als unsere Leser den Vorteil, dass wir Ihnen eine noch bessere und abwechslungsreichere Präsentation unserer Inhalte bieten können!

Des Weiteren haben wir uns erneut mit den Navigationsmöglichkeiten des Blogs auseinandergesetzt und uns für ein verbessertes, einheitliches Menü im oberen Bereich der Webseite entschieden.

Abschließend lässt sich festhalten, dass von diesem Upgrade sowohl unsere Redakteure als auch unsere geschätzten Leser profitieren werden.

Viel Spaß mit unserem neuen Blog unter:
dach.tdsynnex.com/blog/at/