

NEWSflash

Das Magazin von TD SYNnex Austria

Ausgabe 4/2024

TD SYNnex Adventkalender

24 Türchen voller Angebote unserer Top-Hersteller warten darauf, von Ihnen entdeckt zu werden.

Mehr auf der Rückseite.



RUDIS
Adventknüller

Neue TD SYNnex Academy-Services stärken unsere Partner

TD SYNnex Report:
KI-Innovationen beschleunigen und
Schlüsseltechnologien integrieren

Happy Smart Buy Menü:
Der November schmeckt nach saftigen Boni!



Gewinnspiel

Lesen Sie den NEWSflash genau, dann werden Ihnen unsere drei Fragen ganz bestimmt keine Probleme bereiten!

Und mit etwas Glück gewinnen Sie einen der drei Preise.

1.

Crossbag von
Dell Technologies



2.

Sweat-Hoodie
von Lenovo



3.

Haube, Schal &
Handschuhe von Lenovo



FRAGE 1 | Wofür können Sie bis Ende Januar 2025 Ihren HPE-Umsatz eintauschen?

FRAGE 2 | Auf welchem Weihnachtsmarkt findet das traditionelle TD SYNEX Rudi-Punsch statt?

FRAGE 3 | Wie lautet der Name des ersten Dell Latitude Laptops mit KI der nächsten Generation?

Schicken Sie uns Ihre Antworten bis zum 31.01.2025 an NEWSflash.at@tdsynnex.com. Die Gewinner werden schriftlich benachrichtigt und in der nächsten Ausgabe veröffentlicht.

Wir gratulieren den Gewinnern aus unserer letzten Ausgabe (die Gewinner wurden schriftlich benachrichtigt):

Kontron AG, Drexler GmbH, Michael Mittermair

KITZ
BLAUBÄR



Michael Sewald
Managing Director TD SYNEX Austria



**Liebe Leser:innen des NEWSflash,
sehr geehrter Partner!**

Jedes Jahr, wenn die Zeit umgestellt wird, denke ich an die bevorstehende "ruhige Zeit" und daran, dass es schon wieder ins Jahresendgeschäft geht und danach in unsere wohlverdienten Feiertage. Und jedes Mal bin ich versucht zu sagen: "Ist es schon wieder vorbei? Die Zeit rast!"

Liegt das an der sich so schnell entwickelnden Technologie? Liegt es an der Vielzahl der Events, Gespräche und des persönlichen Austauschs, auch mit Ihnen? Beides wären gute Gründe – auch wenn ich mir wünsche, mehr Zeit für Letzteres zu haben.

Auf zwei Technologiethemata möchte ich Sie heute aufmerksam machen:

Start mit dem KI-Spezialisten NVIDIA

Ich freue mich unglaublich, dass wir dank der erweiterten Vertragsvereinbarung für Österreich Ihnen nun ermöglichen können, in vielen Technologiebereichen und Branchen zukünftig modernste KI-Lösungen anzubieten. Vor allem im KI-Bereich ist NVIDIA einer unserer führenden Hersteller und bietet viele Business Opportunities für Sie, unsere Vertriebspartner.

Der Technology Report 2024 ist da!

Wir haben den dritten "Annual Direction of Technology Report" veröffentlicht. Aus dem Report geht hervor, dass Unternehmen angesichts der sich verändernden Technologielandschaft in eine starke technologische Infrastruktur investieren, wachstumsstarke Technologien nutzen und eng mit kompetenten und zuverlässigen Partnern zusammenarbeiten wollen. Und da sind sie bei Ihnen an genau der richtigen Stelle!

Der Report unterstreicht auch die kritische Rolle der Security, die nach wie vor das wichtigste Angebot für Partner darstellt und fordert, Innovation und Risikominderung in Einklang zu bringen. Wenn es jedoch darum geht, Geschäft zu machen, legen Vertriebspartner den Schwerpunkt auf Erschwinglichkeit und Flexibilität und reagieren auf die sich entwickelnden Bedürfnisse ihrer Kundenbasis.

Lesen Sie mehr zu den fünf wichtigsten Trends und Schlussfolgerungen hier auf Seite 6 oder laden Sie sich den vollständigen Report herunter (den Link dazu finden Sie im Artikel).

Und jetzt möchte ich Ihnen – im Namen unseres gesamten österreichischen Teams und auch wenn es noch etwas verfrüht ist – ein wundervolles Weihnachten, erholsame Feiertage im Kreise Ihrer Liebsten und ein gesundes und erfolgreiches 2025 wünschen!

Ihr Michael Sewald
Vice President Austria

Lieber Leser:in, wir gedenken prinzipiell. Das sehen Sie in unserem Vorwort, das persönlich an Sie adressiert ist. Aufgrund der Vielzahl der gendertauglichen Begriffe in diesem NEWSflash bitten wir Sie aber um Verständnis dafür, dass wir dies in dem Umfang ab Seite 4 in den verschiedensten Fachtexten nicht weiterführen werden.

IMPRESSUM UND OFFENLEGUNG gem. §§ 24, 25 für die Printausgabe des TD SYNEX Magazins „NEWSflash“: Herausgeber, Verleger und für den Inhalt verantwortlich: TD SYNEX Austria GmbH, Kranichberggasse 6/ Gebäude K, 1120 Wien, www.at.tdsynnex.com, Geschäftsführer: Michael Sewald, Firmenbuchnummer: FN 61798f, Gerichtsstand: Handelsgericht Wien, UID: ATU 15113106, Unternehmensgegenstand: Dienstleistungen in der automatisierten Datenverarbeitung und Informationstechnik gem. Par. 103 Abs. 1 lit. a Z.2 GewO.1973. NEWSflash erscheint 4x pro Jahr. Preisänderungen, Irrtümer & Druckfehler vorbehalten. Corporate Publishing: FELLNER-HAFERL Agentur für integrierte Kommunikation, www.fellner-haferl.at. Fotos: Hersteller, TD SYNEX, www.stock.adobe.com, Redaktion: Barbara Gstettner-Hammer, TD SYNEX Austria GmbH, Mag. (FH) Sigrid Fellner-Haferl, FELLNER-HAFERL Agentur für integrierte Kommunikation, Druckerei: Print Alliance HAV Produktions GmbH, 2540 Bad Vöslau. Namentlich gekennzeichnete Beiträge und Gastkommentare müssen nicht mit der Meinung des Herausgebers übereinstimmen. Entgeltliche Einschaltungen werden mit „entgeltliche Einschaltung“ oder „bezahlte Anzeige“ gekennzeichnet. Blattlinie: Informationen zu den Angeboten von TD SYNEX.

Inhalt

- 04 Personalnews
- 05 Neue TD SYNEX Academy-Services
- 06 TD SYNEX Report
- 08 Channel-Enablement und Ausbildung für IBM® watsonx™
- 09 Tausche HPE Umsatz gegen Kfz-Vignetten
- 10 Artificial Intelligence Lösungen von Dell Technologies
- 11 Intel: Gamen ohne Kompromisse
- 12 Partner Summit: Cisco stellt neues 360 Partnerprogramm vor
- 13 Cisco als führender Anbieter für Enterprise Firewalls ausgezeichnet
- 14 Microsoft Copilot: Ihr kostenfreier Endkundenworkshop
- 14 Update zur Microsoft Cloud-Region Österreich
- 15 Professionelle IT-Qualifizierung in der TD SYNEX Academy
- 16 Microsoft Surface Laptop 6 Microsoft Surface Pro 10
- 17 Microsoft Surface Laptop Studio 2
- 18 Dell Latitude 7455 Laptop
- 19 Logitech MeetUp 2
- 20 HP Trade-In
- 21 Happy Smart Buy Menü
- 22 Lenovo ThinkPad T14s Snapdragon Gen 6
- 23 Lenovo ThinkVision M14t Gen 2

Neuer Schwung bei TD SYNEX Austria: Frische Talente und spannende Rollen

Wir freuen uns, Ihnen die aktuellen Entwicklungen in unserem Team vorzustellen! Neben aufregenden neuen Positionen begrüßen wir herzlich unsere neuen Kolleginnen und Kollegen und wünschen ihnen einen erfolgreichen Start bei uns.



Dimi Rogatchev wechselte Anfang September zum Senior Business Unit Manager. Er leitet nun die AWS- und Google-BU in Deutschland und unterstützt gemeinsam mit seinem Team auch die DACH-Region in diesem Bereich. Dimi ist seit Anfang 2015 bei uns durchgehend im Cloud-Bereich tätig und verantwortete bereits unter anderem StreamOne im DACH-Raum sowie Azure, Cloud Support & Services und Google Cloud auf europäischer Ebene. In seiner neuen Funktion berichtet er an Benedikt Pichotka.



Niko Zachmann übernahm Mitte September die Leitung des BI- & Reporting-Teams im DACH-Raum. Niko ist bereits seit vielen Jahren im Bereich BI & Reporting bei uns tätig und ist mit seinem Know-how bestens für diese neue Herausforderung gerüstet. In seiner neuen Position berichtet er an Christian Blumensath.



Gerhard Fellmann wechselte Anfang Oktober zum Category Manager in das Team von René Vrchovsky. Mit seiner langjährigen Erfahrung aus dem GCC-Bereich und zuletzt aus dem Datech-Bereich steht er nun unseren Kunden für Epson, Brother, Canon, Lexmark, Xerox, APC und Eaton beratend zur Seite.

TD SYNEX Blog

Ihre zentrale Anlaufstelle für Wissen, Events und Expertenwissen



Besuchen Sie unseren Blog und speichern Sie die URL als Lesezeichen. Viel Spaß beim Entdecken – wir freuen uns auf Sie!

<https://dach.tdsynex.com/blog/at/>



Zukunft sichern: Neue TD SYNEX Academy-Services stärken unsere Vertriebspartner

TD SYNEX richtet das Angebot der hauseigenen ACADEMY konsequent an den Marktanforderungen aus und erweitert das Portfolio für Schulungen und Zertifizierungen für den IT-Handel und dessen Kunden.

Trainings und Zertifizierungen spielen heute eine entscheidende Rolle im IT-Channel. Sie stellen sicher, dass Fachspezialisten über aktuelles Wissen und modernste Fähigkeiten verfügen, um den steigenden Anforderungen der Branche gerecht zu werden. Durch regelmäßige, zielgerichtete Schulungen und Zertifizierungen erweitern IT-Profis ihr Fachwissen, bleiben auf dem neuesten Stand und können ihre Projekte erfolgreich und effizient umsetzen.



Alexander Kremer, Sr. Director Advanced Solutions TD SYNEX Austria, erklärt: „Die Zukunft des IT-Channels steht vor enormen Herausforderungen. Dazu gehören die rasante Entwicklung neuer Technologien, die wachsende Komplexität von IT-Systemen, die Notwendigkeit kontinuierlicher Weiterbildung und die Sicherstellung der Datensicherheit in einer zunehmend vernetzten Welt. Vertriebspartner müssen ihre Fähigkeiten stärker als je zuvor kontinuierlich aktualisieren und sich an die wechselnden Marktanforderungen anpassen, um wettbewerbsfähig und profitabel zu bleiben. Mit der richtigen Ausbildung und entsprechenden Zertifizierungen können Partner dieses ungenutzte Potenzial erschließen.“

„Wir sind uns sicher, dass die Zukunft maßgeblich von Technologien wie künstlicher Intelligenz (KI) und weiteren Wachstums-Technologien geprägt sein wird,“ ergänzt Kremer. „Diese Innovationen versprechen nicht nur eine Steigerung der Effizienz und Produktivität, sondern auch die Erschließung neuer Geschäftsfelder und die Schaffung völlig neuer Märkte. Partner können mit der passenden Ausbildung und notwendigen Zertifizierungen dieses Potenzial heben.“

„Wir sind über Jahrzehnte mit unseren Vertriebspartnern gewachsen. Daher verstehen wir – wie kaum ein anderer – ihre Herausforderungen und passen uns gezielt daran. Mit unserer neuen Ausrichtung können wir sowohl umfassende Anfragen als auch technisch anspruchsvolle Fragen bedienen. Selbst bei komplexen Endkundenprojekten, bei denen Unsicherheit besteht, unterstützen wir mit personellen Ressourcen“, fügt Kremer hinzu.

Chancen stehen jedoch Herausforderungen gegenüber. Einerseits bieten neue Technologien die Möglichkeit, das Portfolio zu erweitern und innovative Lösungen mit echtem Mehrwert für Kunden anzubieten. Andererseits erfordert die Integration dieser Technologien in bestehende Systeme und Prozesse tiefgehende Fachkenntnisse und Expertise. Partner müssen

kontinuierlich die Fähigkeiten ihres Teams weiterentwickeln, um mit der rasanten technologischen Entwicklung Schritt zu halten, was Investitionen in Schulungen und Zertifizierungen erforderlich macht.

Das Schulungsangebot der TD SYNEX ACADEMY ist technologisch breit gefächert, mit einem Schwerpunkt auf Sicherheit und Datenschutz in Verbindung mit neuesten Technologien. Das Spektrum reicht von technischen Trainings zu Virtualisierung und IT-Sicherheit über Open Source bis hin zu Management-Trainings. Dazu gehören sowohl von TD SYNEX entwickelte Workshops, die auf den spezifischen Herausforderungen des Handels basieren, als auch Schulungen in Zusammenarbeit mit führenden Herstellern wie DataCore, ForgeRock, HPE, IBM, Logpoint, Microsoft, Nutanix, Palo Alto, VMware by Broadcom und Veeam.

Zusätzlich können Vertriebspartner über die ACADEMY IT-Consultants und technische Ressourcen anfordern, die sie dabei unterstützen, die Anforderungen ihrer Endkunden zu verstehen und gemeinsam optimale IT-Lösungen zu entwickeln.

Im Technology Report 2023 von TD SYNEX gaben 55 % der befragten Vertriebspartner an, in diesem Geschäftsjahr in Technologietrainings und Zertifizierungen zu investieren. Besonders gefragt sind Fähigkeiten in den Bereichen Sicherheit, KI und Datenmanagement. Die hohe Investitionsbereitschaft in die Talentpipeline zeigt, dass Partner auf die kommenden Herausforderungen vorbereitet sein möchten.

„Wir sind über Jahrzehnte mit unseren Vertriebspartnern gewachsen. Daher verstehen wir – wie kaum ein anderer – ihre Herausforderungen und passen uns gezielt daran. Mit unserer neuen Ausrichtung können wir sowohl umfassende Anfragen als auch technisch anspruchsvolle Fragen bedienen. Selbst bei komplexen Endkundenprojekten, bei denen Unsicherheit besteht, unterstützen wir mit personellen Ressourcen“, fügt Kremer hinzu.

Interessierte Vertriebspartner erhalten weiterführende Informationen zum ACADEMY-Angebot per E-Mail an academy.de@tdsynex.com oder über ihren Ansprechpartner im Vertrieb.

TD SYNEX Report: Vertriebspartner benötigen Balance zwischen Beschleunigung von KI-Innovationen und Schlüsseltechnologien

TD SYNEX (NYSE: SNX) hat den dritten "Annual Direction of Technology Report" veröffentlicht. Daraus geht hervor, dass Unternehmen angesichts der sich verändernden Technologielandschaft in eine starke technologische Infrastruktur investieren, wachstumsstarke Technologien nutzen und eng mit kompetenten und zuverlässigen Partnern zusammenarbeiten wollen.

Der Report basiert auf einer Umfrage unter mehr als 1.000 Technologie-Fachhändlern, Systemintegratoren, Service-Providern und Managed Service-Providern aus über 60 Ländern weltweit. Die Befragten gaben an, dass sie ihre Investitionen in KI und generative KI-Technologien (Gen AI) steigern, wobei fast die Hälfte der Befragten angibt, in den nächsten zwei Jahren KI-gesteuerte Lösungen anbieten zu wollen.

Der Report unterstreicht auch die kritische Rolle der Security, die nach wie vor das wichtigste Angebot für Partner darstellt, und fordert, Innovation und Risikominderung in Einklang zu bringen. Wenn es jedoch darum geht, Geschäft zu machen, legen Vertriebspartner den Schwerpunkt auf Erschwinglichkeit und Flexibilität und reagieren auf die sich entwickelnden Bedürfnisse ihrer Kundenbasis.

„Zum dritten Mal in Folge liefert der Direction of Technology Report ein klares Bild über den aktuellen Stand des Technologiemarktes und über die Bereiche, in denen Unternehmen nach eigenen Angaben am meisten zu investieren gedenken“, so Patrick Zammit, CEO von TD SYNEX. „In diesem Jahr sehen wir deutlicher, wie Partner die Leistungsfähigkeit von KI und Cloud-Technologien nutzen und gleichzeitig die Technologie besser an die Bedürfnisse ihrer Kunden anpassen. Gleichzeitig schaffen sie ein Gleichgewicht zwischen dem Bedarf an robuster Sicherheit und der Einhaltung von Vorschriften in allen Branchen.“

Der Bericht hebt fünf wichtige globale Trends hervor, die den IT-Markt im Jahr 2024 beeinflussen werden:

- » **Führung mit Einfallsreichtum und Flexibilität:** Technologieführer wissen, dass Zertifizierungen und Spezialisierung der Schlüssel zum Erfolg im dynamischen Technologiemarkt sind, insbesondere in den Bereichen Cybersecurity (58 %), Datenschutz (58 %) und künstliche Intelligenz (45 %). Gleichzeitig optimieren sie Lösungen für flexible Investitionen, um die Bedürfnisse ihrer Kunden in dem sich wandelnden Wirtschaftsumfeld von heute zu erfüllen.
- » **Innovation mit einem starken Fundament vorantreiben:** Da KI die Art und Weise verändert, wie wir unsere Geschäfte abwickeln, stehen Vertriebspartner unter zunehmendem Druck, sich für wachstumsstarke Technologien einzusetzen. So plant fast die Hälfte (44 %), in den nächsten zwei Jahren KI anzubieten. Um die Zukunft zu sichern, investiert das Ökosystem in Schlüsseltechnologien wie Security und Hardware, um sicherzustellen, dass das Neue mit dem Grundlegenden Hand in Hand geht.

» **Unverzichtbare Lösungen für eine komplexe Welt nutzbar machen:** In diesem Jahr treiben Produkte an der Schnittstelle von Security und Innovation den finanziellen Erfolg des Vertriebskanals und des Marktes im Allgemeinen an. Die Befragten gaben an, dass Security der größte Gewinnbringer im Ökosystem ist, während Netzwerke, Endpoint Devices, künstliche Intelligenz und Hyperscale-Infrastruktur die wichtigsten Umsatztreiber sind.

» **Priorisierung von Zusammenarbeit, Koordination und Konsolidierung:** Das Technologie-Ökosystem floriert, wenn die Führungskräfte die Vernetzung des Vertriebskanals annehmen. Da fast drei Viertel der IT-Ausgaben (73,2 %) im Jahr 2024 von Partnern getätigt werden, ist klar, dass die Zusammenarbeit von entscheidender Bedeutung sein wird, wenn der Channel mit dem steigenden Wettbewerb und dem technologischen Wandel konfrontiert wird.

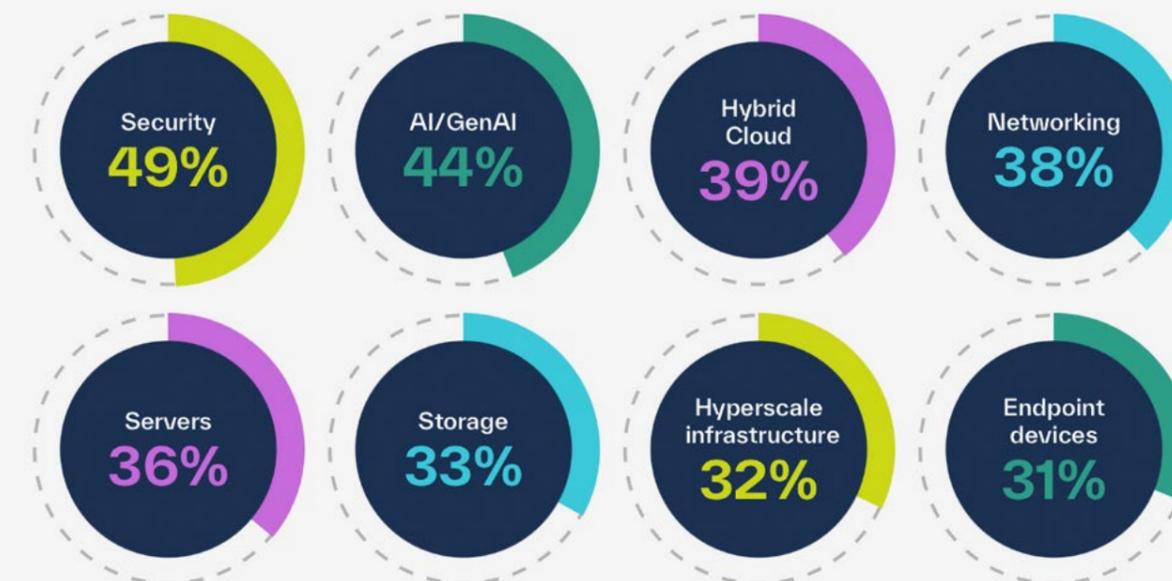
» **Einhaltung von Regularien und Risikominderung:** Über alle Branchen hinweg verändern weltweite Themen wie Klimawandel, Menschenrechte und eine verantwortungsvolle Unternehmensführung die Vorschriften- und die Risikolandschaft. Die Befragten sind sich dessen sehr bewusst und nannten Umwelt-, Sozial- und Governance-Standards (ESG) als eine der beiden größten Herausforderungen für ihr Unternehmen in den nächsten zwei Jahren. Um in diesem sich wandelnden Umfeld an der Spitze zu bleiben, wollen die Partner Technologielösungen anbieten, die ihre Kunden auf dem Weg zu einer nachhaltigeren und gerechteren Gesellschaft unterstützen.

„Wenn sich Unternehmen auf diese Schlüsseltrends konzentrieren, werden sie nicht nur bereit sein, sich anzupassen, sondern auch zu wachsen“, sagte Jill Kermes, Corporate Vice President, Global Corporate Communications and Citizenship. „Mit Blick auf die Zukunft müssen sich Technologieführer darauf konzentrieren, wie sie ihr Geschäft am besten optimieren und ausbauen können und wie sie Lösungen bereitstellen können, die die Menschen, die sie nutzen, am besten unterstützen.“

Zusätzlich zum globalen Direction of Technology Report wird TD SYNEX im Laufe des Jahres ergänzende Reports für jede der weltweiten Regionen veröffentlichen: Nordamerika, Europa, Lateinamerika und Karibik sowie Asien-Pazifik-Japan.

Der neue Direction of Technology-Bericht kann unter <https://content.tdsynnex.com/dot/> heruntergeladen werden.

Top technology solutions



While AI solutions have risen in importance, core technologies remain high priority.

How often customers are requesting GenAI proofs of concept*



*Numbers do not sum due to rounding.

Customers want to know how AI can help them achieve their goals before they commit.

Channel-Enablement und Ausbildung für IBM® watsonx™ als Basis erfolgreicher KI-Projekte



TD SYNEX unterstützt IBM-Partner auf ihrem Weg zu spezialisierten KI-Partnern mit einer umfassenden Aus- und Weiterbildung sowie einer Zertifizierungsinitiative für IBM® watsonx™. Diese Initiative ist Teil des "Destination AI-Programms", das erstklassige KI-Lösungen und wertvolle Enablement-Ressourcen bereitstellt.

Laut dem TD SYNEX Direction of Technology Report ist die Zahl der Partner, die KI-Lösungen anbieten möchten, in nur einem Jahr weltweit um 625 % gestiegen. Laut IDC werden jedoch 80 % der Partner das Wachstumspotenzial von KI im Jahr 2024 nicht voll ausschöpfen, da sie die relevanten Möglichkeiten für ihr Geschäftsprofil nicht erkennen können.

„Wenn es um KI-Investitionen geht, kann es für Partner schwierig sein herauszubekommen, wo sie anfangen sollen. Deshalb bieten wir nicht nur Lösungen, sondern auch Guidance, Schulung und Enablement-Möglichkeiten, um ihnen zu helfen, die KI-Ära erfolgreich zu meistern. Dieses Programm zeigt, wie unser 'Destination AI-Programm' Partnern helfen kann, die enormen Wachstumschancen zu nutzen, die sich durch KI bieten – einschließlich der Möglichkeiten der IBM watsonx-Plattform“, sagt Sergio Farache, Executive Vice President Strategy and Global Technology Business bei TD SYNEX.

Das Programm hilft TD SYNEX-Partnern, ihre KI-Praxis mit der IBM watsonx KI- und Datenplattform auszubauen und umfasst:

- » Enablement und Training, um den Lernprozess im Bereich KI zu beschleunigen, damit Partner watsonx umfassend nutzen können.
- » Geschäftsplanung und Verkaufsförderung mit Zugang zu wichtigen IBM-Ressourcen sowie TD SYNEX Strategieentwicklung.
- » Marketing und Nachfragegenerierung, um die IBM Partner-Assets, eine umfangreiche Bibliothek an Use Cases und strategische Marketingberatung von TD SYNEX zu nutzen.
- » Expert Services und Presales-Support, einschließlich Zugang zu technischen Experten-Ressourcen von IBM.
- » Demos und On-Demand-Zugang zu IBM Lern- und Demo-Umgebungen in der IBM Cloud.



Alexander Kremer, Director Advanced Solutions & Specialists der TD SYNEX Austria, zeigt sich überzeugt von dem Programm: "Obwohl das Portfolio von Watsonx bereits Anfang 2023 gelauncht wurde, sehen wir, dass der perfekte Moment für den Channel gekommen ist, seinen Kunden Lösungen anzubieten. Das Programm bietet unseren DACH-Partnern eine hervorragende Chance, mit einem starken Team von Spezialisten das Marktvolumen zu erschließen."

„KI durchdringt nahezu alle Branchen und spielt eine zunehmende Rolle in Unternehmen. Die Chance, neue Geschäftsmodelle einzuführen und Effizienzsteigerungen zu erzielen, war nie höher“, ergänzt Kremer. „Laut dem IBM AI Adoption Index 2023 nutzen 33 % deutscher Unternehmen AI in der Produktion, 46 % evaluieren aktuell. Insgesamt planen 51 % der deutschen Kunden, ihre Investitionen in AI kurzfristig zu steigern. Diese Entwicklungen zeigen das Potenzial für den Fachhandel. Daher ist es mir ein Anliegen, unseren Vertriebspartnern dieses einzigartige Programm

in Zusammenarbeit mit IBM anzubieten, damit sie von diesen Trends profitieren.“

Für Fachhändler, die noch keinen Gold-Tier-Partnerstatus bei IBM haben, hat TD SYNEX ein IBM® watsonx™ Gold 100-Programm lanciert, um 100 Vertriebspartner zu rekrutieren und ihnen zu helfen, den Gold-Tier-Partnerstatus zu erreichen. Gold-Tier-Partner können die Möglichkeiten von IBM watsonx dank einer Kombination von IBM-Technologie und Value-Add-Services von TD SYNEX nutzen.

„Jetzt werden wir konkret! Ein hohes Ausbildungsniveau bei Channel-Partnern ist entscheidend für langfristigen Erfolg und Abgrenzung im Markt mit eigenen AI-Services und -Consulting“, betont Kremer. „Unsere watsonx Taskforce wird technische Trainings für watsonx.data, watsonx.ai, watsonx.governance und watsonx.orchestrate anbieten – digital und vor Ort. Partner haben die Chance, entsprechend ihrem Skill-Level einen Badge zu erwerben.“

Das Team von TD SYNEX weiß, dass neben der technischen Ausbildung die Kundenansprache eine Herausforderung darstellt. Mit Starter Packages, die konkrete Use Cases enthalten, werden Partner befähigt, spezifische Ansprachen zu machen. Zweitägige, vertriebslich ausgerichtete Workshops vermitteln Tipps, um watsonx erfolgreich bei der Kundenakquise zu positionieren.

Manuel Noe, Geschäftsführer der IS4IT KRITIS GmbH und bestehender IBM-Partner, plant, die KI-Praxis seines Unternehmens durch IBM watsonx und das TD SYNEX 100 Programm auszubauen. „Als Managed Security Service Provider, der mit IBM QRadar arbeitet, suchen wir nach KI-Lösungen zur Stärkung unseres Portfolios. Wir sind sicher, dass IBM watsonx die Plattform der Wahl sein wird, um die Herausforderungen unserer Kunden zu meistern. Gemeinsam mit IBM und TD SYNEX werden wir unsere Mitarbeiter für watsonx.data, watsonx.ai und watsonx.governance schulen.“

Die IBM watsonx-Plattform umfasst drei Kernkomponenten, die Unternehmen helfen sollen, die Auswirkungen von KI mit ihren Daten zu skalieren. Diese (watsonx.ai™, watsonx.data™ und watsonx.governance™) ermöglichen es, die KI-Lösung an die Bedürfnisse der Unternehmen anzupassen. IBM watsonx umfasst auch mehrere KI-Assistenten, die bei der Automatisierung von Workflows unterstützen.

„Der Schlüssel zum Erfolg von KI liegt darin, Partnern schnellen Zugang zur Technologie und Schulungen zu ermöglichen“, sagt David La Rose, General Manager, IBM Ecosystem, Sell. „Unsere Zusammenarbeit mit TD SYNEX stellt Ressourcen bereit, die den wachsenden Bedürfnissen der Partner Priorität einräumen, wie z. B. schneller Kompetenztransfer und Unterstützung bei Vertrieb und Umsatzwachstum.“

Interessierte Vertriebspartner erhalten ausführliche Informationen bei den IBM-Spezialisten der TD SYNEX per E-Mail an at.ibmsoftware@tdsynnex.com.



Tausche HPE Umsatz gegen Kfz-Vignette



Holen Sie sich mit Ihren HPE Umsätzen bei TD SYNEX bis zu drei Jahresvignetten für 2025.

Aktionsbeschreibung und -bedingungen:

- » Gültigkeitszeitraum: 01.11.2024 bis 15.01.2025; es gilt das TD SYNEX Rechnungsdatum.
- » Teilnahmeberechtigt sind ausschließlich Kunden von TD SYNEX Austria mit österreichischer Fakturenadresse. Gewertet werden Ihre TD SYNEX Umsätze des Hewlett Packard Enterprise Portfolios. Umsätze mit HP Inc. Produkten (HP-PPS / HP Printing- & PC-Systemen) werden nicht mitgerechnet.
- » Für die Teilnahme an dieser Aktion ist eine Registrierung Ihrerseits erforderlich. Bitte registrieren Sie sich über den QR-Code auf dieser Seite. Die einzelnen Registrierungen werden seitens TD SYNEX geprüft. Anmeldungen nicht teilnahmeberechtigter Unternehmen werden abgelehnt.
- » Pro Monat des Aktionszeitraums, in dem Sie mit HPE Produkten einen Nettoumsatz von 15.000 Euro erreichen, erhalten Sie eine österr. Kfz Vignette für 2025 („B25“ für KFZ bis 3,5t). Sie können sich somit im November 2024, Dezember 2024 und Jänner 2025 jeweils eine Vignette holen. Sollten Sie in einzelnen Monaten des Aktionszeitraumes die 15k Euro Nettoumsatz nicht erreichen, über den gesamten Aktionszeitraum jedoch 45.000 Euro Nettoumsatz, so erhalten Sie dennoch in Summe drei Vignetten. Es werden maximal 100 Vignetten vergeben. Sichern Sie sich rechtzeitig eine gute Platzierung!
- » Pro Partner wird maximal je eine Vignette pro Monat abgegeben bzw. in Summe maximal drei Vignetten. Mehrfach erreichte Umsatzgrößen werden NICHT mehrfach ausgeschüttet. Eine Barablöse ist nicht möglich. Die Besteuerung wegen geldwerten Vorteils liegt im Verantwortungsbereich jedes einzelnen Empfängers. Bitte stellen Sie auch sicher, dass die Annahme einer Prämie Ihrerseits der in Ihrem Unternehmen vorhandenen Geschenkrichtlinie entspricht.

- » Der maximal erzielbare geldwerte Vorteil beträgt 311,40 Euro (= 3x 103,80 Euro pro Vignette „B25“).
- » Die Aktion kann seitens TD SYNEX ohne Angabe von Gründen vor dem 15.01.2024 beendet werden. TD SYNEX behält es sich ebenfalls vor, die Art oder den Umfang der Prämien zu verändern. Der Versand der Gutscheincodes für eine digitale Vignette erfolgt via Mail nach Ablauf des jeweiligen Monats bzw. für Jänner 2025 nach Erreichen des erforderlichen Mindestumsatzes. Sie können sich damit verzögerungsfrei Ihre Vignette(n) im ASFiNAG Online-Shop buchen. Der Rechtsweg ist ausgeschlossen.

Hewlett Packard Enterprise Team 01 48801-830 | hpe.at@tdsynnex.com



Jürgen Reinhold
Business Unit Manager



Stefan Schwarzbauer
Special Operations



Bernhard Pollak
Executive Officer (XO)



Stefan Krenschler
Solution Design Specialist



Robert Lamprecht-Pintarich
Senior Specialist HPE Maintenance



Daniela Liewald
Specialist HPE Maintenance



Aleks Nikolic
Product Specialist



Andreas Engelhardt
Business Development Manager



Alina Hackel
Product Specialist



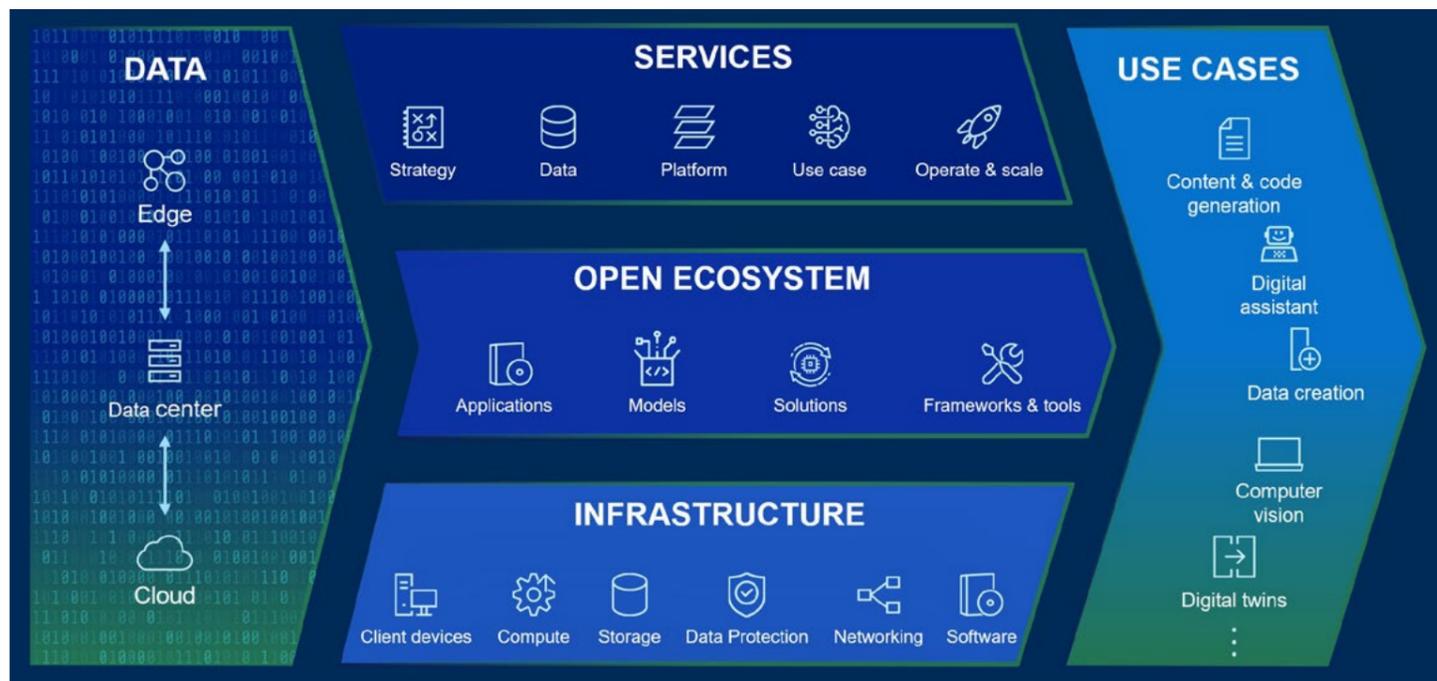
Kerstin Bednar
Product Specialist



Artificial Intelligence Lösungen von Dell Technologies

Vom Desktop bis in die Cloud, vom Datacenter bis zum Edge

Mit dem großen Know-how, den umfangreichen Services, dem weitreichenden Eco-System und der marktführenden Infrastruktur ist Dell Technologies der optimal Partner für AI Projekte.



Die **Dell XE9680 High End Systeme** können mit GPUs der führenden Anbieter bestückt werden und ermöglichen damit eine große Entscheidungsfreiheit.

Der **Dell R760xa** ist ein Standard Server, der jedoch speziell für den Einsatz von GPUs optimiert worden ist und ist ebenso mit den GPUs aller 3 Hersteller ausgestattet werden kann.

Und natürlich gibt es von Dell auch Edge-Server und Workstations, die mit GPUs ausgestattet werden können um anspruchsvolle AI Aufgaben zu bewältigen. Egal, ob discriminative AI oder generative AI, Dell hat für alle Anforderungen passende Lösungen und hilft Kunden auf dem Weg von der Idee zur AI mit umfangreichen Services.



Dell Technologies Enterprise Team
dell.at@tdsynnex.com



Gamen ohne Kompromisse.

Performance weitergedacht – mit dem Intel® Core™ i9 Prozessor.

Mehr Tempo für Ihre Games

Die Performance-cores im Intel® Core™ i9 Prozessor ist ein Gaming-Kraftpaket, das mit Ihnen Schritt hält. Sie setzen Sie die Geschwindigkeit frei, die für die anspruchsvollsten Spiele von heute erforderlich ist.

Spielen Sie intelligenter.

Vergrößerte Intel® Smart-Caches beschleunigen Ihren Prozessor für stabiles Gameplay und höhere, konsistentere FPS.

Verwirklichen Sie Ihr Traumsystem.

Der Intel® Core™ i9 Prozessor bieten Vielseitigkeit mit Unterstützung für:

- » Mainboards der 600er- oder 700er-Reihe
- » DDR4- oder DDR5-Arbeitsspeicher
- » PCIe-Komponenten bis Gen 5
- » Netzwerke bis zum Wi-Fi 7-Standard.

Starke Leistung für Ihre Ideen.

Streamen Sie Ihr Lieblingsspiel, bearbeiten Sie Ihre Videos oder Podcasts oder gestalten Sie etwas Schönes.

- » Die Performance-Hybridarchitektur kann problemlos Streaming-Software im Hintergrund ausführen und gleichzeitig das Gameplay priorisieren.
- » Intel® Thread Director weist Aufgaben dynamisch zu, damit Sie alles erledigen können, ohne an Tempo einzubüßen.

Für die Anforderungen von modernen Gamern konzipiert.

Die neu optimierte Hybridarchitektur und branchenführende Technologie ermöglichen Ihnen weit mehr als Gaming und Content-Erstellung. Von Fortschritten im Spiel bis hin zu Fortschritten im wirklichen Leben: Intel hilft Ihnen, Ihr Bestes zu geben.

Der Intel® Core™ i9 Prozessor für Ihre Art zu spielen.

Spitzenleistung für Gaming und Content-Gestaltung auf höchstem Niveau.



Benjamin Buschta -Naydenov
Business Development Manager
benjamin.buschtanaydenov@tdsynnex.com

Partner Summit: Cisco stellt neues 360 Partnerprogramm vor



Mehr Wertschöpfung und Innovationen durch Cisco und Partnern im KI-Zeitalter

Cisco hat die wichtigste Weiterentwicklung seines Partnerprogramms seit fast drei Jahrzehnten vorgestellt. Das neue Cisco 360 Partnerprogramm steigert den Wert, den Partner ihren Kunden bieten. Sie können damit sich schnell entwickelnde und komplexe Anforderungen besser erfüllen. Dies reicht von der Modernisierung der Infrastruktur über die Unterstützung von KI-Workloads bis zu IT-Sicherheit, Resilienz und hoher Leistungsfähigkeit. Cisco hat das Programm in Zusammenarbeit mit Partnern und Kunden entwickelt und wird diese in einer 15-monatigen Übergangsphase bis zum Start des Programms im Februar 2026 begleiten.

Das neue Programm entspricht dem strategischen Wandel, wie Cisco und seine Partner Werte für Kunden schaffen und bereitstellen. Es wird neu definieren, was es bedeutet, ein erfolgreicher Cisco-Partner zu sein.

Denn es misst dem Wert der Arbeit mehr Gewicht zu als den Transaktionen, also wie Partner die Bedürfnisse und Ziele ihrer Kunden erfüllen und dabei die kollektive Stärke des Cisco-Partnerökosystems für mehr Wachstum nutzen. Das Programm stärkt den Wert des Partners für die Kunden und verbessert das Partnererlebnis durch vereinfachte Prozesse und neue Möglichkeiten zur Planung und Nachverfolgung der Leistung.



Lesen Sie hier den vollständigen Artikel.

Digitale Identität ist der "neue Perimeter" (Verteidigungslinie)!

Was bedeutet das?

Die Identität ist die Eingangstür des Unternehmens geworden. Beim Öffnen meines Laptops denke ich daran, mich anzumelden und auf meine Tools zuzugreifen, nicht aber daran das VPN zu starten. Für Angreifer ist das attraktiv; sie müssen keine Router- oder Firewall-Schwachstellen mehr finden. Stattdessen recherchieren sie auf Social Media über CEO, IT-Administratoren oder Ingenieure, um deren Konten zu übernehmen.

Unabhängig von Ihrer Position im Unternehmen ist Ihre Identität das erklärte Ziel. Denn Viele nutzen ihre persönlichen Passwörter der Privatsphäre auch für die Arbeit, die dann oft im Dark Web landen. Angreifer nutzen diese durchgesickerten Passwörter, um die erste Sicherheitskontrolle zu umgehen. Bei Multi-Faktor-Authentifizierung (MFA) setzen sie auf Cleverness.

Ein MFA-Flood-Angriff sendet so lange Push-Benachrichtigungen, bis das Opfer genervt akzeptiert. Beim MFA-Fatigue-Angriff reicht eine

Push-Nachricht, da das Opfer gewohnt ist, diese automatisch zuzulassen. Einmal eingedrungen, hat der Angreifer freien Zugriff auf alle Systeme, zu denen die Person Zugang hat, und kann im Namen der Person handeln, E-Mails senden, auf Finanzsysteme und ERP wie SAP und Salesforce zugreifen, sowie Quellcode einsehen.

Nutzen Sie daher das von Cisco kostenlos angebotene Identity Assessment (siehe vorherigen Artikel) für mehr IT Sicherheit. Machen Sie sich mit der Identitätserkennung vertraut. Erfahren Sie, wie wichtig sie für die Abwehr von Cyber-Angriffen ist, die gelernt haben, wie sie durch Ihre Haustür kommen.



Hier geht's zum Video.

AI-powered Encrypted Visibility Engine für alle FirePower Modelle

Cisco Secure Firewall mit EVE erkennt Bedrohungen ohne Entschlüsselung

Der Großteil des Datenverkehrs in Rechenzentren ist heute verschlüsselt. Die Unfähigkeit, diesen verschlüsselten Datenverkehr zu prüfen, stellt ein zentrales Sicherheitsproblem dar. Die Entschlüsselung des Datenverkehrs zur Überprüfung ist ressourcenintensiv und bringt Herausforderungen in Bezug auf Betrieb, Datenschutz und Compliance mit sich. Mit dem Betriebssystem 7.4.1, das nun für die gesamte Cisco Secure Firewall-Familie verfügbar ist, können Kunden mithilfe der Encrypted Visibility

Engine (EVE) das Potenzial von KI noch besser nutzen. Die Encrypted Visibility Engine verwendet Milliarden von Beispielen, darunter auch Malware-Samples aus Sandboxes, um zu erkennen, ob verschlüsselter Datenverkehr Malware enthält. Sie kann identifizieren, von welchem Betriebssystem der Datenverkehr stammt und welche Client-Anwendung ihn erzeugt – und das alles ohne Entschlüsselung!



Cisco als führender Anbieter für Enterprise Firewalls ausgezeichnet

Forrester erkennt Ciscos innovative Vision an: Nahtlose KI-Integration und mehrschichtige Sicherheitsarchitektur für höchste Bedrohungsabwehr

Cisco wurde von Forrester als führend im Bereich Enterprise Firewall Solutions anerkannt. Im Bericht „The Forrester Wave™: Enterprise Firewall Solutions, Q4 2024“ wurde Cisco Secure Firewall umfassend bewertet und als Spitzenreiter ausgezeichnet. Forrester hob besonders hervor, dass Ciscos Vision gut mit seinen Netzwerktechnologien harmonisiert und eine nahtlose Integration von KI und Sicherheit in das Netzwerkgewebe ermöglicht. Cisco Secure Firewall zeichnet sich durch eine mehrschichtige Herangehensweise an die Verkehrsinspektion und Entschlüsselung aus, was eine proaktive Verteidigung gegen neue Bedrohungen unterstützt.



Hier geht's zur Studie.

Foto: Cisco

Kostenloses DUO-powered "Identity Assessment" für Cisco Partner und Endkunden

Nutzen Sie unser free "Identity Assessment" powered by Cisco Duo's Identity Intelligence um Kunden einen Überblick über alle Identitäten und Log-Ins in deren Netzwerk aufzuzeigen. Denn Identitätsbasierte Angriffe treffen Unternehmen in allen Branchen und Grössen indem sich die Angreifer einfach nur "einloggen" müssen.

Mit dem free Assessment erreichen Sie:

- » Bewertung des IAM-Hygiene-Status, z. B. Erkennung fehlender oder schwacher MFA, inaktiver Konten, übermäßig privilegierter Benutzer und mehr.
- » Einblick in den Identitätsbestand: Einheitliche Sicht auf alle Identitäten mit detaillierten Aktivitäten und Gerätezuordnungen.
- » Identitätsbedrohungen: Erkenntnisse zu identitätsbezogenen Angriffen.
- » Überwachung von Compliance- und Sicherheitsrahmen gemäß CIS-, CMMC-, MITRE-, NIST-, PCI- und SOX-Standards.
- » Lizenzverwendung: Überblick über ungenutzte Lizenzen.

Das Assessment ist äußerst einfach zu implementieren. Es nutzt API-Schnittstellen (u. a. MS ENTRA/AZURE, Okta, Google Workspace, Auth0, AWS, GitHub) und hat keinerlei Auswirkungen auf laufende Produktionssysteme. Es werden weder Software noch Agenten installiert.

Das initiale Setup ist innerhalb von 30 Minuten abgeschlossen – beeindruckend, oder? Nach 1-2 Tagen sind erste Ergebnisse sichtbar, und nach 14 Tagen Laufzeit steht der detaillierte Report zur Verfügung.



Also noch heute beim Kunden ansprechen und im Bedarfsfall sofort hier beantragen.



Hinweis: Dazu wird das "Cisco Identity Intelligence" genutzt, ein kurzes Video stellt das Produkt vor.



Michael Weilke
Cisco Business Development Manager
0664 8103111 | michael.weilke@tdsynnex.com



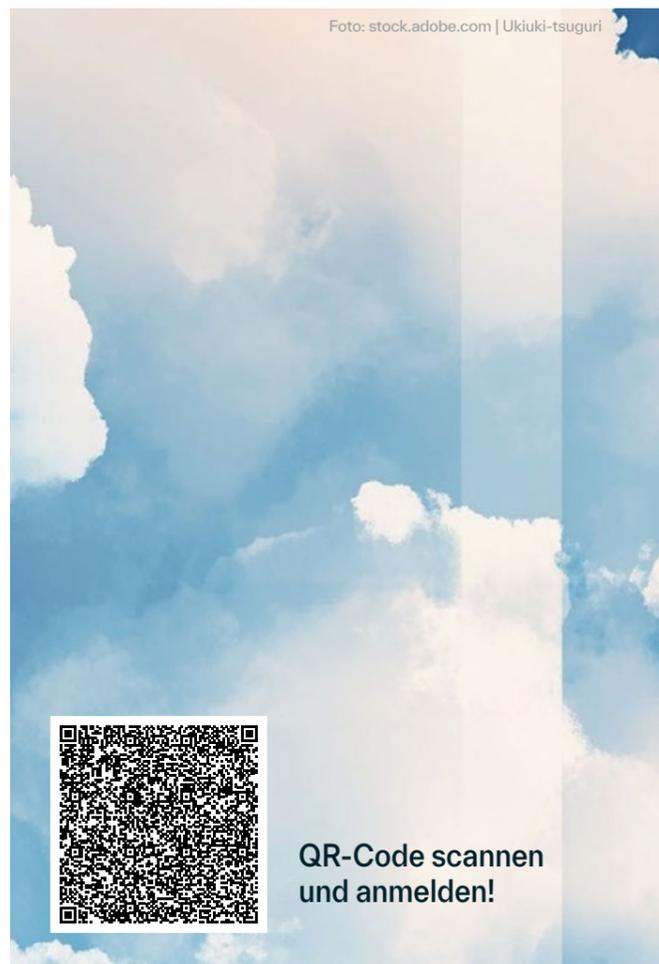
Microsoft Copilot: Ihr kostenfreier Endkundenworkshop

Dieser Workshop soll Sie dabei unterstützen, Ihren Endkunden die Vorteile und Möglichkeiten von Microsoft Copilot näherzubringen. Erfahren Sie, wie diese Technologien die Produktivität und Effizienz im Arbeitsalltag steigern können.

In unserem 90-minütigen Workshop stellen wir den Microsoft 365 Copilot technisch vor (die ersten 20 Minuten), bevor wir den Rest der Zeit mit Hands-On Demos verbringen und den Copilot live vorführen. Wir gestalten den Workshop immer sehr interaktiv, und Fragen sind ausdrücklich erwünscht.

Nutzen Sie diese Gelegenheit, um Ihre Kunden auf dem Weg zu einem modernen und effizienten Arbeitsplatz zu begleiten!

Unser Workshop ist ab fünf teilnehmenden Endkunden kostenfrei und bietet Ihnen die Chance, Ihre Kunden optimal zu unterstützen und ihnen einen innovativen Weg zu einem produktiveren Arbeitsumfeld aufzuzeigen. Melden Sie sich noch heute an und profitieren Sie von unserer Expertise!



QR-Code scannen
und anmelden!

Update zur Microsoft Cloud-Region Österreich



Nutzen Sie die Möglichkeit, Ihre Daten lokal zu speichern und zu verarbeiten, während Sie die gesamte Palette der Microsoft-Cloud-Services nutzen, darunter Azure, Microsoft 365, Dynamics 365 und Power Platform.

Jetzt ist es an der Zeit, sich auf die kommenden Möglichkeiten vorzubereiten und mit uns zu sprechen, wie Sie unsere Investition nutzen können.

Eine lokale Cloud-Region bietet zahlreiche Vorteile:

- » Einhaltung der Anforderungen an Datenresidenz und -souveränität: Sie können Ihre Daten innerhalb der österreichischen Grenzen aufbewahren und lokale sowie europäische Vorschriften, wie die DSGVO, einhalten.
- » Verbesserte Performance und Zuverlässigkeit: Schnellere und latenzarme Datenzugriffe sowie Hochverfügbarkeit und Redundanz der Microsoft-Cloud-Infrastruktur.
- » Innovations- und Wachstumschancen: Nutzung der Cloud zur Digitalisierung, Optimierung von Abläufen und Bereitstellung neuer Produkte und Services. Vorteile der neuesten Technologien wie KI, maschinelles Lernen und IoT.

Die Rechenzentrumsregion in Österreich wird kontinuierlich ausgebaut und die allgemeine Verfügbarkeit ist für die zweite Jahreshälfte 2025 geplant. Microsoft ist stolz auf die Partnerschaft mit lokalen Energieversorgern, um die Rechenzentren zu 100 % mit erneuerbarer Energie zu versorgen.

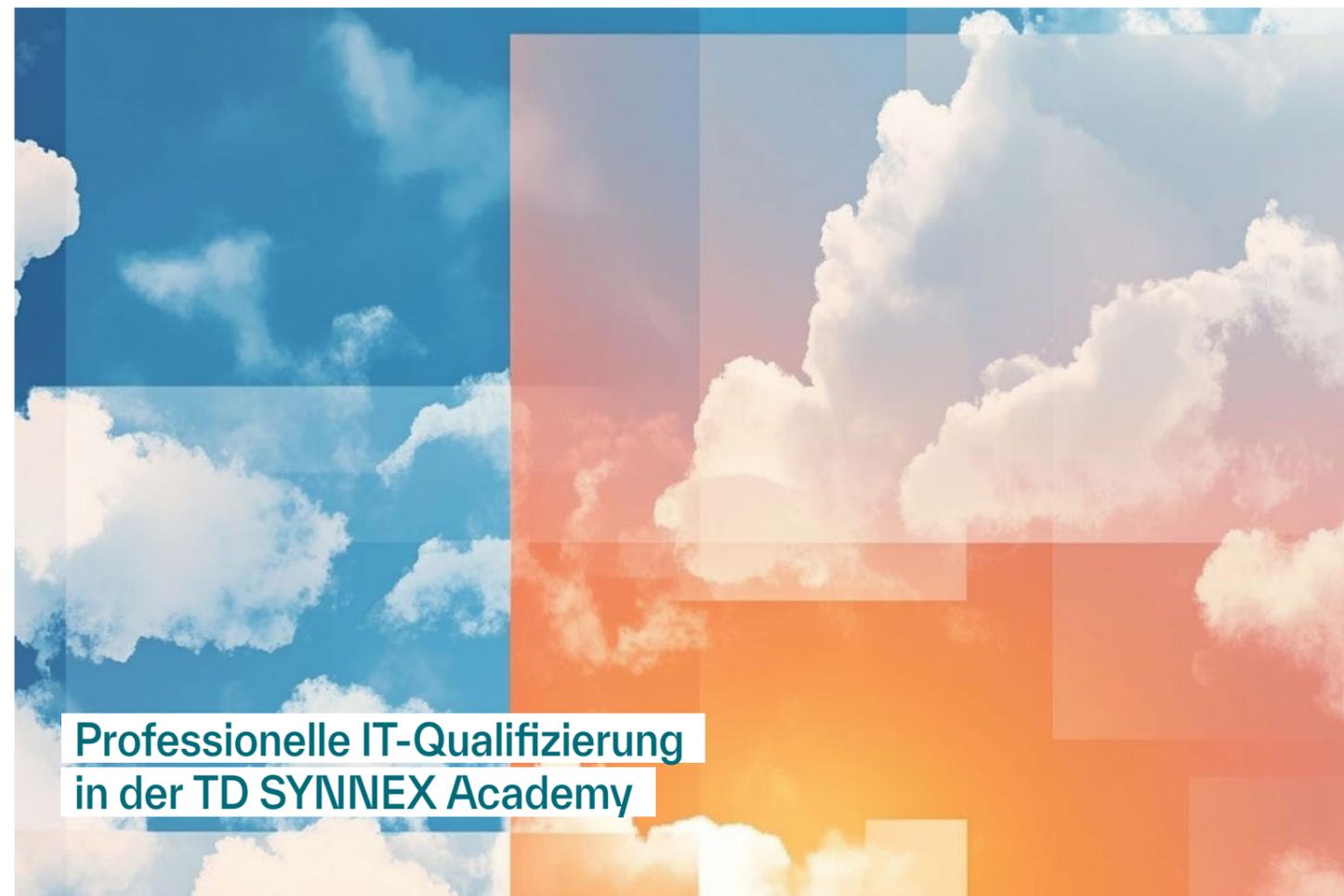
Dies ist Teil des ökologischen Engagements von Microsoft, bis 2030 CO2-negativ zu sein und bis 2050 alle historischen CO2-Emissionen zu eliminieren.

Weitere Beiträge zur digitalen Transformation Österreichs sind Investitionen in Qualifikation und Bildung. Bis Ende 2024 wollen wir 120.000 Österreicherinnen und Österreicher im Bereich Digitalisierung ausbilden.



QR-Code scannen
und mehr dazu lesen!

TD SYNEX Microsoft Cloud Team
01 48801 254 | MWP.at@TDSYNEX.com



Professionelle IT-Qualifizierung
in der TD SYNEX Academy

Steigern Sie Ihre IT-Fähigkeiten mit umfassendem Microsoft-Wissen



IT-Training und Zertifizierung. Vom Kennen zum Können.
Wissen bedeutet Vorsprung. Ergänzend zu unserem umfangreichen Produktportfolio an Technologielösungen bietet TD SYNEX Ihnen bei Ihrer IT-Investition einen entscheidenden Mehrwert – die Qualifizierung Ihrer IT-Fachkräfte. Praxisnahe IT-Trainings stellen sicher, dass Ihre technischen Ressourcen optimal eingesetzt werden. Profitieren Sie von einer fundierten Aus- und Weiterbildung Ihrer Fachkräfte und bringen Sie Ihr Business auf Erfolgskurs.

IT-Trainings mit Qualität und hohem Anspruch
Unser umfangreiches Aus- und Weiterbildungsangebot umfasst zahlreiche Schulungen und Workshops rund um AWS, Azubis, DataCore, Hewlett Packard, IBM, Linux, Microsoft, Nutanix, Palo Alto, Ping Identity (ForgeRock), Veeam und VMware by Broadcom. Unsere Trainer verfügen über erstklassiges theoretisches und praktisches Wissen, das in praxisnahen IT-Trainings vermittelt wird, damit Sie das Erlernte in Ihrem täglichen Berufsalltag sinnvoll einsetzen können. TD SYNEX Academy verfügt hierbei zusammen mit kompetenten Trainingspartnern über technisch modern ausgestattete Schulungsräumlichkeiten und einer optimalen Abdeckung in ganz Deutschland sowie Online-Klassenräume, wenn Sie nicht zu einem Training reisen möchten.

Microsoft Training Partner

Das umfangreiche Trainingsspektrum von Microsoft umfasst eine große Bandbreite an Technologien. Von IT-Sicherheit und Cloud über mobile Anwendungen bis hin zu Web-Services lässt das Trainingsangebot von Microsoft keine Wünsche offen.

Ob erfahrener Experte oder Neuling, mit unseren Microsoft Trainings vermitteln wir Ihnen genau das richtige Know-how für die effektive Anwendung der Microsoft Technologien und die konstante Optimierung Ihrer IT-Fähigkeiten.



QR-Code scannen
und TD SYNEX
Academy gelangen!



QR-Code scannen
und alle Microsoft
Trainings einsehen!

TD SYNEX Microsoft Cloud Team
01 48801 254 | MWP.at@TDSYNEX.com

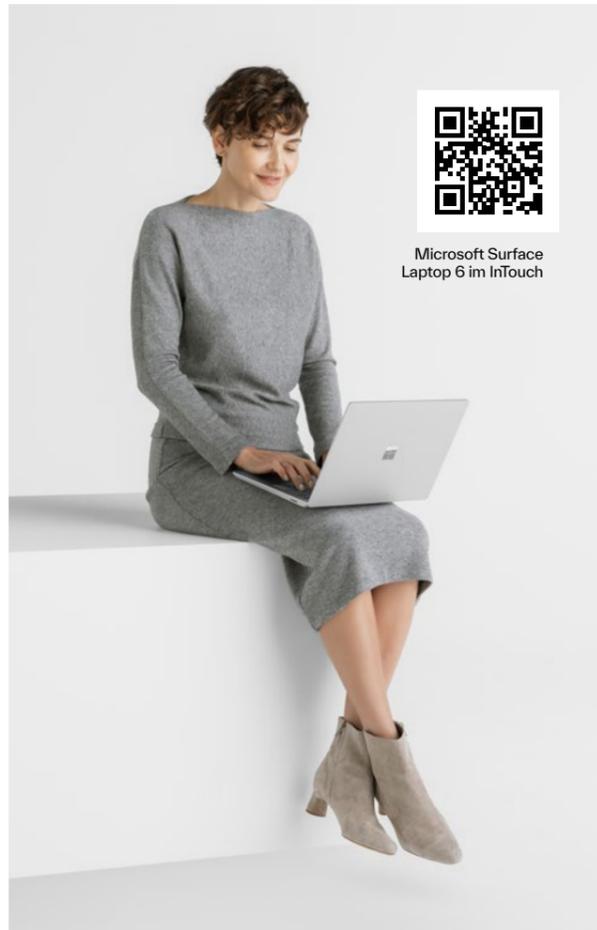
Microsoft Surface Laptop 6

Leistung und Design in einem KI-PC, speziell für anspruchsvolle Aufgaben

Surface Laptop 6 unterstützt Unternehmen mit Top-Performance, mehr Leistung und einem eleganten Design. Surface Laptop 6 wurde für anspruchsvolle Aufgaben entwickelt und führt Sie mit der Leistung eines Intel® Core Ultra-Prozessors (H-Serie) in ein neues Zeitalter der Produktivität. Mit Surface Laptop 6 erhalten Mitarbeitende alle Vorteile eines KI-PCs: verbesserte Microsoft Copilot-Erfahrungen und integrierte KI-Engines, die herausragende Funktionen für Unternehmen ermöglichen.

- » Unerschöpfliche Leistung für anspruchsvolle Aufgaben
- » Höhere Produktivität mit Microsoft Copilot
- » Arbeiten Sie den ganzen Tag produktiv mit einer Leistung und Performance, die mit der Geschäftswelt Schritt hält.
- » Nutzen Sie Microsoft Copilot auf eine Weise, die nur Surface-Geräte ermöglichen, mit umfangreichen Funktionen für Barrierefreiheit.
- » Elegantes und robustes Design von Microsoft Sicherheit und Verwaltung auf mehreren Ebenen
- » Surface Laptop 6 übertrifft Erwartungen: präzise gefertigt, für eine lange Lebensdauer designt sowie mit Zusammenarbeits-Tools und KI-gestützten Funktionen.
- » Die branchenführenden Sicherheitsfunktionen in Windows 11 schützen sensible Daten und die Remote-Verwaltung sorgt für Sicherheit auf allen Ebenen: Hardware, Firmware, Anwendungen, Cloud und Identität.

 Microsoft Surface



Microsoft Surface Laptop 6 im InTouch

Microsoft Surface Pro 10

Ein KI-PC für Unternehmen. Design für Vielseitigkeit.

Surface Pro 10 bietet Spitzenleistung in einem sicheren, leichten Gerät, das sich an jede Arbeitsweise anpasst und die Grenzen zwischen Hardware und Software verschwimmen lässt. Surface Pro 10 passt sich an jede Arbeitsweise an und bietet Mitarbeitenden die Vorteile eines KI-PCs für verbesserte Microsoft Copilot-Erfahrungen und herausragende Business-Funktionen durch integrierte KI-Engines.

- » Eine neue Ära der Zusammenarbeit Mobiles Arbeiten ohne Unterbrechungen
- » Nutzen Sie das reibungslose Zusammenspiel von Hardware und Software, um Hürden bei der Arbeit zu überwinden.
- » Halten Sie mit unerschöpflicher Leistung, Ausdauer und Mobilität mit der Geschäftswelt Schritt.
- » Höhere Produktivität mit Microsoft Copilot Sicherheit und Verwaltung auf mehreren Ebenen
- » Erleben Sie die Produktivität von Microsoft Copilot mit Funktionen, die nur Surface bietet – über sanfte Touch-Gesten, Sprachbefehle sowie Schreiben und Zeichnen mit Surface Slim Pen.
- » Schützen Sie Ihre sensiblen Daten mit branchenführenden Sicherheitsfunktionen und behalten Sie dank Remote-Verwaltung stets die Kontrolle.

Optional auch als 5G-Modell erhältlich.

Microsoft Surface Pro 10 im InTouch



Matthias Bolinger
Business Development / Category Manager
0676 847774 342 | matthaeus.bolinger@tdsynnex.com

 Microsoft Surface

Microsoft Surface Laptop Studio 2

Die Vielseitigkeit schaffen. Die Kraft zur Leistung.

Stellen Sie sich vor, wie Ihr Team mit dem leistungsstärksten Surface aller Zeiten effizient arbeitet. Der Surface Laptop Studio 2 bietet Unternehmensleistung in einem innovativen Design, das nahtlos zwischen verschiedenen Modi wechselt.

Vom Touchscreen-Laptop über den idealen Winkel für die Zusammenarbeit bis hin zur tragbaren Leinwand – alles im schnellen Takt des modernen Arbeitsplatzes. Mit Microsoft-Sicherheitsstandards und den fortschrittlichen Funktionen von Windows 11 ist der Surface Laptop Studio 2 das ultimative Powerhouse-Notebook.

ENTWICKELT FÜR MAXIMALE LEISTUNG

Das leistungsstärkste Surface bietet über doppelt so viel Rechen- und Grafikleistung für anspruchsvolle Aufgaben und Multitasking.

KREATIVITÄT UND EFFIZIENTE ZUSAMMENARBEIT

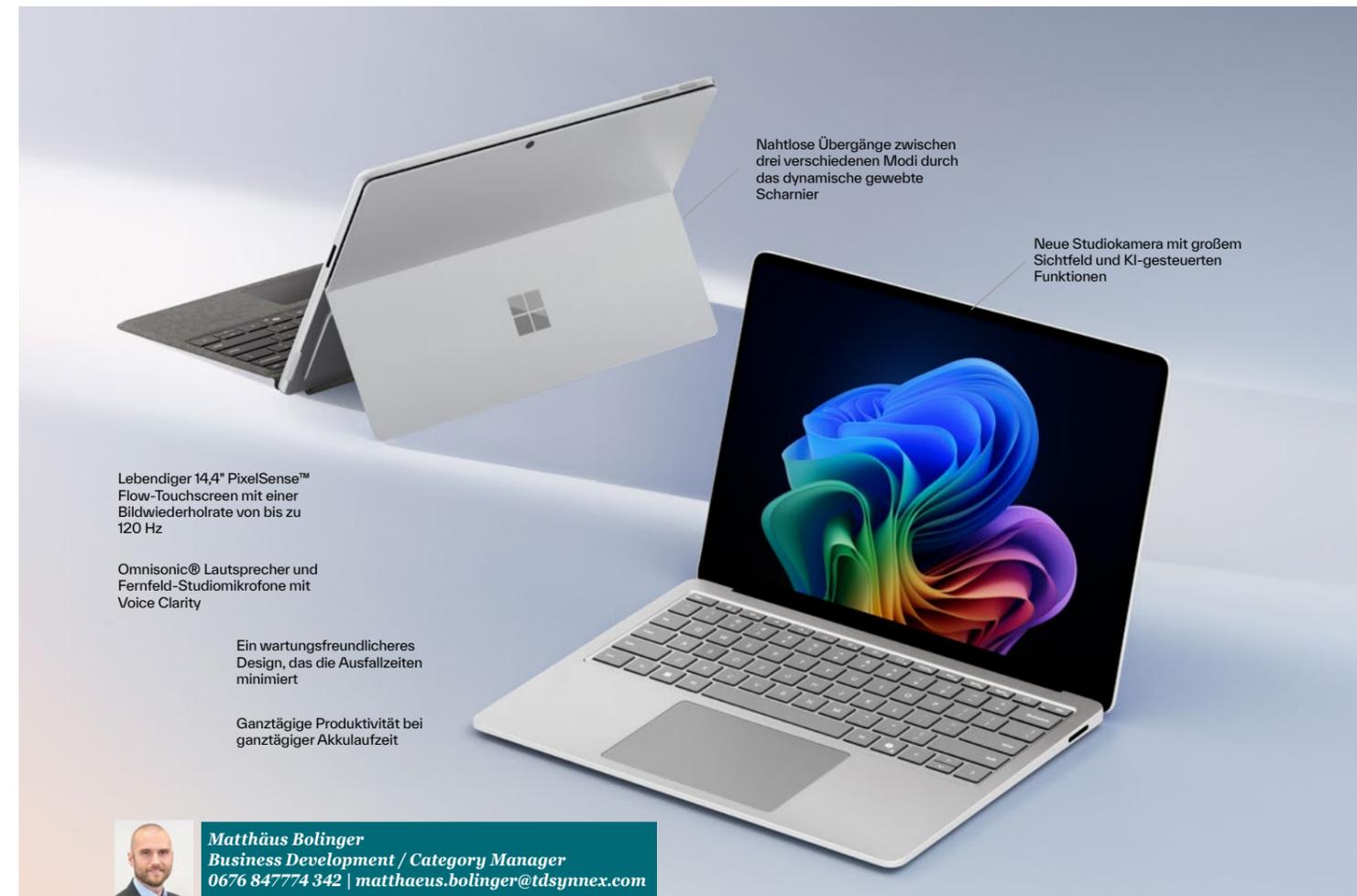
Steigern Sie die Produktivität mit Microsoft 365, einem hochauflösenden Touchscreen, Studio Camera, exzellenten Lautsprechern, Mikrofonen und allen nötigen Anschlüssen.

FLEXIBILITÄT FÜR JEDE HERAUSFORDERUNG

Ob komplexe Datenanalysen, Multitasking auf 4K-Displays, nahtlose Videoanrufe oder kreatives Arbeiten – das Surface Laptop Studio 2 ist bereit.

SICHERHEIT UND VERWALTUNG AUF UNTERNEHMENSEBENE

Schützen Sie Unternehmensdaten mit Secured-Core-PC und Cloud-Sicherheit und sparen Sie mit moderner Bereitstellung und Verwaltung wertvolle IT-Ressourcen.



Matthias Bolinger
Business Development / Category Manager
0676 847774 342 | matthaeus.bolinger@tdsynnex.com



Dell Latitude
7455
im InTouch

Foto: Dell Technologies

Dell Latitude 7455 Laptop – Für KI entwickelt

Der erste Dell Latitude-Laptop mit KI der nächsten Generation und unser erstes System mit Windows 11 Arm® bietet leistungsstarke KI auf dem Gerät sowie außergewöhnliche Geschwindigkeit und Effizienz in einem Latitude-Premiumdesign. Der Dell Latitude 7455 mit bis zu Snapdragon® X Elite bewältigt mühelos komplexe Workloads und bietet eine bahnbrechende Akkulaufzeit von bis zu 22 Stunden*.

Bahnbrechende Performance mit Snapdragon® X Elite

Ausgestattet mit dem Snapdragon® X Elite Prozessor und Dual Core Boost-Technologie bietet der Latitude 7455 überragende Leistung. Seine 12 Kerne machen selbst anspruchsvollste Workloads zum Kinderspiel. Mit der leistungsstarken Qualcomm® Adreno™-GPU genießen Sie gestochen scharfe Grafiken für Videokonferenzen, kreative Projekte oder einfaches Multitasking.

KI-gestützte Effizienz für smarte Arbeitsabläufe

Dieser Laptop ist für die Zusammenarbeit optimiert: Die neuen Windows Studio-Effekte sorgen für herausragende Video- und Audioqualität ohne zusätzliche Hardware. Voice Focus filtert Hintergrundgeräusche heraus, und die automatische Bildoptimierung stellt sicher, dass Sie stets im besten Licht erscheinen. Live Captions liefern Echtzeit-Übersetzungen in Deutsch und helfen, kein wichtiges Detail zu verpassen.

Komfortables Arbeiten mit Touchscreen und Augenschonung

Der Latitude 7455 bietet ein gestochen scharfes Display mit Touch-Funktion und ComfortView Plus-Technologie, die schädliches blaues Licht reduziert und die Augen schont. Für ausgezeichnete Soundqualität und

klare Kommunikation sorgen vier integrierte Lautsprecher mit KI-basierter Rauschunterdrückung. Bleiben Sie flexibel verbunden – Qualcomm Fast-Connect Wi-Fi 7 und optionales 5G ermöglichen schnelles Internet überall.

Elegantes und nachhaltiges Design

Mit nur 16,90 mm ist der Latitude 7455 unser flachster Laptop. Das robuste Aluminiumdesign in der Farbe „Titan Grey“ sieht nicht nur elegant aus, sondern bietet auch höchste Langlebigkeit. Nachhaltigkeit wird großgeschrieben: Der Latitude 7455 verwendet recycelte Materialien im Gehäuse und Touchpad und erfüllt hohe Umweltstandards mit der ENERGY STAR® 8.0-Zertifizierung und EPEAT Gold-Registrierung.

Windows 11 Pro und KI-Unterstützung für produktives Arbeiten

Windows 11 Pro auf dem Latitude 7455 sorgt mit neuen KI-Tools wie Copilot für nahtlose Workflows und ein effizienteres Arbeiten. Dank verbesserter Sicherheit und Cyberschutz ist der Latitude 7455 optimal für den Business-Alltag gerüstet und bereit, Ihre Produktivität auf das nächste Level zu heben.



Andreas Haider
Category Manager Dell
01 48801-270 | andreas.haider@tdsynnex.com

*) Ganztägige Akkulaufzeit von bis zu 22 Stunden. Getestet wurde ein Latitude 7455 mit Snapdragon® X Elite, QHD +-Display, 32 GB und 118 SSU. Die Tests wurden von Dell Labs im Mai 2024 mit der Anwendung Microsoft Movies & TV durchgeführt. Die tatsächliche Akkulaufzeit kann deutlich unter den Testergebnissen liegen und variiert je nach Produktkonfiguration und -einsatz, Software, Nutzung, Betriebsbedingungen und Energiemanagementeinstellungen sowie weiteren Faktoren. Getestete Konfigurationen sind möglicherweise nicht immer in allen Regionen/Ländern verfügbar. Die maximale Akkulaufzeit nimmt mit der Zeit ab.



Fotos: Logitech

Kleine Räume, große Wirkung: Optimierung kleiner Räume für Videokonferenzen

Logitech MeetUp 2 für moderne Konferenzräume - Effizient, flexibel und nachhaltig

logitech®

Als Antwort auf den klaren Bedarf von Unternehmen an Videokonferenzlösungen, die für kleine Räume und Huddle-Räume optimiert sind, bietet Logitech unter anderem die MeetUp 2 USB-Konferenzkamera an. Sie ist für Konferenzräume mit bis zu sechs Personen konzipiert, kann im BYOD-Modus verwendet werden und ist zertifiziert für Microsoft Teams, Zoom Rooms, Google Meet und andere Videoplattformanbieter.

Das MeetUp 2-Gerät bietet eine einfache Fernverwaltung mit Logitech Sync, zweckmäßiges Design, intelligentes Video und intelligentes Audio. Mit NEXT LIFE PLASTICS und FSC™-zertifizierten Verpackungen ist es außerdem auf Nachhaltigkeit ausgelegt.

MeetUp 2 ist eine USB-basierte Video-Bar, die ausschließlich für PC- und BYOD-Räume entwickelt wurde.

MeetUp 2 Highlights:

- » Zwei Bereitstellungsmöglichkeiten: Funktioniert nahtlos mit PC-basierten Systemen und BYOD-Konfigurationen und bietet eine Lösung der nächsten Generation für beide Bereitstellungen.
- » Einkabel-BYOD: Unterstützt Einkabel-BYOD mit DisplayPort Alt-Modus für eine einfachere Benutzererfahrung.
- » Digital Signage: Bietet umfangreiche Digital Signage-Funktionen mit Sync und AppSpace.
- » Preis: Budgetfreundlich (obwohl für PC-Setups ein Computer hinzugefügt werden muss).

Ganz gleich, ob Sie an PC-basierten oder BYOD-Konfigurationen mit MeetUp 2 oder z. B. an Android-basierten Bereitstellungen mit Rally Bar Huddle interessiert sind, Logitech hat das Richtige für Sie! Erfahren Sie mehr über Logitech Konferenzkameras.



Manuel Krippner
Teamlead & Business Development Maverick
+43 660 1423919 | manuel.krippner@tdsynnex.com

HP Trade-In

Jetzt Partner Cashback in Höhe von bis zu 80 € für einen Windows 11 Hardwaretausch sichern

Neugierig?



HP empfiehlt Windows 11 Pro für Unternehmen.



9M4A8AT
HP EliteBook 840 G10



9M929AT
HP Pro Mini 400 G9



996L7ET
HP Z2 Tower G9



Gerne stellen wir Ihnen das exklusive HP Partner Trade-in Programm vor. Dieses Programm bietet Ihnen eine tolle Gelegenheit, die Technologie Ihrer Kunden zu aktualisieren und gleichzeitig von einem HP Cashback zu profitieren.

So funktioniert es:



Partner kauft oder bestellt verbindlich zwischen dem 01. Mai 2024 und dem 31. Jänner 2025 einen qualifizierten HP PC (Desktop, Notebook, Workstation) mit Windows 11 bei TD SYNEX. Der Produktkauf kann über eine Projektanfrage und/oder über das normale promotionale Angebot erfolgen.



Trade-In Registrierung der alten Geräte auf der TD SYNEX Landingpage im Blog bis zum 31. Jänner 2025. Es gelten die Bedingungen des jeweiligen HP Distributors. (<https://dach.tdsynnex.com/blog/at/news/hp-trade-in-programm/>)



40€ Rückvergütung* bei Neukauf eines Windows 11 HP Commercial Notebooks und Desktops der 400er bis 600er Serie und gleichzeitigem Trade-In eines alten Geräts.



80€ Rückvergütung* bei Neukauf eines Windows 11 HP Commercial Notebooks, Desktops > 800 Serie und Workstations und gleichzeitigem Trade-In eines alten Geräts.



Maximal 150 Units pro Endkunde bis zum 31. Jänner 2025.



Die Zweitvermarktung der Altgeräte kann durch den Partner ODER durch den Endkunden organisiert werden. Nachweis der Zweitvermarktung oder Bestätigung der Zweitvermarktung durch den Endkunden (Weiterverkauf, Verschrottung, Leasing Rückläufer etc.) muss durch den Partner sichergestellt und dokumentiert werden. Geräte dürfen nicht beim Endkunden verbleiben. Weitere Informationen bei Ihrem Ansprechpartner von TD SYNEX.



Download Excel-Liste



Zur Trade-In Registrierung



Yunus Sarikaya
Category Manager HP Inc.
0676 847774324 | yunus.sarikaya@tdsynnex.com

*The refund refers to the 1:1 exchange of an old device with a new Windows 11 HP PC. The distribution remains free to determine the refund amount itself. The information contained may change at any time without prior notice. HP assumes no liability for technical or editorial errors. While stocks last. Available from authorized distribution. Valid 01.05. until 31.01.2025.



Happy Smart Buy Menü

Der November schmeckt nach saftigen Boni!



Da läuft einem doch das Wasser im Mund zusammen!

In unserer Smart Buy Küche wird diesen Monat ein besonders unwiderstehliches Angebot zubereitet.



Kombinieren Sie smart und lassen Sie sich zum Beispiel unser **Basis Menü** schmecken: Im November HP Smart Buy Computing Produkte im Wert von 5.000 € bestellen und einen Anteil von mindestens 1.000 € an HP SB Premium Computing Produkten* sowie mindestens 750 € an HP + SB Poly Zubehörprodukten** ordern, um satte **375 €** Bonus zu erhalten.



Hungrig auf mehr? Dann können Sie sich mit dem **Premium Menü** einen ordentlichen Nachschlag gönnen! Bestellen Sie im November HP Smart Buy Computing Produkte im Wert von 25.000 € und stellen Sie einen Anteil von mindestens 5.000 € an HP SB Premium Computing Produkten* sowie mindestens 3.750 € an HP + SB Poly Zubehörprodukten** sicher, um einen Bonus in Höhe von **3.750 €** zu erhalten.

Was darfs für Sie sein? Jetzt schnell einen Blick auf die aktuellen Bestseller werfen (nebenstehender QR-Code).



*Smart Buy Premium Produkte (PL AN, MO, 7F, GA)

**Smart Buy Zubehör, Docks, Displays, Poly (NY, NZ, P6, P7, NG, BO, TB, 8N)

Geschäftsbedingungen:

- » Ein Basis ODER ein Premium Paket per HP Distributor pro Partner.
- » Gilt nur für Smart Buy OPG- und Poly Smart Buy OPG-Produkte im November.
- » Laufzeit: 01.11-30.11.2024 (Faktura im Aktionszeitraum).
- » HP MCO und CDR Partner sind von dieser Aktion ausgeschlossen.
- » Weitere Informationen und die Bonusauszahlung erhalten Sie von Ihrem autorisierten HP Distributor.
- » Kombinierbar mit Win11 Refresh Trade-In Programm und HP Hot Offer (nur für HP Business Partner und ohne HP Poly).
- » Die enthaltenen Informationen können sich jederzeit ohne vorherige Ankündigung ändern. HP übernimmt keine Haftung für technische oder redaktionelle Fehler. Solange der Vorrat reicht.



HP Hot Offers meets Smart Buy!

Business Partner-Benefit

Als HP Business Partner können Sie sich zusätzlich zum unschlagbaren Smart Buy Rabatt bis zu 50 € Hot Offer Cashback* on top sichern - gültig auch für ausgewählte Printing-Produkte!

Sie sind noch kein Business Partner?

Hier registrieren und profitieren!

dach.tdsynnex.com/blog/at/news/hp-smart-buy/



Yunus Sarikaya
Category Manager HP Inc.
0676 847774324 | yunus.sarikaya@tdsynnex.com



Leistungsstark & Effizient: ThinkPad T14s Snapdragon Gen 6



Das Lenovo ThinkPad T14s Snapdragon Gen 6 im inTouch



Lenovo empfiehlt Windows 11 Pro für Unternehmen

QUALCOMM® ADRENO™

Lebendige GPU-Visuals

Tauchen Sie ein in atemberaubende Bilder mit der erstklassigen Qualcomm® Adreno™ Grafikeinheit (GPU), die einen bemerkenswert niedrigen Stromverbrauch hat. Kein unnötiger Akkuverbrauch und keine Verzögerungen, egal bei welcher Aufgabe. Stattdessen können Sie sich darauf konzentrieren, Ihr Business voranzubringen.

QUALCOMM® HEXAGON™ NPU

45 Trillions of Operations per Second (TOPS)

Während KI-gestützte Notebooks in der Regel 11 TOPS bieten, schafft die Qualcomm Hexagon Neural Processing Unit (NPU) 45 TOPS. Das sind 45 Billionen Operationen pro Sekunde. Stellen Sie sich das nicht einfach nur vor. Erleben Sie es selbst – mit dem ThinkPad T14s Gen 6 Notebook und der fortschrittlichsten KI-Architektur der Branche mit geringem Stromverbrauch.

QUALCOMM® ORYON™

Unübertroffene CPU-Leistung

Die Snapdragon® X Elite Architektur verfügt über aufgabenspezifische, ergänzende Chipsätze, die die Effizienz maximieren. Die Qualcomm® Oryon™ CPU verfügt über bis zu 12 Performance-Kerne, die optimierte, extrem reaktions-schnelle Workloads ermöglichen.

MICROSOFT COPILOT:

Mehr erledigen mit Ihrem persönlichen Assistenten

Mit Copilot sparen Sie Zeit bei der Dateisuche und erhalten Unterstützung in Ihren täglichen Aufgaben. Mit wenigen gesprochenen Worten durchsucht er Apps und Plattformen in Ihrem System, entwirft Inhalte, erstellt Bilder, unterstützt beim Programmieren und generiert To-dos sowie Übersetzungen aus Meetings.

BESTES WLAN: Immer nahtlos verbunden

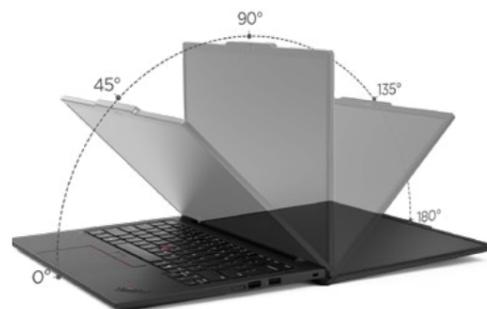
Mit dem ThinkPad T14s Gen 6 bleiben Sie überall mit Wi-Fi 7 verbunden. Freuen Sie sich auf hohe Geschwindigkeiten und stabile Verbindungen, auch in überlasteten Bereichen. Dank fortschrittlicher Sicherheitsfunktionen sind Ihre Netzwerke zudem besser gegen Cyber-Angriffe geschützt.

AKKULAUFZEIT FÜR MEHRERE TAGE

Die Qualcomm® NPU im ThinkPad T14s Gen 6 ermöglicht außergewöhnliche Energieeffizienz – der Akku hält mehrere Tage. So bleiben Sie auch unterwegs produktiv, ohne ständig auf eine Steckdose angewiesen zu sein.

UMWELTSCHONEND UND ENERGIEEFFIZIENT

Das T14s Gen 6 ist unser ThinkPad mit dem geringsten CO₂-Fußabdruck, zertifiziert nach Energy Star® und TCO 9. Hergestellt aus recyceltem Kunststoff, Magnesium, Aluminium und Kohlefaser, kommt es in einer 100 % recycelbaren Verpackung – gut für Ihre Arbeit und die Umwelt.

Mario Balazi
Category Manager Lenovo
0676 847774327 | mario.balazi@tdsynnex.com



Entfesseln Sie Ihre Kreativität unterwegs: ThinkVision M14t Gen 2

Der ThinkVision M14t Gen 2 Monitor verfügt über einen 2,2K IPS-Display mit 2240 x 1400 Auflösung und 189 PPI, das eine scharfe Darstellung und hervorragende Weitwinkelsicht bietet. Sein 16:10 Seitenverhältnis und die "Mirror and Extend" Funktionalität sind perfekt auf Ihr Notebook ausgerichtet. Mit einem 100 % sRGB-Farbraum liefert dieser mobile Monitor lebendige, lebensnahe Farben.




Lenovo empfiehlt Windows 11 Pro für Unternehmen

Angenehmes Seherlebnis

- » 100 % sRGB, 1500:1 bieten kristallklare, konsistente Farbe
- » 72 % NTSC vs 100 % sRGB

Bessere Ansicht aus jedem Winkel

Der Weitwinkel-IPS-Bildschirm bietet hervorragende Bilder aus allen Richtungen.

Komfortabel und einfach für Ihre Augen

- » Natürliche Anzeige mit geringem Blaulichtanteil ohne Beeinträchtigung der Farbleistung
- » Lenovo Natural Low Blue Light Mode VS Conventional Blue Filter Modemance

Unvergleichliche Flexibilität

Nutzen Sie das 10-Punkt-Touch-fähige Display zum Drag & Drop, Zeichnen oder Kommentieren Ihres Contents * Das touchfähige Display verfügt über bis zu 4096 Druckstufen (unterstützt durch einen aktiven Stift, der separat erhältlich ist) und macht die Bildschirmnutzung intuitiver als je zuvor.



Der Lenovo ThinkVision M14t Gen 2 im inTouch

* Passiver Stift ist standardmäßig enthalten. Aktiver Stift (4X81H95633/4X81H95634) ist separat erhältlich.

Fotos: Lenovo

Tragbare Leichtigkeit jeden Tag

Federleicht (700 g Nettogewicht) und schlankes Design (4,6 mm Kopfdicke) für müheloses Tragen.

Nachhaltige Entwicklung

Dieser Monitor wurde aus nachhaltigen Materialien, hergestellt, darunter 85 % recycelte Kunststoffe mit Post-Consumer-Kunststoff. Und er ist mit nachhaltigem Papierzellstoff verpackt, der gut für die Umwelt ist. Der Monitor entspricht ausserdem den neuesten Umweltstandards.

Ergonomischer Multifunktionsständer

Mit der breiten Palette an Einstellbarkeit des Displays (0–90° Neigung, 90° Schwenk, bis zu 11 mm Hub) bietet es ein komfortables Seherlebnis. Mit dem L-förmigen Dongle und den integrierten Auto-Rotationssensoren können Sie nahtlos zwischen Hoch- und Querformat wechseln.



Mario Balazi
Category Manager Lenovo
0676 847774327 | mario.balazi@tdsynnex.com



RUDIS

Adventknüller

**Der TD SYNnex Adventkalender
1. bis 24. Dezember 2024**

Mit Vorfreude auf die festliche Dezemberzeit kümmert sich Rudi um einen prall gefüllten Adventkalender. Hinter jedem Türchen verbergen sich Top-Angebote von unseren führenden Herstellern. Entdecken Sie Tag für Tag hochwertige Produkte zu sensationellen Preisen.

Alle Infos unter
at.tdsynnex.com/rudi

