

NEWSflash

DAS MAGAZIN VON TD SYNnex AUSTRIA

AUSGABE 1/2026

EGG HUNTER

**Die Jagd auf die Ostereier
hat begonnen!**

TD SYNnex Osterpromo
16. März bis 03. April 2026



StreamOne Ion White Label
Storefront: Cloud-Business
neu definiert

Österreichs neues NVIDIA-Powerhouse:
Das komplette Portfolio – von GPUs bis zum SuperPOD

KI erobert den Arbeitsplatz: Neue Copilot+ PCs
& KI-Devices für moderne Business-IT

Foto: stock.adobe.com | (JLco) Julia Amaral

Gewinnspiel

Lesen Sie den NEWSflash genau, dann werden Ihnen unsere drei Fragen ganz bestimmt keine Probleme bereiten!

Und mit etwas Glück gewinnen Sie einen der drei Preise.

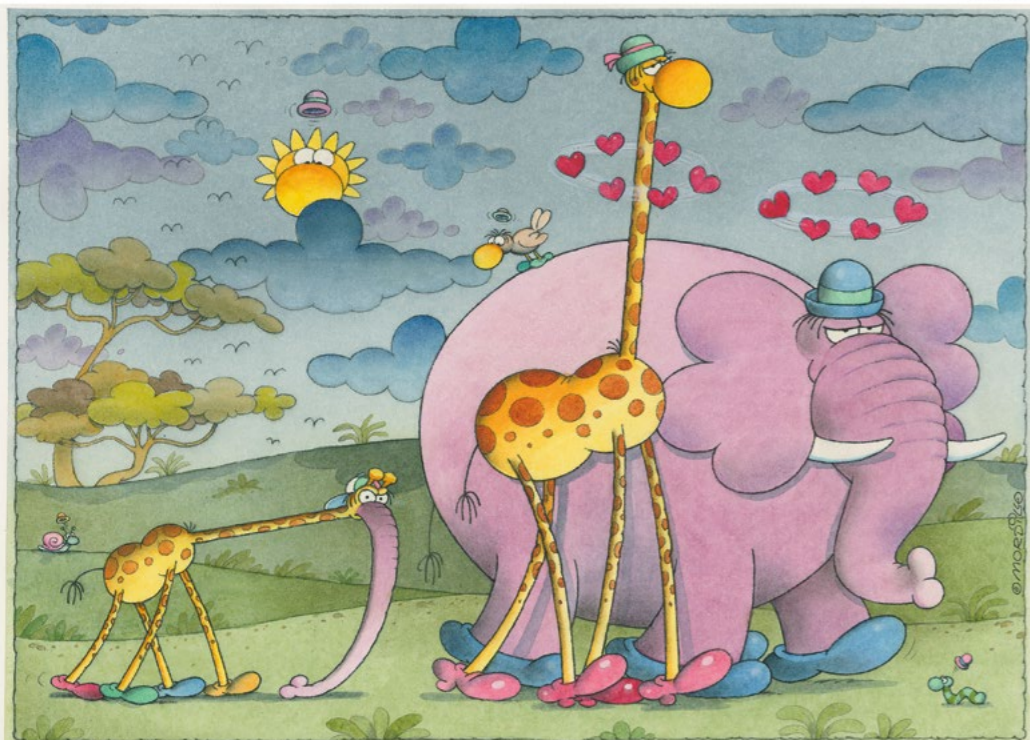
FRAGE 1:
Welche Gutscheine kann man beim aktuellen HPE-Incentive erhalten?

FRAGE 2:
Wann findet die EGGHUNTER-Promo statt?

FRAGE 3:
Wie nennt sich das Self Service Portal für Cloud-Produkte von TD SYNTEX?

Schicken Sie uns Ihre Antworten bis zum 30.04.2026 an NEWSflash.at@tdsynnex.com. Die Gewinner werden schriftlich benachrichtigt und in der nächsten Ausgabe veröffentlicht. Wir gratulieren den Gewinnern aus unserer letzten Ausgabe (die Gewinner wurden schriftlich benachrichtigt): STRIKT e.U., EDV-Klein GmbH, CANCOM Austria AG

1226-B-E



1. CHERRY Gentix BT kabellose Maus Schwarz



2. Intel Lunch Box



3. IBM Watsonx Hoodie



Michael Sewald
Managing Director TD SYNTEX Austria



Liebe Leser:innen des NEWSflash,
sehr geehrte:r Partner:in!

Der Frühling steht vor der Tür, die ersten Sonnenstrahlen lassen sich blicken – und damit rückt auch unsere traditionelle Osteraktion näher. Rechtzeitig vor Ostern starten wir erneut mit unserer EGGHUNTER-Promotion, zu der ich Sie herzlich einladen möchte.

Vom 16. März bis 03. April 2026 erwartet alle Vertriebspartner im Mittelstandskundenbereich von TD SYNTEX eine herstellerübergreifende Kampagne mit attraktiven Gewinnmöglichkeiten.

In diesem Jahr dürfen Sie sich unter anderem auf Airfryer, PlayStations, eScooter und viele weitere Preise freuen. Alle Details finden Sie unter: at.tdsynnex.com/egghunter


Es lohnt sich also definitiv, mitzumachen!

Darüber hinaus möchten wir Ihnen auf Seite 8 unser umfangreiches Security-Portfolio vorstellen. Dieses unterstützt Sie dabei, die zunehmende Komplexität moderner Cyber-Security-Anforderungen zu reduzieren und erfolgreich zu bewältigen.

Außerdem geben wir Ihnen bereits heute einen ersten Ausblick auf unsere neue Fußball-Kampagne „Dein Umsatz. Dein Name. Dein Trikot.“, die vom 4. bis 29. Mai 2026 stattfinden wird.

Freuen Sie sich zudem auf ein besonderes Highlight: Am 22. Juni 2026 laden wir im Rahmen dieser Kampagne zu einem gemeinsamen Public Viewing ein. Weitere Informationen folgen in Kürze.

Ich wünsche Ihnen viele inspirierende Einblicke – und freue mich, wenn Sie mit meinem Team und mir in Kontakt treten!


Ihr Michael Sewald
Vice President Austria

Liebe:r Leser:in, wir gendern prinzipiell. Das sehen Sie in unserem Vorwort, das persönlich an Sie adressiert ist. Aufgrund der Vielzahl der genderfähigen Begriffe in diesem NEWSflash bitten wir Sie aber um Verständnis dafür, dass wir dies in dem Umfang ab Seite 4 in den verschiedensten Fachtexten nicht weiterführen werden.

IMPRESSUM UND OFFENLEGUNG gem. §§ 24, 25 für die Printausgabe des TD SYNTEX Magazins „NEWSflash“: Herausgeber, Verleger und für den Inhalt verantwortlich: TD SYNTEX Austria GmbH, Kranichberggasse 6/ Gebäude K, 1120 Wien, at.tdsynnex.com, Geschäftsführer: Michael Sewald, Firmenbuchnummer: FN 61798f, Gerichtsstand: Handelsgericht Wien, UID: ATU 15113106, Unternehmensgegenstand: Dienstleistungen in der automatischen Datenverarbeitung und Informationstechnik gem. Par. 103 Abs. 1 lit.a Z.2 GewO.1973. NEWSflash erscheint 4x pro Jahr. Preisänderungen, Irrtümer & Druckfehler vorbehalten. Corporate Publishing: FELLNER-HAFERL Agentur für integrierte Kommunikation, www.fellner-haferl.at. Fotos: Hersteller, TD SYNTEX, stock.adobe.com, Redaktion: Barbara Gstettner-Hammer, TD SYNTEX Austria GmbH, Mag. (FH) Sigrid Fellner-Haferl, FELLNER-HAFERL Agentur für integrierte Kommunikation, Druckerei: Print Alliance HAV Produktions GmbH, 2540 Bad Vöslau. Namentlich gekennzeichnete Beiträge und Gastkommentare müssen nicht mit der Meinung des Herausgebers übereinstimmen. Entgeltliche Einschaltungen werden mit „entgeltliche Einschaltung“ oder „bezahlte Anzeige“ gekennzeichnet. Blattlinie: Informationen zu den Angeboten von TD SYNTEX.

Inhalt

- 04 Neue Talente bei TD SYNTEX
- 05 Workplace neu gedacht mit Omnisca
- 06 StreamOne Ion White Label Storefront
- 08 Security Portfolio TD SYNTEX
- 09 Veeam & Scalcity ARTESCA
- 10 BricsCAD bei Datech
- 11 KI-PC Auswahl (Dell, HP, Lenovo)
- 12 HPE Morpheus VM Essentials
- 13 HPE Umsatzpromo
- 14 NVIDIA Portfolio in Österreich
- 15 Dell + NVIDIA für AI
- 16 Dell NativeEdge
- 17 Dell Next-Level Performance für Ihre KI-Workflows
- 18 Microsoft Surface Pro (Intel)
- 19 Microsoft Surface Laptop (Intel)
- 20 HP Hot Offers
- 21 HP Speed Pricing
- 22 Lenovo ThinkPad X12-in-1 Gen 10 Aura
- 23 Lenovo ThinkVision P40WD-40

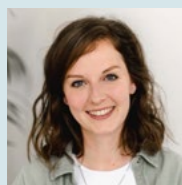
Foto: stock.adobe.com | Arnéll Koegelenberg/peopleimages.com

Neue Talente, neue Chancen!

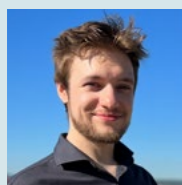
Wir wachsen weiter!

Neue Talente starten bei uns – und bestehende Kolleginnen und Kollegen entwickeln sich in spannende neue Rollen.

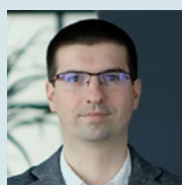
Viel Erfolg & Freude an alle im neuen Aufgabenbereich!



Klarissa Höftberger hat mit 01.12.2025 ihre neue Rolle als Business Development Managerin Cloud im Team von Lisa Klaghofer übernommen. Klarissa bringt bereits umfassende Channel-Marketing-Erfahrung und enge Herstellerkontakte durch ihre vorherige Tätigkeit bei uns mit. Dieses Know-how rüstet sie für die neue Position bestens.



Lovis Grosz wechselte mit Anfang Dezember 2025 aus dem SMB in das Software-Team von Igesa Muzhaqi. Als Inside Sales Software Specialist widmet Lovis sich nun schwerpunktmäßig den Themen unseres neuen Herstellers Omnissa. Auch er kennt unsere Kunden und Partner bereits seit einigen Jahren und betreut diese nun aus dem Software-Bereich.



Péter Jacsó ist ebenfalls mit 01.12.2025 als Inside Sales Software Specialist im Team von Igesa Muzhaqi gestartet. Péter bringt langjährige nationale und internationale Vertriebserfahrung mit und wird gemeinsam mit Lovis unsere Business Partner rund um die Omnissa-Themen betreuen.



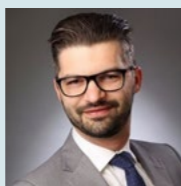
Caglayan Baysal ist seit Anfang Dezember als Technical Presales Specialist Cloud im Team von Konstantin Koll tätig. Caglayan startete seine berufliche Laufbahn im technischen Sales bei namhaften Business Partnern von uns und war zuletzt als Cloud Solutions Architect tätig. Nun wird er unsere Business Partner dabei unterstützen, die bestmöglichen Lösungen für die Endkunden zu finden.



Markus Krones hat mit 01.12.2025 als Internal Sales Executive SMB bei uns begonnen. Markus bringt umfangreiche Kundenbetreuungserfahrung mit und stärkt künftig das SMB-Business-Team rund um Wolfgang Reissert.



Veronika Lazea ist seit Dezember 2025 Teil des österreichischen Teams und im Inside Sales für IBM Software tätig. Veronika übersiedelte kürzlich von Deutschland nach Österreich und setzt nun ihre bisherige Tätigkeit in Wien fort. Veronika berichtet weiterhin an Birgit Robers in Deutschland.



Marius Lazea ist ebenfalls Anfang Dezember aus Deutschland zu uns gewechselt. Marius führt seine Rolle als SSR für Data, AI & IoT im DACH-Raum im Team von Maximilian Wieser nun vom Standort Wien aus fort und unterstützt weiterhin unsere Business Partner mit seiner Expertise.



Jelena Radic hat per 07.01.2026 die Rolle der Business Development Managerin Maverick im Team von Josef Rieß übernommen. Jelena blickt auf eine langjährige, vertriebsgeprägte Karriere zurück und war die letzten zehn Jahre im IT- und Distributionsbereich tätig. Mit ihrer Erfahrung ergänzt sie das Maverick-Team optimal.



Thomas Mitterhöfer ist mit Anfang Februar 2026 als Business Development Manager IBM Software im Team von Daniel Pavlovic gestartet. Thomas verfügt über langjährige Erfahrung in der IT-Branche und hat in dieser Tätigkeit bereits Kunden und Partner von uns betreut. Somit ist er für seine neuen Aufgaben bestens gerüstet.



Workplace neu gedacht

TD SYNEX Austria begleitet Partner mit Omnissa beim Ausbau moderner Workplace-Services und nachhaltigem Wachstum

omnissa™

Mit Omnissa bietet TD SYNEX Austria Zugang zu einer der führenden Plattformen für den modernen digitalen Arbeitsplatz. Vertriebspartner erhalten damit die Möglichkeit, ihr Workplace-Portfolio gezielt auszubauen und Kunden ganzheitliche Lösungen für hybride Arbeitsmodelle, sichere Endgeräteverwaltung sowie virtuelle Desktop-Infrastrukturen aus einer Hand anzubieten. Die Plattform unterstützt Unternehmen dabei, ihre IT-Landschaften zukunftssicher zu gestalten und den steigenden Anforderungen an Flexibilität, Skalierbarkeit und Sicherheit gerecht zu werden.

Mit Lösungen wie Workspace ONE, Horizon und der Digital Employee Experience (DEX)-Plattform adressiert Omnissa sämtliche zentralen Anforderungen moderner IT-Arbeitsplätze – von Unified Endpoint Management über Virtual Desktop Infrastructure bis hin zur KI-gestützten Analyse und Optimierung der digitalen Mitarbeitererfahrung. Unternehmen profitieren dadurch nicht nur von höherer Sicherheit und Effizienz, sondern auch von messbarer Produktivitätssteigerung, reduzierten Betriebskosten und einer nachhaltig verbesserten Anwenderzufriedenheit. Dies ermöglicht IT-Teams, Geräte, Anwendungen und Nutzererlebnisse konsistent und transparent über alle Arbeitsumgebungen hinweg zu steuern.

Das Omnissa Service Provider Programm eröffnet insbesondere Managed Service Providern und IT-Dienstleistern zusätzliche Möglichkeiten, Workplace-Services flexibel und skalierbar als Cloud-Services bereitzustellen. Dadurch entstehen neue Ansätze für „Workplace as a Service“-Modelle, die sowohl wiederkehrende Umsätze fördern als auch den Aufbau strategischer, langfristiger Kundenbeziehungen unterstützen. Gleichzeitig lassen sich bestehende Serviceportfolios mit innovativen, marktnahen Angeboten erweitern, die gezielt auf aktuelle

Herausforderungen wie Zero Trust Security, Remote-Work-Management oder automatisierte Gerätebereitstellung zugeschnitten sind.

Mit dem Start des Geschäftsjahres FY26 im Februar 2026 ergeben sich für Partner zahlreiche neue Chancen, ihre Lösungen rund um den digitalen Arbeitsplatz strategisch weiterzuentwickeln und zusätzliche Umsatzpotenziale zu erschließen. TD SYNEX Austria begleitet seine Partner dabei umfassend – mit Enablement-Programmen, Trainings und Zertifizierungen, technischer und vertrieblicher Unterstützung sowie persönlicher Beratung bei der Positionierung und Umsetzung konkreter Projekte.

Ziel ist es, Partnern nicht nur technisches Know-how zu vermitteln, sondern sie in die Lage zu versetzen, neue Marktpotenziale schneller zu identifizieren und erfolgreich zu nutzen.

Partner können sich gerne jederzeit an ihre Ansprechpartner bei omnissa.at@tdsynnex.com wenden, um Unterstützung bei Presales-Themen, Angebotsgestaltung, Projektumsetzungen oder bei der strategischen Weiterentwicklung ihres Omnissa-Geschäfts zu erhalten. Gemeinsam möchte TD SYNEX Austria nachhaltige Wachstumspotenziale erschließen und Unternehmen erfolgreich auf ihrem Weg zu modernen, sicheren und zukunftsfähigen Arbeitsumgebungen begleiten.

Ausführliche Informationen erhalten Sie bei den Omnissa Spezialisten der TD SYNEX per E-Mail an omnissa.at@tdsynnex.com



Foto: stock.adobe.com | Jacob Lund

StreamOne Ion White Label Storefront

Ihr Self Service Portal für Cloud-Buchungen

Mit dem neuen White Label Storefront präsentiert TD SYNnex ein leistungsstarkes Tool, das Ihren Endkunden erstmals ermöglicht, Cloud-Lösungen direkt selbst über die StreamOne Ion Plattform zu buchen, zu verwalten und zu optimieren – und das vollständig in Ihrem eigenen Branding. Dadurch entsteht eine nahtlose Customer Experience, die Ihre Services professionell und einheitlich nach außen sichtbar macht.

Die Storefront wurde speziell dafür entwickelt, Partnern mehr Automatisierung, mehr Kontrolle und ein modernes, intuitives Kundenerlebnis zu bieten – und das ganz ohne zusätzlichen Aufwand für Betrieb, Administration oder technische Pflege. So können Sie sich stärker auf Ihre Kunden fokussieren, während Prozesse effizienter und skalierbarer ablaufen.

Was ist der White Label Storefront (WLSF)?

Ein kundenfreundliches Self Service Portal, das Sie als Partner unter Ihrem eigenen Markenauftritt bereitstellen können. Ihre Kunden können dort selbstständig:

- Cloud Produkte suchen, vergleichen und bestellen
- Abonnements verwalten
- Nutzerzugänge und Rollen steuern
- Supportanfragen stellen
- Rechnungen, Berichte und Bestellungen einsehen

Alles läuft auf der robusten, globalen StreamOne Ion Plattform – Sie brauchen nichts zu installieren, nichts zu hosten und nichts anzupassen.

Die wichtigsten Vorteile & Funktionen

Modernes und intuitives Benutzererlebnis

Ein komplett neu gestaltetes UI sorgt für einfache Navigation, schnellere Bestellprozesse und ein professionelles Erscheinungsbild – inklusive anpassbarer Login Seite, Farben, Banner und Logo.

Self Service für Endkunden

Ihre Kunden können vieles selbst erledigen – von Benutzerverwaltung bis Abo Management. Das reduziert Supportaufwand, Rückfragen und manuelle Tätigkeiten.

Intelligente Rules & Recommendations Engine

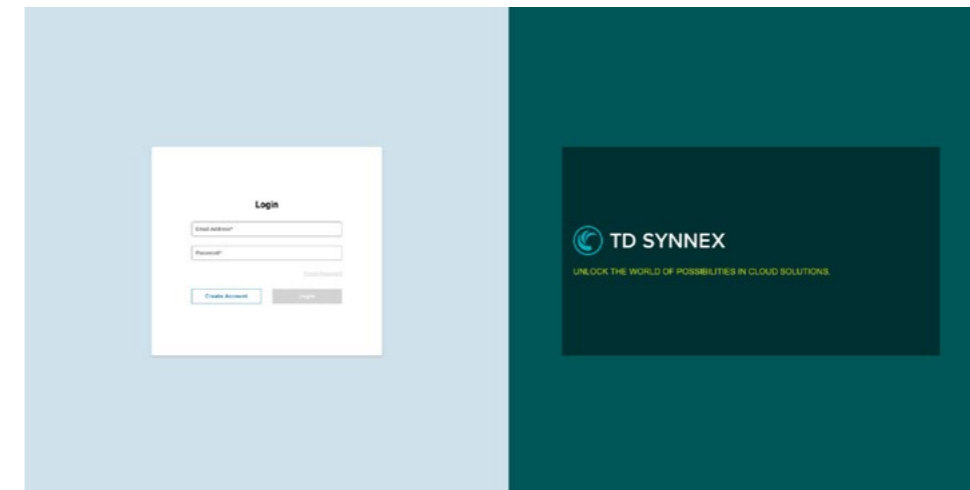
Steuern Sie, welche Produkte sichtbar sind und profitieren Sie von:

- gezielten Upselling- und Crossselling-Empfehlungen
- Produktbündeln
- kundenspezifischen Angeboten
- segmentspezifischen Katalogen

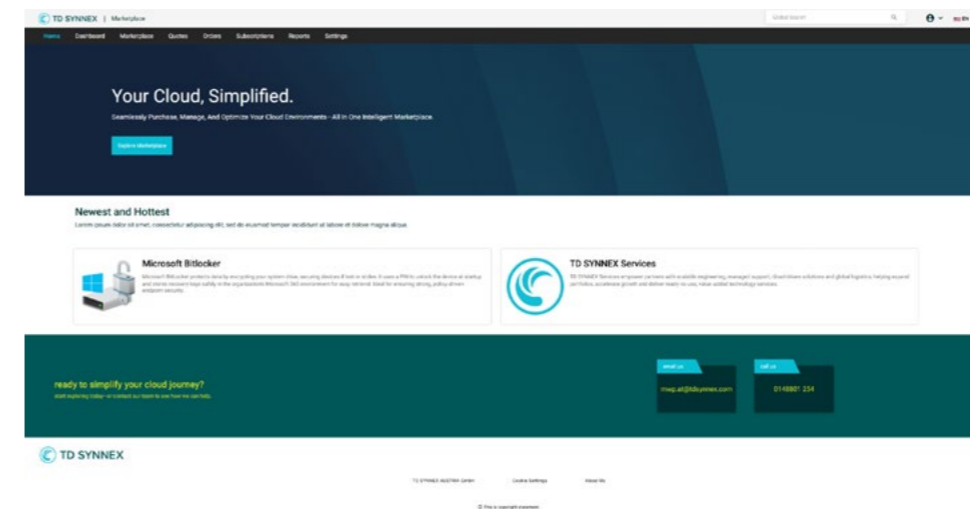
Flexible Storefront Templates

Erstellen Sie unterschiedliche Storefronts für unterschiedliche Kundensegmente – vollständig gebrandet und flexibel gestaltbar.

StreamOne[®] Ion



Unsere neue Login-Page bietet maximale Flexibilität. Alle Bereiche lassen sich nahtlos an Ihr Corporate Design anpassen – vom Logo bis zu Farben und Branding-Elementen. So entsteht ein professioneller und konsistenter Auftritt, der Ihre Marke stärkt. Die moderne Oberfläche sorgt zudem für klare Benutzerführung und ein einheitliches Nutzererlebnis über alle Touchpoints hinweg.



Ihr zentrales Cloud-Dashboard – klar, modern und individuell gestaltbar. Logos, Farben und Hintergründe können flexibel an Ihr Corporate Design angepasst werden, um ein einheitliches und professionelles Markenerlebnis zu schaffen. Das Dashboard bietet einen schnellen Überblick über die wichtigsten Informationen, Produkte und Services, damit Nutzer effizient starten und direkt in ihre Cloud-Journey eintauchen können. Perfekt für Unternehmen, die Funktionalität und Branding nahtlos verbinden möchten.

Integrierter Supportbereich (optional)

Endkunden können Supporttickets direkt im Portal einreichen. Sie behalten die volle Übersicht und können Anfragen strukturiert bearbeiten.

Customer Groups & RBAC

Definieren Sie exakt, welcher Kunde welches Modul, welche Cloud-Konten oder welche Abos sieht. Feingranulare Rollen bieten klare Berechtigungen ohne Chaos.

Warum Partner die White Label Storefront nutzen sollten

Eröffnen Sie ihren Kunden ein modernes Einkaufserlebnis

Ein Self Service Portal entspricht den Erwartungen heutiger Cloud Käufer – schnell, transparent, personalisiert.

Verbessern Sie die Kundenbindung

Ein attraktives, einfach nutzbares Kundenportal stärkt die Bindung an Ihre Marke.

Reduzieren Sie Ihren operativen Aufwand

Weniger manuelle Bestellungen, weniger Rückfragen, weniger Administratives.

Steigern Sie Upsell und Cross Sell Potenziale

Automatische Empfehlungen platzieren die richtigen Produkte zur richtigen Zeit.

Alles ohne eigene technische Infrastruktur

Keine Hosting-Kosten. Keine Updates. Keine Anpassungen. Die gesamte technische Basis kommt direkt von TD SYNnex.



StreamOne Ion:
<https://ion.tdsynnex.com>

TD SYNnex Microsoft Cloud Team
01 48801 254 | mwp.at@tdsynnex.com

Foto: stock.adobe.com | C Malambo/peopleimages.com

Ganzheitliche Cyber-Sicherheit für eine zunehmend komplexe IT-Welt

Das Security Portfolio von TD SYNEX



Cyber-Security zählt heute zu den zentralen Herausforderungen für Unternehmen jeder Größe. Angesichts steigender Bedrohungslagen, wachsender Anforderungen und einer immer weiter vernetzten Infrastruktur benötigen Unternehmen Lösungen, die nicht nur leistungsstark, sondern auch zuverlässig integrierbar sind. Genau hier setzt TD SYNEX an: Mit einem umfassenden Security-Portfolio unterstützt der Distributor seine Partner dabei, die Komplexität moderner Sicherheitsarchitekturen zu reduzieren und wirkungsvolle Schutzmaßnahmen umzusetzen.

Breites Kompetenzspektrum für alle Security-Anforderungen

Das Security-Team von TD SYNEX deckt sämtliche Schlüsselbereiche ab, die im heutigen IT-Betrieb unverzichtbar sind. Dazu zählen unter anderem:

- **SIEM/SOAR/ATO:** leistungsstarke Plattformen für Monitoring, Automatisierung von Sicherheitsprozessen und Bedrohungserkennung
- **MFA/PAM/IAM:** Identitäts- und Zugriffsmanagement für maximale Kontrolle
- **MOM/Mobility/Endpoint & Cloud Security:** Schutz für mobile Geräte, Endpoints und Cloud-Umgebungen
- **Netzwerk-, Infrastruktur- & Industrial Security:** ganzheitliche Sicherheit für IT und OT

Diese breite Expertise ermöglicht es Partnern, passgenaue Sicherheitsstrategien für ihre Kunden zu entwickeln – vom Mittelstand bis hin zu komplexen Enterprise-Umgebungen.

Umfassende Unterstützung: von Managed Services bis Schulung

TD SYNEX bietet weit mehr als die reine Bereitstellung von Technologie. Das Security-Portfolio wird durch zahlreiche Dienstleistungen ergänzt, die Partner nachhaltig entlasten und ihr Business stärken:

- Vulnerability Management & Asset Management Services für einen klaren Überblick über Schwachstellen und Ressourcen
- Monitoring & Alerting Services, die Sicherheitsteams rund um die Uhr unterstützen
- Identity & Access Services für die Verwaltung digitaler Identitäten
- Security Managed Services (Firewall, Mobile, IAM/PAM, u. v. m.)
- SOC/MDR/XDR Services – für erweitertes Threat Detection & Response
- Trainings in der TD SYNEX Academy, um Teams auf dem neuesten Stand zu halten

- Top-Cyber-Sicherheitsleistungen und Implementierungsservices
- Kompetente Unterstützung bei IoT- und Digitalisierungsprojekten
- Marketing- und Vertriebsunterstützung zur Stärkung der Marktpräsenz

Mit diesem ganzheitlichen Ansatz fungiert TD SYNEX als zuverlässiger Partner entlang der gesamten Security-Wertschöpfungskette.

Security-Kompetenz aus einer Hand

Die IT-Sicherheitslandschaft verändert sich rasant. Neue Technologien entstehen, Angriffsvektoren werden vielfältiger und Unternehmen müssen ihre Schutzmechanismen kontinuierlich weiterentwickeln. Mit dem Security-Portfolio von TD SYNEX erhalten Partner eine kompetente, verlässliche und umfassende Unterstützung, um ihre Kunden sicher durch dieses komplexe Umfeld zu führen.



Ausführliche Informationen erhalten Sie bei den Security-Spezialisten der TD SYNEX per E-Mail an security.at@tdsynnex.com.



Veeam & ARTESCA bringen S3-Performance ins Datacenter

Wie Unternehmen mit Scality ARTESCA und Veeam eine performante, skalierbare und wirtschaftliche Backup-Architektur auf Standard-Server-Hardware realisieren

Die Anforderungen an moderne Backup-Infrastrukturen haben sich in den letzten Jahren deutlich verändert – nicht wegen neuer Gesetze, sondern wegen der Realität im Rechenzentrum: Daten wachsen exponentiell, Backup-Fenster schrumpfen und die Wiederherstellungszeiten (RTOs) müssen immer kürzer werden. Gleichzeitig bleibt Ransomware eine Dauerbedrohung, die gezielt Backup-Ketten angreift.

Viele IT-Abteilungen stellen fest, dass traditionelle Backup-Ziele – häufig basierend auf RAID-Controllern und Filesystemen – zum Flaschenhals werden: geringe Skalierbarkeit, hohe Erweiterungskosten und komplexes Management. Die technologische Antwort ist der Wechsel zu S3-Object Storage – nicht in der Public Cloud, sondern lokal im eigenen Rechenzentrum.

Lange Zeit wurden Backups auf NAS-Systemen oder Deduplizierungs-Appliances abgelegt. Doch diese Architekturen stoßen an physikalische Grenzen: Filesysteme müssen Metadaten verwalten, Fragmente organisieren und Dateisperren handhaben. Bei Datenmengen im TB- und PB-Bereich führt das zu deutlichen Performance-Einbußen, besonders bei „Rehydration“-Prozessen während eines Restores.

Object Storage eliminiert diese Hierarchien. Dank flacher Datenstruktur und HTTP-basiertem S3-Protokoll skaliert die Leistung linear mit zusätzlicher Hardware. Scality ARTESCA bringt diese „Hyperscaler-Technologie“ kompakt ins Unternehmensrechenzentrum – als robuste Plattform für datenintensive Workloads wie moderne Backups.

Der Schutz vor Verschlüsselungstrojanern ist zentrale Priorität: Ein manipulierbares Backup ist im Ernstfall wertlos. Der Vorteil von S3-Speichern wie ARTESCA ist die native Integration von „Object Lock“. Statt Schreibschutz über Hardware-WORM oder komplexe Software-Layer zu simulieren, passiert dies auf API-Ebene.

Veeam Backup & Replication kommuniziert direkt mit dem Storage und setzt das „Immutable Flag“ für jeden gespeicherten Block. Damit sind Backup-Daten vor Veränderung, Löschung oder Verschlüsselung geschützt – selbst wenn ein Angreifer Root-Rechte auf dem Backup-Server erlangt. Ein technischer Riegel, der ohne Hintertüren funktioniert.

Die Partnerschaft zwischen Veeam und Scality geht über reine Kompatibilität hinaus: Scality war Launchpartner für die „Smart Object Storage API“ (SOSAPI), die S3-Storage „intelligent“ macht. ARTESCA meldet proaktiv Kapazitäts- und Performance-Daten an Veeam zurück, sodass Datenströme optimal verteilt werden.

In der Praxis bedeutet das: volle Nutzung der Netzwerkbandbreite und parallele Schreibgeschwindigkeit aller Festplatten. Ergebnis sind deutlich kürzere Backup-Fenster und performante Instant-VM-Recoveries, weil der Overhead klassischer Filesysteme entfällt. ARTESCA wird in Veeam transparent als S3-Repository eingebunden.

Oft fressen teure, proprietäre Appliances Budgets: Sind Einschübe voll, folgt nicht selten ein kompletter Neukauf. ARTESCA bricht diese Logik als Software-Defined Storage: Sie entscheiden, auf welcher Hardware die Lösung läuft. Unterstützt werden gängige x86-Server-Hersteller – ob HPE, Dell PowerEdge, Lenovo ThinkSystem oder Cisco UCS.

Das schützt vor Vendor-Lock-in und optimiert die Kostenstruktur. Sie starten klein, etwa mit einem Single Node, und wachsen nahtlos bis in den Petabyte-Bereich. Für den Betrieb sind keine tiefgehenden Linux-Spezialkenntnisse nötig. Einrichtung per intuitivem Web-UI, Betrieb wartungsarm, Updates ohne Dienstunterbrechung. Das entlastet IT-Teams und schafft Freiraum für strategische Projekte.

Die Sorge, Object Storage sei kompliziert, ist bei ARTESCA unbegründet. ARTESCA übernimmt die System- und Orchestrierungs-Komplexität im Hintergrund; für den Betrieb sind keine tiefgehenden Linux-Spezialkenntnisse nötig. Einrichtung per intuitivem Web-UI, Betrieb wartungsarm, Updates ohne Dienstunterbrechung. Das entlastet IT-Teams und schafft Freiraum für strategische Projekte.

Unser Fazit

S3-Object Storage als primäres Backup-Ziel ist der nächste logische Schritt: Er löst Performance-Probleme klassischer Filesysteme, bietet durch Immutability starken Schutz vor Ransomware und senkt dank freier Hardware-Wahl die TCO. Die Kombination aus Veeam und Scality ARTESCA auf HPE-, Dell-, Lenovo- oder Cisco-Servern ist ein aktueller Best-of-Breed-Ansatz für Mittelstand und Service Provider, die ihre Backup-Architektur modernisieren wollen.

Überzeugen Sie sich selbst: Theorie ist gut, Praxis ist besser. Testen Sie ARTESCA risikofrei: Registrieren Sie sich im Scality-Portal und laden Sie das vollständige Image als OVA-Datei herunter, um es in Ihrer virtuellen Umgebung zu deployen.

Haben Sie ein konkretes Projekt?

Ob Hardware-Sizing oder Architekturdiseign: Wir begleiten Sie herstellerneutral und mit klarem Fokus auf die Bedürfnisse Ihrer Kunden.



Natalia Preselmaier
Business Development Manager Enterprise SW
0676 847774355 | natalia.preselmaier@tdsynnex.com

 **Bricsys®** Distributor

TD SYNEX nimmt BricsCAD® europaweit in das Design-Software-Portfolio der Datech auf

TD SYNEX gibt die Aufnahme des CAD-Anbieters Bricsys in das Portfolio der Datech, dem Spezialbereich für Design-Software, bekannt. Damit erhalten Vertriebspartner des Value Add Distributors Zugang zu der BricsCAD®-Produktlinie. Dieser Schritt baut auf der Anfang des Jahres in Amerika begonnenen Zusammenarbeit auf.

Im Rahmen der erweiterten Vereinbarung erhalten Datech-Partner Zugang zu BricsCAD, einer umfassenden CAD-Plattform für 2D-Zeichnungen, 3D-Modellierung, BIM, mechanische Konstruktion und Vermessungs-Workflows. BricsCAD ist intelligent, skalierbar und kostengünstig und bietet neben der bewährten Designproduktivität insgesamt einen höheren Mehrwert als herkömmliche Alternativen. Christian List, Sr. Director Datech DACH bei TD SYNEX, kommentiert den Vertragsabschluss:

„Ich freue mich sehr über die Aufnahme von Bricsys in unser Angebotsportfolio – damit haben wir einen weiteren Anbieter, mit dem wir unseren Partnern Design-Softwarelösungen anbieten können, die echte Geschäftsergebnisse liefern. Durch die Aufnahme von BricsCAD in unser Portfolio erweitern wir die Breite und Tiefe unseres Angebots und bieten unseren Kunden solide Alternativen, die der CAD-Markt verlangt. Unsere digitale Vertriebsplattform und unsere Value-Add-Services, die auf dem LAER-Modell (Land, Adopt, Expand, Renew) basieren, werden es Fachhändlern ermöglichen, den Erfolg ihrer Kunden voranzutreiben und Wachstumschancen für BricsCAD vor allem auch in der DACH-Region zu erschließen.“

BricsCAD wurde entwickelt, um den sich ständig weiterentwickelnden Anforderungen von Ingenieuren, Konstrukteuren und Baufachleuten gerecht zu werden, indem es .dwg-Kompatibilität und

eine vertraute Arbeitsweise mit erweiterten Funktionen kombiniert. Durch Datech profitieren Kunden von einer optimierten Beschaffung, lokalisiertem Support und Zugang zu einem breiten Ökosystem von Softwareanbietern.

Patrick Williams, Vice President Worldwide Sales and Marketing für BricsCAD, kommentiert:

„Das umfangreiche europäische Netzwerk und die Expertise von TD SYNEX im Vertrieb von Design-Software machen das Unternehmen zum idealen Partner, um die Reichweite von BricsCAD zu vergrößern. Gemeinsam sind wir bestrebt, Innovation, Flexibilität und Mehrwert zu bieten, die es Unternehmen ermöglichen, bessere Designs zu erstellen und gleichzeitig die Kosten zu kontrollieren.“

Die Erweiterung der Distributionsvereinbarung spiegelt das gemeinsame Engagement für Innovation, Kundenorientierung und nachhaltiges Wachstum auf dem Markt für Design-Software wider.

Interessierte Vertriebspartner erhalten weiterführende Informationen zum Angebotsportfolio von Bricsys bei den Ansprechpartnern der Datech per E-Mail an BricsCAD.DACH@tdsynnex.com



 TD SYNEX

Dein Umsatz. Dein Name. Dein **Trikot.**

Fußball-Promotion | 04.-29. Mai 2026

COMING SOON!

Außergewöhnlich, ohne Ausnahme

- Der neue Standard für PC-Akkulaufzeit*
- Für kreative Hobbys, Gaming und Beruf
- Kein Grund zur Sorge dank integrierter Sicherheitsfunktionen



Das ist die Power von Intel Inside®.

*Bezieht sich auf Prozessoren der Intel® Core™ Ultra 200V-Serie (Stand: August 2025), basierend auf ihrer einzigartigen Architektur und beeindruckenden Akkulaufzeit, im gemessenen Vergleich zu führenden Designs. Weitere Details unter www.Intel.com/PerformanceIndex. Kein Produkt bietet absolute Sicherheit. © Intel Corporation.

Foto: Intel



HP EliteBook 8 G1i Notebook AI
Hersteller # **AD3H2ET#ABD** | TD SYNEX Nr. **11804456**
35.6 cm (14") - Core Ultra 7 255U - 32 GB RAM - 1 TB SSD - Deutsch



HP EliteBook Ultra G1i Notebook Next Gen AI
Hersteller # **B66THAT#ABD** | TD SYNEX Nr. **11519244**
35.6 cm (14") - Core Ultra 7 258V - 32 GB RAM - 1 TB SSD - Deutsch



Dell Pro 14 Premium PA14250
Hersteller # **WN2FT** | TD SYNEX Nr. **11825857**
35.56 cm (14") - Core Ultra 7 268V - 32 GB RAM - 512 GB SSD - Deutsch



Dell Pro 16 Plus PB16250
Hersteller # **182PF** | TD SYNEX Nr. **11934973**
40.646 cm (16") - Core Ultra 7 265U - 16 GB RAM - 512 GB SSD - Deutsch



Lenovo ThinkPad X9-14 Gen 1 Aura Edition
Hersteller # **21QA001QGE** | TD SYNEX Nr. **11488745**
35.6 cm (14") - Core Ultra 5 228V - 32 GB RAM - 512 GB SSD - Deutsch



Lenovo ThinkPad X1 Carbon Gen 13 Aura Edition
Hersteller # **21NS00MMGE** | TD SYNEX Nr. **11825244**
35.6 cm (14") - Core Ultra 7 258V - 32 GB RAM - 1 TB SSD - Deutsch



Planen Sie eine Neuanschaffung von Geräten?

Erfahren Sie mehr darüber, wie KI-gestützte PCs Ihnen einen Vorsprung verschaffen können und Sie gleichzeitig sicher bleiben.



Ondrej Chatrnuch
Category Manager Dell
0676 847774424
ondrej.chatrnuch@tdsynnex.com



Mario Balazi
Category Manager Lenovo
0676 847774327
mario.balazi@tdsynnex.com



Yunus Sarikaya
Category Manager HP Inc.
0676 847774324
yunus.sarikaya@tdsynnex.com



Quelle: HPE

HPE Morpheus VM Essentials

HPE VME – die smarte Alternative für Ihre Kunden. Jetzt mit attraktivem Cash-Back für autorisierte HPE Partner.



Die Anforderungen an Virtualisierungsumgebungen verändern sich spürbar. Viele Unternehmen überprüfen derzeit ihre bestehende Plattform, Kostenstrukturen sowie ihre zukünftige Strategie und suchen nach flexiblen, kalkulierbaren Lösungen.

Als HPE Partner können Sie sich Cash-Back sichern, wenn Sie eine der folgenden Lösungen mit mindestens 3 Jahren Support verkaufen mit VME-Lizenzen ab 3 Jahren Laufzeit.

Mit HPE Morpheus VM Essentials (VME) können Sie Ihren Kunden eine moderne Basis für Virtualisierung und Cloud-Management anbieten – einfach in der Einführung, skalierbar im Betrieb und auf eine langfristige Nutzung ausgelegt. Gleichzeitig unterstützt ein attraktives Cash-Back-Programm Ihr Projektgeschäft.

Option 1:
1x HPE MSA
3x HPE ProLiant
VME-Lizenzen pro Server

Option 2:
2x HPE SimpliVity mit VME
(B-node / VM Essentials node)

Option 3 (neu):
3x HPE ProLiant
VME-Lizenzen pro Server




Was heißt das konkret für Ihre Kunden?

- Mehr Transparenz und Kontrolle über Lizenz- und Betriebskosten der Virtualisierungsumgebung
- Weniger Abhängigkeiten durch eine Plattform, die auf Offenheit und Wahlfreiheit ausgelegt ist
- Vereinfachtes Management und Automatisierung für Cloud- und On-Prem-Workloads aus einer Hand

Mit HPE VM Essentials unterstützen Sie Ihre Kunden dabei, Ihre Virtualisierungsumgebung kosteneffizient und zukunftssicher auszurichten. Kombiniert mit dem Cash-Back-Angebot stärken Sie zusätzlich Ihre eigene Marge.

Das HPE Cash-Back-Programm für autorisierte HPE Partner (gültig bis 31. Oktober 2026, erforderlicher Status ab Business Partner).

Bei Fragen zu HPE Morpheus VM Essentials steht Ihnen unser HPE Team bei TD SYNEX Austria gerne zur Verfügung.

	Minimum Solutions	Cashback	
1)	minimum 1x MSA minimum 3x ProLiant required VME licenses per server	800€ per array 400€ per server	 MSA + ProLiant + VME
2)	minimum 2x SimpliVity with VME (SimpliVity "B Node"/"B SKU")	1,000€ per node	 SimpliVity with VME
3)	minimum 3x ProLiant required VME licenses per server	200€ per server	 HPE ProLiant + VME



Details und Registrierung



Registrieren Sie sich hier für die aktuelle Promo.

TD SYNEX lädt Ihre Speicher wieder auf. Holen Sie sich mit Ihrem HPE Umsatz bis zu 300 Euro Wellness-Gutscheine.

Aktionsbeschreibung und -bedingungen

- Gültigkeitszeitraum: 01.02.2026 bis 30.04.2026. Es gilt das TD SYNEX Rechnungsdatum. Teilnahmeberechtigt sind ausschließlich Kunden von TD SYNEX Austria mit österreichischer Fakturenadresse. Gewertet werden Ihre TD SYNEX Umsätze im Hewlett Packard Enterprise Portfolio. Umsätze mit HP Inc. Produkten (HP-PPS / HP Printing- & PC-Systemen) werden nicht mitgerechnet.
- Für die Teilnahme an dieser Aktion ist eine Registrierung Ihrerseits erforderlich. Bitte registrieren Sie sich über den QR Code. Die einzelnen Registrierungen werden seitens TD SYNEX geprüft. Anmeldungen nicht teilnahmeberechtigter Unternehmen werden abgelehnt.

In den beiden genannten Wertungen werden in Summe maximal drei Gutscheine pro Partner vergeben. Mehrfach erreichte Umsatzgrößen werden NICHT mehrfach ausgeschüttet. Eine Barabgabe ist nicht möglich. Die Besteuerung wegen geldwerten Vorteils liegt im Verantwortungsbereich jedes einzelnen Empfängers. Bitte stellen Sie auch sicher, dass die Annahme einer Prämie Ihrerseits einer eventuell in Ihrem Unternehmen vorhandenen Geschenkerichtlinie entspricht. Der maximal erzielbare geldwerte Vorteil beträgt 300 Euro (= 3x 100 Euro pro Gutschein).

Die Aktion kann seitens TD SYNEX ohne Angabe von Gründen vor dem 30.04.2026 beendet werden. TD SYNEX behält es sich ebenfalls vor, die Art oder den Umfang der Prämien zu verändern. Der Versand der Gutscheine erfolgt nach Ablauf des jeweiligen Monats bzw. nach dem Ende des Aktionszeitraumes. Der Rechtsweg ist ausgeschlossen.

Beim Distributor der Herzen sind Sie als Partner niemals zu „klein“. Wir lieben SMB! Der passende Produktmix beim richtigen Distri ist immer ein mehrfacher Gewinn für Sie.

Wir haben zwei diesbezüglich optimierte Wertungen für Sie.

1. Die HPE Top-Umsatz Wertung

Die 15 umsatzstärksten HPE Partner im Aktionszeitraum erhalten automatisch drei Wellness-Gutscheine à 100 Euro.

Und hier ist unser SMB Booster: Sie glauben, dass Sie zu „klein“ sind, um in die Wertung zu kommen? Nicht bei uns. Jeder Euro Umsatz mit HPE Networking Instant On (ION) Produkten wird in dieser Aktion mit dem Faktor 10 (zehn) multipliziert. So werden Ihnen bspw. für 500 Euro HPE ION Umsatz durch den Booster 5.000 Euro angerechnet.

2. Die HPE Smart Choice Wertung

Bei einem Mindestumsatz von 1.500 Euro netto pro Monat des Aktionszeitraums bei HPE Smart Choice Produkten erhalten Sie pro Monat einen Wellness-Gutschein à 100 Euro. Gewertet werden Ihre Umsätze mit HPE Smart Choice Servern und HPE Smart Choice Storage Produkten.



Hewlett Packard Enterprise Team
01 48801-830 | hpe.at@tdsynnex.com



Jürgen Reinhold
Business Unit Manager



Stefan Schwarzbauer
Special Operations



Bernhard Pollak
Executive Officer (XO)



Stefan Krenslhner
Solution Design Specialist



Robert Lamprecht-Pintarich
Senior Specialist HPE Maintenance



Daniela Liewald
Specialist HPE Maintenance



Aleks Nikolic
Technical Presales



Andreas Engelhardt
Business Development Manager



Alina Hackel
Product Specialist



Kerstin Bednar
Team Support

Destination AI™



Österreich hat ein neues Powerhouse für NVIDIA Lösungen

TD SYNEX ist Österreichs einziger Distributor mit dem kompletten NVIDIA-Portfolio. Von der einzelnen GPU bis zum SuperPOD – wir liefern die Infrastruktur für die Zukunft.

Das gesamte Portfolio – Ein Ansprechpartner

Wir schließen die Lücke zwischen High-End-Technologie und lokaler Projektrealisierung.

Unser Angebot umfasst:

Computing:

Das gesamte GPU-Spektrum (Workstations für CAD, VDI, AI Development).

Systeme:

NVIDIA DGX™ Server und die neue Blackwell-Architektur.

Infrastruktur:

NVIDIA Supercluster und GB200 NVL72 SuperPODs.

Networking:

Quantum- (InfiniBand) und Spectrum-X (Ethernet) Switches.

Software:

NVIDIA AI Enterprise (CUDA, Omniverse, NIM, etc.)

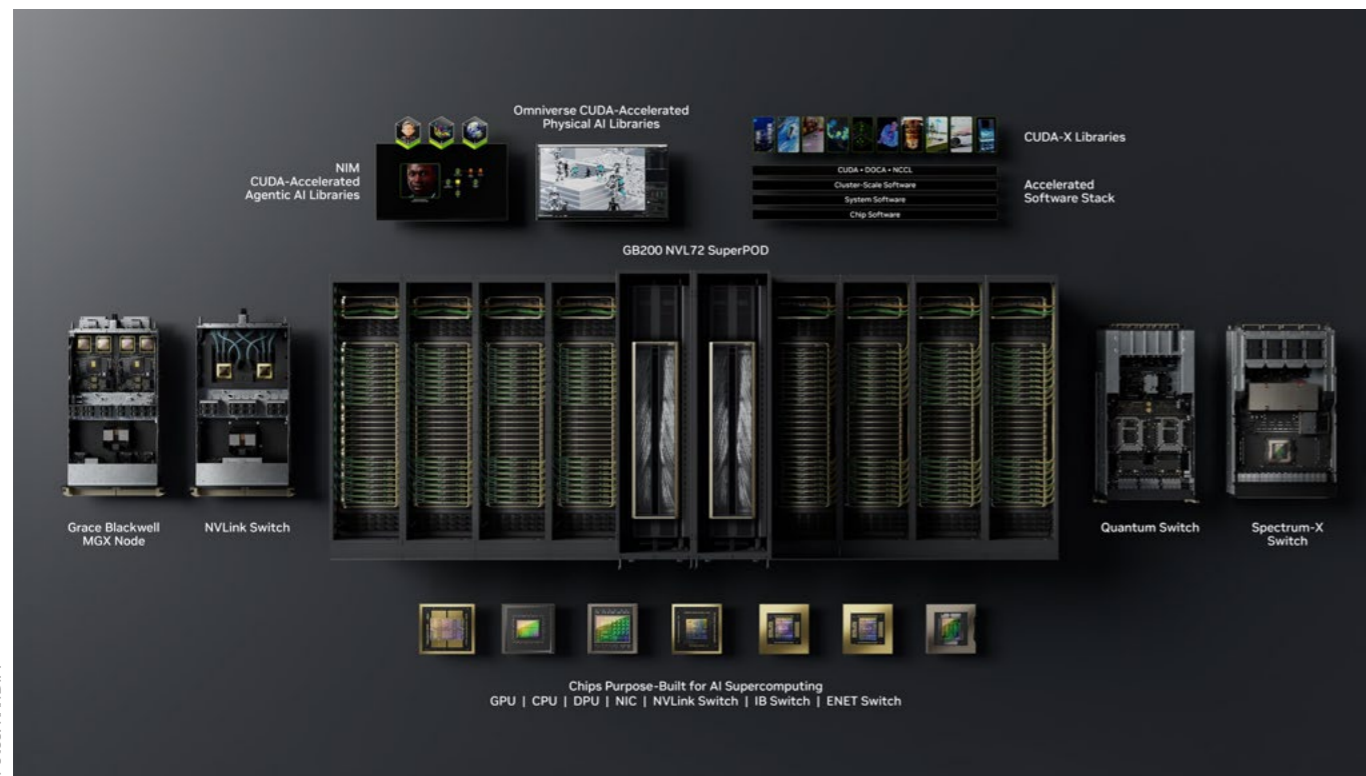
Elf Experten – Eine Mission

Unser elfköpfiges Team bietet tiefgehende Expertise für Infrastruktur und Plattformen. Wir unterstützen Sie aktiv bei der Planung von KI-Projekten, High-Performance-Systemen und Workstation-Lösungen und natürlich auch bei Lizenzmanagement und Wartung bzw. Wartungsverlängerungen.

Unser Ziel: den österreichischen Markt gemeinsam mit unseren Partnern zu erobern. Wir bieten Ihnen die Kompetenz und den Support, die Ihre NVIDIA-Projekte verdienen.



Abb.: Neun der insgesamt elf Experten



Ausführliche Informationen erhalten Sie bei den NVIDIA Spezialisten der TD SYNEX per E-Mail an nvidia.at@tdsynnex.com



Destination AI™

DELL Technologies
AUTHORIZED DISTRIBUTOR

KI ist kein Hype mehr. Sie ist der neue Standard!

Von der Workstation bis zum Datacenter:

Realisieren Sie Ihre AI-Strategie mit Dell Technologies und TD SYNEX.

Die Zukunft der künstlichen Intelligenz hat nicht erst begonnen – sie ist bereits produktiv. Doch während die Visionen groß sind, entscheidet die Infrastruktur über den Erfolg. Als TD SYNEX bieten wir Ihnen gemeinsam mit Dell Technologies und NVIDIA das Fundament, auf dem Ihre Innovationen wachsen.

Wir decken das gesamte Spektrum ab, das moderne Unternehmen heute fordern:

- **Der Arbeitsplatz:** AI-enabled Laptops und Workstations für lokale Entwicklung.
- **Inferenz & Fine-tuning:** Skalierbare PowerEdge Server, optimiert für den Mittelstand.
- **High-Performance:** Massive Rechenpower mit bis zu 8 GPUs pro Knoten für komplexe Workloads.

Mehr als nur Blech: Der Full-Stack-Ansatz

Hardware ist die Basis, doch die Intelligenz liegt im Zusammenspiel. Durch die enge Allianz mit NVIDIA liefern wir den kompletten Stack aus einer Hand. Unser elfköpfiges Expertenteam in Österreich begleitet Sie persönlich – von der präzisen Konfiguration über die Lizenzberatung bis hin zur langfristigen Wartung.

Vom Use Case zum Erfolg

Durch exklusive Partnerschaften mit AI-Spezialisten wie GaleneAI und ProHawkAI verkürzen wir den Weg zum ROI. Wir liefern nicht nur Komponenten, sondern Frameworks, mit denen Sie und Ihre Endkunden Use Cases definieren und sofort umsetzen können.

Erleben statt nur planen

Kontaktieren Sie uns für einen Besuch in unserem TD SYNEX AI Demo Lab (powered by Dell & NVIDIA) in München. Testen Sie Architekturen live, führen Sie Proof-of-Concepts (POCs) durch oder nutzen Sie das Lab für exklusive Kunden-Events und Workshops.

Bereit für den nächsten Schritt?

Lassen Sie uns gemeinsam die AI-Infrastruktur für Österreichs Unternehmen bauen. Unser Team freut sich auf Ihren Kontakt.



Alle Infos finden Sie auf unserer Dell NVIDIA Webseite

Ausführliche Informationen erhalten Sie bei den Dell Technologies Spezialisten der TD SYNEX per E-Mail an dell.at@tdsynnex.com

Auf der Suche nach einem neuen Hypervisor?



Dell NativeEdge: Sicher, skalierbar, sorgenfrei!

Der Wechsel zu Dell NativeEdge – Komplexität raus, Effizienz rein.

Die IT-Landschaft verändert sich rasant und sich überraschend ändernde Lizenzmodelle oder komplexe Hypervisor-Strukturen bremsen Ihr Wachstum. Wenn Sie nach einer echten Alternative zu herkömmlichen Lösungen suchen, ist der Weg jetzt frei. Mit Dell NativeEdge transformieren Sie Ihre Edge-Infrastruktur von einer Herausforderung in einen echten Wettbewerbsvorteil.

Warum IT-Partner jetzt auf NativeEdge setzen?

Nahtlose Migration & VM-Import: Schluss mit aufwendigen Neuinstallationen. Migrieren Sie bestehende Workloads und importieren Sie Ihre VMware-VMs einfach und schnell in das NativeEdge-Ökosystem.

Sicherheit nach Zero-Trust-Standard: Sicherheit ist am Edge kein optionales Extra. Unsere Architektur basiert auf Zero-Trust-Prinzipien, die Ihre Geräte und Daten vom ersten Boot-Vorgang an schützen.

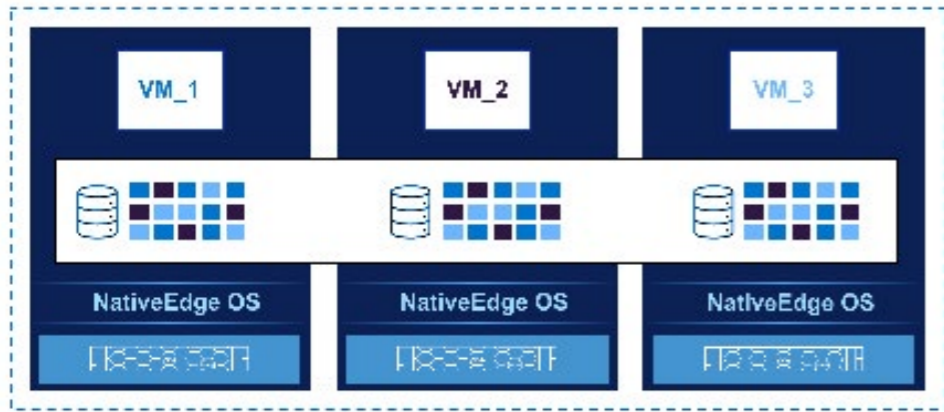
Zentrales Management statt Insel-Lösungen: Verwalten Sie viele Standorte und Applikationen über eine einzige, intuitive Konsole. Deployment, das früher Tage dauerte, erledigen Sie jetzt in Minuten.

Kosteneffizienz im Fokus: Senken Sie Ihre Betriebskosten durch optimierte Hardware-Nutzung und ein transparentes Modell, das auf Ihre tatsächlichen Anforderungen am Edge zugeschnitten ist.

Ein Ökosystem. Ein Ansprechpartner.

Vergessen Sie das Jonglieren mit verschiedenen Support-Hotlines. Bei Dell NativeEdge erhalten Sie die gesamte Lösung – von der Hardware bis zum Orchestrings-Layer – mit Support aus einer Hand. Wir sind für Sie da, damit Sie sich auf Ihr Kerngeschäft konzentrieren können.

Dell NativeEdge ist die ideale Lösung für kleinere Umgebungen und Außenstellen, um Ungewissheit und steigenden Lizenzkosten zu begegnen – ganz ohne Kompromisse bei der Sicherheit.



NativeEdge Cluster

- Betrieb zentralisieren**
- Sicherheit verbessern**
- Kosten senken**

Bereit für den nächsten Schritt?

Kontaktieren Sie uns für einen Gesprächstermin oder scannen Sie den QR-Code, für das technische Whitepaper.



Download Whitepaper

Ausführliche Informationen erhalten Sie bei den Dell Technologies Spezialisten der TD SYNEX per E-Mail an dell.at@tdsynnex.com



Next-Level Performance für Ihre KI-Workflows

Steigern Sie Produktivität und Kreativität mit Workstations, die jede KI-Aufgabe mühelos meistern.

Steigern Sie die Effizienz Ihrer Workflows mit den Dell Pro Max-PCs. Sie profitieren von erstklassiger Performance, die Produktivität erhöht, kreative Prozesse unterstützt und anspruchsvolle KI-Workloads mühelos bewältigt.

Das umfassend abgestimmte Dell Ökosystem ist präzise auf Ihre Dell Pro Max-Workstation zugeschnitten. Es wurde entwickelt und getestet, um perfekt zusammenzuspielen – für noch mehr Geschwindigkeit, nahtlose Zusammenarbeit und eine rundum optimierte Arbeitsumgebung.



Zu den Produkten im InTouch.

HST #	TDS #	Produktbeschreibung
GAME-AW3425DW	11834793	Alienware AW3425DW - OLED-Monitor - gebogen - 86.4 cm (34") - HDR
M76T7	12154316	Dell 14 Premium DA14250 - 36.8 cm (14.5") - Core Ultra 7 255H - Evo - 32 GB RAM - 1 TB SSD
DJ2F2	11529663	Dell Pro 13 Premium PA13250 - 33.736 cm (13.3") - Core Ultra 7 268V - Intel Evo vPro Enterprise Platform - 32 GB RAM - 512 GB SSD
8N5N4	12203026	Dell 16 Premium DA16250 - 41.4 cm (16.3") - Core Ultra 9 285H - Evo - 32 GB RAM - 1 TB SSD
M497W	12203025	Alienware 18 Area-51 AA18250 - 45.727 cm (18") - Core Ultra 9 275HX - 64 GB RAM - 2 TB SSD
DELL-U4924DW	8271306	Dell UltraSharp U4924DW - LED-Monitor - gebogen - 124.5 cm (49")
AW420K-B-WW	7812629	Alienware AW420K - Tastatur - Ohne Zehnertastatur - Dark Side of the Moon Eingabegerät



Ondrej Chatrnuch
Category Manager Dell
0676 847774424 | ondrej.chatrnuch@tdsynnex.com



Fotos: Dell Technologies



Surface Pro for Business, Copilot+ PC, 13 Zoll | Intel

Produktivität und KI-Power für moderne Arbeitswelten

In einer Zeit, in der Zusammenarbeit, Mobilität und smarte Assistenzwerkzeuge immer wichtiger werden, setzt Microsoft mit dem Surface Pro (Intel) neue Maßstäbe bei Business-Tablets. Das Gerät vereint die bewährte Flexibilität eines 2-in-1-PCs mit der Leistungsfähigkeit moderner KI-Technologien und eignet sich ideal für Teams, die hohe Performance und Mobilität in einem schlanken Formfaktor erwarten.

Leistungsstark, flexibel und KI-gestützt

Das Surface Pro (Intel) ist als Copilot+ PC speziell für Business-Anwendungen konzipiert und nutzt einen leistungsstarken Intel® Core™ Ultra Prozessor (Serie 2). Dadurch bewältigt es nicht nur klassische Office-Workloads, sondern auch KI-gestützte Aufgaben mit Leichtigkeit – von Datenanalysen bis hin zu cloudbasierten Workflows. Die Kombination aus KI-Beschleunigung und hoher Rechenleistung unterstützt Teams dabei, produktiver zu arbeiten und komplexe Vorgänge schneller umzusetzen.

Das Gerät bietet darüber hinaus eine äußerst vielseitige Nutzung:

- Touch-, Stift- und Spracheingabe für intuitives Arbeiten
- Flexible Aufstellung dank verstellbarem Kickstand
- Unterstützung für zwei externe 4K-Monitore und zahlreiche Zubehöroptionen
- Damit passt sich das Surface Pro (Intel) den individuellen Bedürfnissen unterschiedlicher Arbeitsumgebungen an – im Büro, unterwegs oder im Home-Office.

Intelligente Zusammenarbeit und starke Konnektivität

Ein besonderes Highlight ist die Integration von Microsoft Copilot direkt auf dem Gerät. Copilot kann Mitarbeitende bei der Erstellung von Texten, der Analyse von Daten oder der Organisation von Terminen unterstützen – ganz direkt in den gewohnten Microsoft-365-Apps. So wird das Surface Pro (Intel) zu einem smarten digitalen Assistenten im Arbeitsalltag.

Zudem sorgt ein hochwertiges PixelSense™ Flow-Display mit Touch-Funktion für eine brillante Darstellung, während Windows-Studioeffekte und KI-gestützte Kamerafunktionen die Qualität von Videokonferenzen spürbar verbessern. Gerade in Zeiten hybrider Arbeitsmodelle ein klarer Vorteil für moderne Teams.

Sicherheit und Zuverlässigkeit für Unternehmen

Auch in puncto Sicherheit bietet das Surface Pro ein umfassendes Paket:

- Secured-Core-PC-Schutz
- Microsoft Pluton-Technologie
- Windows Hello-Authentifizierung

Diese Features sorgen dafür, dass sensible Unternehmensdaten geschützt bleiben und Mitarbeitende trotzdem schnell und komfortabel arbeiten können.

Verfügbare Modelle:

TD SYNnex Nr.	Hersteller Nr.	Beschreibung
11399415	EP2-20050	Surface Copilot+PC Pro CU7/32GB/512GB Platin
11399410	EP2-20180	Surface Copilot+Pc Pro CU5/32GB/512GB Platin



Zu den Produkten im InTouch



Matthäus Bolinger
Business Development / Category Manager
0676 847774 342 | matthaeus.bolinger@tdsynnex.com



Surface Laptop for Business, 13,8 oder 15 Zoll (Intel), Copilot+ PC

KI-Power für produktives Arbeiten

Klassisches Laptop-Design, kombiniert mit modernster KI-Technologie: Mit dem neuen Surface Laptop (Intel) präsentiert Microsoft ein Business-Gerät, das Performance, Eleganz und intelligente Assistenz in einem durchdachten Gesamtpaket vereint. Entwickelt für professionelle Anwenderinnen und Anwender, unterstützt das Gerät Unternehmen dabei, Arbeitsprozesse effizienter zu gestalten und das volle Potenzial moderner KI-Funktionen auszuschöpfen.

Starke Performance und intelligentes Arbeiten

Der Surface Laptop (Intel) wurde speziell für Geschäftskunden entwickelt und ist als Copilot+ PC ausgelegt – das bedeutet: lokale KI-Unterstützung direkt auf dem Gerät. Ausgestattet mit Intel® Core™ Ultra-Prozessoren bietet er eine hohe Rechenleistung, lange Akkulaufzeiten und schnelle Konnektivität, um auch anspruchsvolle Aufgaben im Arbeitsalltag reibungslos zu meistern.

Dank der Kombination aus leistungsfähigem Prozessor und integrierter Neural Processing Unit (NPU) – mit bis zu 48 TOPS – unterstützt der Laptop nicht nur klassische Office-Workloads, sondern auch KI-gestützte Funktionen wie etwa Sprach- und Texterkennung, Datenanalyse und smarte Hilfestellungen direkt über Microsoft Copilot.

Produktivität und Zusammenarbeit neu definiert

Der Surface Laptop (Intel) bringt viele Features mit, die den Arbeitsalltag moderner Teams erleichtern:

- KI-gestützte Videokommunikation: Dank der 1080p Surface Studio Kamera und intelligenten Windows Studio-Effekten wirken Videokonferenzen natürlicher und professioneller.
- Mehrere externe Displays: Unterstützt den Anschluss von zwei 4K-Monitoren für erweiterte Arbeitsflächen.
- Schnelle Konnektivität: Wi-Fi 7 sorgt für stabile und schnelle Drahtlosverbindungen – ideal für Cloud-basierte Prozesse und Hybridarbeit.

Das elegante Design und die hochwertigen Materialien machen den Surface Laptop (Intel) gleichzeitig zu einem repräsentativen und zugleich robusten Begleiter – ob im Büro, unterwegs oder im Home-Office.

Sicherheit und Flexibilität für Unternehmen

Für Unternehmen spielt Sicherheit eine zentrale Rolle. Der Surface Laptop (Intel) verfügt über einen Secured-Core-PC-Schutz und moderne Sicherheits-Technologien, die Daten und Zugänge zuverlässig schützen, ohne die Performance zu beeinträchtigen.

Darüber hinaus sind verschiedene Display-Größen (13,8 " und 15 ") sowie breite Konfigurationsoptionen bei Speicher und Arbeitsspeicher verfügbar, sodass sich das Gerät optimal an unterschiedliche Anforderungen anpassen lässt – von klassischer Büroarbeit bis hin zu digitalen Kreativworkflows.

Verfügbare Modelle:

TD SYNnex Nr.	Hersteller Nr.	Beschreibung
11399351	EP2-22223	Surface Copilot+PC Laptop 13 CU5/32GB/512GB Black
11399366	EP2-22893	Surface Copilot+PC Laptop 15 CU7/32GB/1TB Black



Zu den Produkten im InTouch



Matthäus Bolinger
Business Development / Category Manager
0676 847774 342 | matthaeus.bolinger@tdsynnex.com



HP Hot Offers

So lösen Sie Ihren Cashback ein



Die HP Smart Buy Bestseller bekommen einen KI-Boost!

Mit unserem bekannten Programm profitieren Sie jetzt nicht nur von unschlagbaren Konditionen und garantierter Verfügbarkeit, sondern auch von einem smarten Effizienzanstieg.

Auf unserer aktuellen Bestsellerliste finden Sie jetzt auch Notebooks der neuesten Generation, die durch smarte Intel® Core™ Ultra Prozessoren mit integrierter KI-Beschleunigung überzeugen. Jetzt reinschauen und neue Potenziale ausschöpfen!

HP Smart Buy bedeutet für Sie:

- Beste Preis-Leistung
- Garantierte Verfügbarkeit
- Bequemes Marketing

Schauen Sie sich jetzt die aktuellen Bestseller inklusive KI-Power an!



Hier geht's zu den Produkten im InTouch



Hier geht's zum HP Partnerportal

Werden Sie jetzt HP Business Partner - Ihr Zugang zu neuen Möglichkeiten

Registrieren Sie sich und genießen Sie zahlreiche Vorteile für Ihr Business.

Jetzt informieren & profitieren!

<https://partner.hp.com/web/upp-sbso/login>



HP Hot Offers meets Smart Buy!

Business Partner-Benefit

Als HP Business Partner können Sie sich zusätzlich zum unschlagbaren Smart Buy Rabatt bis zu 50 € Hot Offer Cashback on top sichern - gültig auch für ausgewählte Printing-Produkte!

Sie sind noch kein Business Partner?

Hier registrieren und profitieren!

dach.tdsynnex.com/blog/at/news/hp-smart-buy/



Yunus Sarikaya
Category Manager HP Inc.
0676 847774324 | yunus.sarikaya@tdsynnex.com

HP Speed Pricing

Frühlingstempo für Ihren Arbeitsplatz.

Bis zu 12% Extra-Rabatt auf ausgewählte Computing und Printing Produkte.



AMD RYZEN AI AMD Ryzen™ AI 7 250 Prozessor

Speed Pricing

Sofortkonditionen für Ihr Projektgeschäft mit Printing, Computing & Poly

Profitieren Sie von rasanten Sonderkonditionen und Instant Pricing. Trumpfen Sie bei Ihren Kunden mit einer kompletten Ausstattung des HP Portfolios auf! Gültig bei Endkunden-Projekten mit einem Computing als auch Printing Volumen von bis zu 20 Stück pro SKU.

HP Portfolio:

- Ausgewählte Computing SKUs, Displays und Accessories
- Ausgewählte Printing OPS & HPS
- Ausgewählte Poly SKUs

Für das Computing und Poly Portfolio gelten die Speed Pricing Projektpreise ab 2 Stück. Im Bereich Printing können Sie ab 1 Produkt schnell und günstig durchstarten.

Staffel 1

- Computing: 2-4 BPS Units per SKU
- Poly: 2-4 Poly Units per SKU
- Printing: 1-20 OPS & HPS Units per SKU im MIX

Staffel 2

- Computing: 5-20 BPS Units per SKU
- Poly: 5-20 Poly Units per SKU

Für Projektanfragen ab 21 Computing und Printing Produkten pro SKU bleibt Ihnen die Möglichkeit via Projekt-Preis-Anfrage bestehen. HP behält sich das Recht vor, Endkundendaten zu prüfen.



Hier geht's zu den Computing-Produkten



Hier geht's zu den Printing-Produkten



Hier geht's zu den Poly-Produkten



Yunus Sarikaya
Category Manager HP Inc.
0676 847774324 | yunus.sarikaya@tdsynnex.com



Mobile Excellence neu definiert

Lenovo ThinkPad X1 2-in-1 Gen 10 Aura Edition



Fotos: Lenovo

Ein Gerät. Jede Arbeitsweise. Zero Kompromisse.

Arbeiten ist längst kein Ort mehr – es ist ein Zustand.

Das ThinkPad X1 2-in-1 Gen 10 Aura Edition wurde genau dafür entwickelt: für Menschen, die sich nicht zwischen Produktivität, Design und Flexibilität entscheiden wollen.

Ob fokussiertes Arbeiten am Schreibtisch, spontane Ideen im Meeting oder kreatives Denken unterwegs – dieses Gerät passt sich Ihrem Rhythmus an. Nicht umgekehrt.

Premium, das man fühlt

Schon beim ersten Kontakt wird klar: Hier geht es um mehr als Leistung. Das schlanke, präzise verarbeitete Design wirkt ruhig, selbstbewusst und hochwertig – genau das, was moderne Professionals erwarten. Die Aura Edition steht dabei für eine neue Art von Premium-Erlebnis: leise, intelligent, durchdacht.

Flexibilität ohne Denkpause

Laptop. Tablet. Präsentationsmodus. Skizzenfläche. Das X1 2-in-1 macht Übergänge unsichtbar. Du wechselst den Modus und bleibst im Flow. Perfekt für hybride Arbeitstage, Kundentermine, kreative Sessions oder schnelle Notizen zwischendurch.

Produktivität, die mitdenkt

Dank intelligenter Optimierung passt sich das Gerät automatisch an Ihr Arbeitsverhalten an. Leistung, Energieverbrauch und Reaktionsgeschwindigkeit werden so gesteuert, dass du dich nicht darum kümmern musst.

Ergebnis: mehr Fokus. Weniger Unterbrechungen.

Kommunikation auf höchstem Niveau

Virtuelle Meetings gehören zum Alltag – und genau hier spielt das X1 seine Stärken aus. Bild, Ton und Präsenz wirken natürlich, klar und professionell. Sie sind sichtbar, verständlich und souverän – egal, wo Sie gerade arbeitest.

Für Entscheider, Kreative und Vielreisende

Das ThinkPad X1 2-in-1 richtet sich an alle, die mobil arbeiten, aber stationäre Qualität erwarten.

Ein Gerät für Menschen, die Verantwortung tragen, Ideen vorantreiben und Wert auf kompromisslose Arbeitsmittel legen.

Kurz gesagt:

Ein Premium-Convertible für alle, die nicht „irgendeinen Laptop“ wollen – sondern ein Werkzeug, das mitdenkt.



Das Lenovo ThinkPad
X1 2-in-1 Gen 10
Aura Edition
in InTouch

Ihr TD SYNEX Team berät Sie gerne rund um das neue
Lenovo ThinkPad X1 2-in-1 Gen 10 Aura Edition –
sprechen Sie uns an!



Mario Balazi
Category Manager Lenovo
0676 847774327 | mario.balazi@tdsynnex.com



Fotos: Lenovo

Raum für große Ideen

Lenovo ThinkVision P40WD-40



Mehr Überblick. Weniger Kompromisse. Ein Arbeitsplatz.

Produktivität scheitert selten an Motivation – sondern an Platz, Übersicht und ständigen Unterbrechungen.

Der ThinkVision P40WD-40 wurde entwickelt, um genau das zu lösen: ein Monitor, der Arbeitsfläche, Dockingstation und Schaltzentrale in einem ist.

Ultrawide, das Sinn macht

Die großzügige, geschwungene Darstellung schafft Raum für paralleles Arbeiten – ohne Fensterchaos, ohne Zweitmonitor, ohne Ablenkung. E-Mails, Tabellen, Präsentationen, Meetings: alles gleichzeitig im Blick. Das Ergebnis ist kein „Wow-Effekt“, sondern echte Effizienz.

Ein Kabel. Ein Arbeitsplatz.

Laptop anschließen – fertig. Der P40WD-40 reduziert Komplexität radikal. Stromversorgung, Daten, Bild, Peripherie: Alles läuft zentral über den Monitor. Ihr Schreibtisch bleibt aufgeräumt, Ihr Kopf auch.

Fokus durch Komfort

Die dezente Krümmung unterstützt natürliches Sehen und sorgt für angenehmes Arbeiten – auch an langen Tagen. Ideal für Analysten, Projektmanager, Entwickler, Kreative und alle, die viel gleichzeitig bewegen.

Professionelles Design für professionelle Umgebungen

Klar, modern, zurückhaltend. Der ThinkVision fügt sich nahtlos in hochwertige Office- und Homeoffice-Setups ein. Er wirkt nicht technisch – sondern architektonisch. Ein Monitor, der Kompetenz ausstrahlt, ohne laut zu sein.

Gemacht für moderne Arbeitsmodelle

Ob Desksharing, Hybrid Office oder Executive Workspace: Der P40WD-40 ist die perfekte Lösung für alle, die weniger Geräte, weniger Kabel und mehr Produktivität wollen.

Kurz gesagt:

Ein Monitor für Menschen, die nicht nur arbeiten – sondern den Überblick behalten wollen.



Ihr TD SYNEX Team berät Sie gerne rund um das neue
Lenovo ThinkVision P40WD-40 – sprechen Sie uns an!



Mario Balazi
Category Manager Lenovo
0676 847774327 | mario.balazi@tdsynnex.com

Fotos: Lenovo

EGG HUNTER

TD SYNnex OSTERPROMO
16. März bis 03. April 2026

Jetzt Eier sammeln & tolle Sachpreise gewinnen!
Sichern Sie sich Ihre Chance auf attraktive Gewinne:
Jeder Auftrag zählt – aus dem gesamten
Produktportfolio aller teilnehmenden Hersteller!

Alle Info unter
at.tdsynnex.com/egghunter

