



## Executive Summary

# Der Business Value von Scality RING-Objektspeicher

STUDIE VON:



[Eric Burgener](#)



[Harsh Singh](#)

Im Verlauf ihrer digitalen Transformation sind Unternehmen unweigerlich gezwungen, sich den Herausforderungen des enormen Datenwachstums zu stellen. Scale-out Speicherinfrastrukturen sind in der Regel viel besser als Scale-up serverbasierte Infrastrukturen, da sie Flexibilität, eine einfache, unterbrechungsfreie Erweiterung und eine einfachere Verwaltung der Informationstechnologie (IT) ermöglichen. Insbesondere die Objektspeicherung bietet die zusätzlichen Vorteile massiver Kapazitäten, einer wesentlich kostengünstigeren Speicherinfrastruktur, einer inhärenten hohen Datenbeständigkeit und -verfügbarkeit sowie sehr umfangreicher Metadaten, die eine bessere Suche und Big-Data-Analyse ermöglichen.

*[Fortsetzung auf der nächsten Seite...](#)*

### BUSINESS VALUE – WICHTIGE ZAHLEN

**366 %**

Kapitalrendite (ROI) über fünf Jahre

**8 Monate**

bis zur Amortisierung

**59 %**

niedrigere Gesamtbetriebskosten

**31 %**

effizienteres IT-Infrastruktur-Personal

**192 %**

mehr Speicherkapazität verfügbar

**65 %**

niedrigere Kosten für Speicherkapazität

**53 %**

höhere IT-Agilität zur Bereitstellung von neuen Speicherressourcen

**19 %**

produktivere Analyticsteams

**34 %**

produktivere Endbenutzer

Die Objektspeicherung hat sich eindeutig über die historischen Anwendungsfälle der Sicherung und Archivierung hinaus entwickelt und adressiert nun auch performance-abhängige und andere Primärdaten-Workloads wie medizinische Bildgebung, Medienerstellung und -bereitstellung, Hybrid-Cloud-Speicher und Big-Data-Analysen. Ausführliche Interviews mit neun internationalen Kunden der Objektspeicherplattform Scality RING bestätigen diesen erweiterten Fokus, der durch starke wirtschaftliche Argumente wie die Senkung der IT-Infrastrukturkosten, die Verbesserung der Produktivität des IT-Personals, die Steigerung der Produktivität der Endbenutzer und die Verbesserung der IT-Flexibilität zur Unterstützung von Geschäftsinnovationen gestützt wird.

IDC befragte Unternehmensvertreter zu ihren Erfahrungen mit Scality RING bei der Handhabung ihres wachsenden Datenmanagementbedarfs. Diese Kunden bestätigten den Mehrwert, den sie durch mehr und problemlos verfügbare Speicherkapazität, den Aufbau einer kostengünstigeren und effizienteren IT-Infrastruktur und das unkompliziertere Management schnell wachsender Datenvolumina insgesamt erzielen konnten.

**Basierend auf diesen Gesprächen werden die teilnehmenden Unternehmen in den kommenden fünf Jahren IDC-Berechnungen zufolge eine Kapitalrendite (ROI) von 366 % erreichen. Im Einzelnen durch:**

- ▶ **Einsparungen** von Speicherkosten bei gleichzeitigem Zugang zu mehr Speicherplatz
- ▶ **Unterstützung von IT-Infrastrukturmanagement-Teams**, effizienter zu arbeiten und mehr Zeit für geschäftliche und strategische Projekte zu verwenden
- ▶ **Unterstützung von Analyseteams** durch die Bereitstellung der Performance und Data-Sharing-Kapazitäten, die für komplexe Analyse-Workloads gebraucht werden
- ▶ **Bessere geschäftliche Ergebnisse**, da Benutzer in den Geschäftsbereichen schneller auf zusätzliche Speicherkapazität zugreifen können, um die Anforderungen sowohl bestehender als auch neuer Großprojekte ohne Leistungseinbußen zu decken

[Whitepaper herunterladen](#)



Diese Veröffentlichung wurde von IDC Custom Solutions erstellt. Als weltweit führender Anbieter von Marktinformationen, Beratungsdienstleistungen und Veranstaltungen auf dem Gebiet der Informationstechnologie und der Telekommunikation sowie der Verbrauchertechnologiemärkte hilft IDC Custom Solutions Kunden bei Planung, Marketing, Vertrieb und Erfolg auf dem Weltmarkt. Wir erstellen umsetzbare Marktinformationen und einflussreiche Content-Marketing-Programme, die messbare Ergebnisse liefern.



2022 IDC Research, Inc. IDC Materialien sind für die externe Verwendung lizenziert, und die Verwendung oder Veröffentlichung von IDC Researchergebnissen bedeutet in keiner Weise, dass IDC Produkte oder Strategien des Sponsors oder des Lizenznehmers unterstützt.